

고객 모두가 만족해 하는 최고의 특화된 서비스를 제공하는 Only One의 Logistics Company서비스

2000년 10월 물류시업에 진출한 이래 국내택배 업계중 가장 빠른 시간내에 대표적인 택배회시로 성장해 온 저희 (주)옐로 우캡은 전문화된 인력 확보와기술확충, 핵심부문 정보시스템 구축등의 물류인프라를 통해 고객에게 꼭 맞는 특화된서비스를 제공하는 OnlyOne의 Logistics Company서비스를 하고 있습니다.

고객의 입장에서 고객을 위한 서비스를 통해 택배는 물론 이사, 쇼핑몰, 물류창고 보관 및 운송에이르기까지 종합물류기업으로서 역할에충실해 나갈것 입니다.

고객 모두가행복해하는 물류 - 옐로우캡이만들어갑니다.





프로마디 브랜드 로고에서도 알수 있듯이 인간을 존중하는 기업이념을 담은 둥근 원에 노란모자를 쓴 옷는 얼굴로 고객의 물품을 내것처럼 소중히 여기는 옐로우캡 서비스정신을 지향하고 있습니다.











## 새로운 통신생활이 시작됩니다.



고품격학원



☎고객센터 1544-9070





### 내몸은 미래의 섬유를 원한다! 최첨단 고기능 신소재 섬유 - 나노&자수정섬유 출시!

메모리, 리얼메탈, 나일론, 폴리면스판, 나이론 폴리면교직, 남녀 케쥬얼아웃더웨어, 스포츠, 리조트웨어용원단, 기능성스페셜코팅(카본, 피그먼트, 왁스, 엠보싱기타)등.





공 장

**Family Brand** 

대구 서구 비산7동 2024-12

Tel/053-354-8224

Fax/053-354-8227





중국 지사

5FL, ROOM-B

SHANGHAI MINHANGQU, HE CHUAN

RD 3089 FUQUN BUSINESS B/D, A

Tel / 86-21-5153-9916 Fax / 86-21-5820-7635

E-mail/lucena@lucena-sourcing.com

unotex

1.투습도 운동 등으로 생긴 얼마나 땀방출하고 밝지킴으로 쾌적한 컨디션을 유해줍니다. 2.내수압 비나 눈의 침투를 막이줍니다. (내수압 30,000MM 가능/ 30,000GR (초신칼륨법) 3. 항박테리아 항박테리아 기능이 첨가된 웰빙 세라믹 신소재 입니다. 바람을 막아주고 체온을 항상 36.5°C로 유지해주는 하이테크 소재 입니다. 4.보온성 5.자외선 방지 99% 자외선이 차단되는 꿈의 신소재, 기능성 원단 입니다.



(쥐윤성텍스타일대표이사

WINGTEX

송윤택

**본 사** 서울시 송파구 석촌동 217-3 도진빌딩 5층 Tel/02-413-7700 Fax/02-413-3887 E-mail/ystex@ystex.com Homepage / www.ystex.com

연세대 AMP64기 수석 부회장



베트남 지사

Tel/84-8-997-2942

Fax/84-8-844-0242

FINE TEX<sup>®</sup> HealthyLan<sup>®</sup> Graphite<sup>®</sup> mowalk.

NOVOTEL GARDEN PLAZA BUSINESS RM 401

NGUYEN VAN TROI ST, TB DIST, HO CH MINH

# **DELIVERY SPECIALIST** 대형화물도 자이언트아시아가 앞서 갑니다!



#### 고객중심의 서비스 정신! 자이언트아시아의 약속입니다







www.giantasia.co.kr



국제특송화물 서비스(Door To Door) C.O.B서비스(Hand Carry) 항공수출/수입화물 운송서비스 해상수출/수입화물 운송서비스 3자 물류서비스(3PL)



사무총장원제 철(477), 자이언트아시아(주)대표아서









### 30년전, 그리고 30년 후를 생각합니다.

(쥐진보식품은 일일 생산량 40톤이 넘는 중견급 규모의 한국 전김치 제조 전 문기업으로서 2003년 5월 ISO 9002 인증획득을 마친 후 더욱 신뢰할 수 있 는 품질, 고품질의 김치로 여러분 곁에 한걸음 가까이 다가서게 되었습니다.

자체 품질시험실을 두고 품질관리를 하므로 제품 품질검사 및 고추 배추 등의 원·부자재의 각종 시험검사를 통해 안전하고 청결한 제품으로 드리는 것은 물론이며, 산지에서 계약재배한 우리 채소를 사용해 신선한 남해의 액젓으로 담가내는 진보의 알지김치는그 맛이 특별합니다

이와 더불어 장학재단을 운영하고 사회단체 및 독거노인에게 김치를 무상 제 공하는 등 사회로 환원하는 기업의 미덕에 모범이 되는 기업이 되고자 노력하 고 있습니다. 믿고 찾으시는 여러분께 진보김치는 앞으로도 보다 나은 모습을 드리기 위해 거듭 노력하겠습니다.



JINBO FOODS CO., LTD.

(주)진보식품 서울시 송파구 가락동 600 TEL 02)406-7226, 430-9610, 080-080-1988 FAX 02)430-7359, E-mail:Jinborg@hanafos.com www.kimchibox.com Graduate School of Business
YONSEI University AMP



詩人 度象 辛 永 學 467년 문화이사 (사에계문인협회 부이사장



새 해가 솟는다 어제 솟던 해도 아니고 내일 솟을 해도 아닌 새 해가 솟는다

> 새 날이 온다 간 날도 아니고 올 날도 아닌 새 날이 온다

새 해를 주시는 님 새 날을 주시는 님 지극한 사랑주시는 님 내 몸바쳐 사랑하올 님

#### 맨날

새로운 것만 주시는 님 모든 것을 알고 계신 님 모든 것을 이루시는 님



# YONSEI AMP 2008. 신년호 vol.28

발행인 김승제 편집인 원제철 발행처 서울시 양천구 목1동 406-21 대학학원빌딩 6층 사무국 Tel. 02)702-7554. Fax. 02)2654-3556 **기획** 김은주 편집·제작 (주)티앤이이미디어 02-785-5346 인쇄 상립문화(주) 031-948-5600

#### Section 1. AMP News

- 16 Special News 1 제13회 연세최고경영인의 밤
- 22 Special News 2 연세 경영전문대학원장배 골프대회
- 26 Special News 3 2007 연세 AMP 가족 등반 축제
- 28 Seminar 디지털 시대의 창조적 리더십
- 30 Association News 상임이사회 및 동문회 상반기 행사
- 34 Executive Commission 제8대 연세 AMP 총동창회 임원단 출범
- 36 Alma Mater News 모교 소식

#### Section 2. On the Cover

- 38 Theme Story 1 일류 CEO의 스피치 리더십
- 42 Theme Story 2 리더십이 변한다, 코칭형 리더십
- 46 Interview 1 58기 이세형 동문·(주)옐로우캡 대표이사
- 48 Interview 2 63기 김태암 동문·(주)씨씨엠프라자 대표이사
- 50 Interview 3 63기 김영주 동문·(주)엔케이바이오 회장
- 52 Interview 4 64기 권병국 동문 · (주)경기도시개발, 양평쉐르빌 회장
- 54 Successful Keyword 사람을 얻는 전략적 칭찬의 기술

#### Section 3. Trend

- 56 Trend Report 새로운 부동산 제도 꼼꼼 가이드, 제도를 알면길이 보인다
- 58 Healthy Life 웃음의 건강학. 유머로 건강을 지켜라
- 62 Well-Being 색을 지닌 채소에서 건강을 읽는다
- 64 Leisure 댄스 스포츠에 도전한다, 'Shall We Dance'
- 68 Culture 예술에 마케팅을 접목시킨 것은 기업의 안목이다. 아트마케팅
- 70 **Column** 신년 소망을 기원하며
- 72 Travel 1 섬진강, 그곳에선 누구나 시인이 된다
- 76 Travel 2 골프집행부. 북해도로 단합대회를 가다
- 78 Travel 3 59기 향이 머무는 설악산의 추억
- 80 Travel 4 여행을 통해 상대를 알고 배려심을 배우다

#### Section 4. AMP People

- 82 Staff Greeting 원제철 사무총장의 신년인사
- 84 Alumni Movement 1 63기 동정 및 주소록
- Alumni Movement 2 64기 동정 및 주소록 86
- Alumni Movement 3 동문 동정 88
- 92 Notice Board 동문 게시판

• YONSE AMP는 연세대학교 AMP 총동창회에서 발행하며, 동문들에게 발송되는 잡지입니다. • 본지에 실린 기사 · 사진 등은 무단 복사 전제, 변형하여 사용할 수 없습니다.

9 · YONSELAMP ⊙



건국 60주년의 힘찬 발로(發露), 연세 AMP의 기상을 드높이며…

연세 AMP 동문들도, 새 정부의 새로운 경제 운용 방향에 발맞추어 강한 기업가 정신을 발휘해야 합니다. 새 정부의 '경제 살리기'에 적극 동참하여 기업의 사회적 책무 실현에 힘써야 합니다. 연 세 AMP 총동창회의 일원이라는 소중한 인연을 공동체 발전이라는 목표를 위해 승화시켜야 하겠 습니다.



연세 AMP 동문 여러분께! 2008 무자(戊子)년이 밝아왔습니다. 다산과 다복의 해에 걸맞은 풍요로운 해가 되기를 소망하며 연세 AMP 동문 여러분께 인사를 드립니다.

올해는 건국 60주년을 맞이하는 의미 있는 해입니 다. 건국 60주년인 무자년에 교수신문은 올해의 회 망을 담은 4자성어로 '광풍제월(光風霽月)'을 뽑았습 니다. '맑은 날의 바람, 비 갠 후의 달과 같다.'는 의 미를 담고 있는 광풍제월(光風霽月)은 훌륭한 성품이 나 잘 다스려진 세상을 표현할 때 사용하는 말로써, 그동안의 갖가지 난제가 풀리고 밝은 미래를 향해 나 아가는 한 해가 되기를 바라는 절실한 소망을 담았다 고 하겠습니다.

지난해 연세 AMP 총동창회는 많은 행사를 가졌습니 다. 그간의 행사와 함께 동문 회원의 근황, 동문 여러 분이 보내주신 글, 학교 소식 등을 엮어 연세 AMP 총동창회는 「제28호 연세 AMP 총동창회보」를 발간 하였습니다. 28호의 발간을 위해 힘써 주신 여러 동 문께 감사의 말씀을 드립니다.

AMP 동문 여러분!

우리는 IMF 외환위기를 슬기롭게 이겨내고 있지만, 우리를 둘러싼 경제 여건이 여의치 않습니다. 새해 벽두부터 국제유가가 배럴당 100달러를 기록하며 우 리 경제에 '빨간 불'이 켜졌습니다. 현 수준의 유가 가 지속될 경우 한국 경제는 고유가·고물가·고금 리의 3고(高) 악재에 부딪혀 저(低)성장의 수렁에 빠 질 수도 있다고 합니다. 이 경우 600조 원의 부채를 안고 있는 가계는 실질소득과 일자리 감소, 이자부담 증가로 어려움이 가중되고 특히, '경제 살리기'를 모 토로 내세워 정권교체에 성공한 새 정부의 향후 거시 경제 운용에도 적지 않은 부담으로 작용할 것으로 보 인다고 합니다. 그러나 우리는 산업화와 민주화를 이루어낸 저력을 가진 민족입니다. 이제는 산업화와 민주화를 넘어선 선진화라는 공동체의 목표를 설정하고 이를 향해 뛰 어야 하겠습니다.

우리는 공동체를 위해 협동하고 회생할 줄 아는 민족 성을 가지고 있습니다. 공동체를 위한 노력은 우리가 이룩해낸 산업화와 민주화의 공적뿐만 아니라, 이번 태안반도 기름 유출 사고 때 자원봉사자들의 노력을 봐도 알 수 있습니다.

이에 연세 AMP 동문들도, 새 정부의 새로운 경제 운 용 방향에 발맞추어 강한 기업가 정신을 발휘해야 합 니다. 새 정부의 '경제 살리기'에 적극 동참하여 기 업의 사회적 책무 실현에 힘써야 합니다. 연세 AMP 총동창회의 일원이라는 소중한 인연을 공동체의 발 전이라는 목표를 위해 승화시켜야 하겠습니다.

어느덧 28번째나 된 동창회보는 우리의 기록으로서 영원히 기억될 것입니다. 훗날 자랑스러운 기록이었 다는 평가를 위해 AMP 충동창회는 모든 노력과 역 량을 기울이겠습니다. 동문 여러분 또한 AMP 총동 창회의 발전을 위해 더 큰 관심과 성원을 보내주시기 바랍니다.

끝으로 무자년 AMP 여러분의 건승과 함께 가내 행 복과 안녕을 함께 기원하겠습니다.

2008년 2월

#### 연세 AMP 총동창회장 김승제



### 동문간의 화합을 확인하는 매개체, 연세 AMP회보 발간을 축하드립니다.

올 2008년 정시모집에서 우리 연세 경영대학은 수능 전 영역 1등급 학생 121명을 우선 선발하였 습니다. 그간 동문들의 활발한 활동과 명성에 힘입어 우수한 학생들을 대거 유치하는 쾌거를 이루 었습니다. 또한 그동안 준비해 온 경영대학 신축 공사가 2008년 이른 봄부터 본격적으로 진행될 예정입니다.



안녕하십니까?

연세 AMP 동문 여러분, 새해 복 많이 받으십시오! 2008년 무자년 새해는 새 대통령 취임과 4월 총선으로 새롭게 시작하는 5년의 첫 해이기에 기업 인들에게 의미 있는 한 해가 되리라고 생각합니다. 올 2008년 정시모집에서 연세 경영대학은 수능 전 영역 1등급 학생 121명을 우선 선발하였습니다. 그간 동문들의 활발한 활동과 명성에 힘입어 우수한 학생들을 대거 유치하는 쾌거를 이루었습니 다. 또한 그동안 준비해 온 경영대학 신축 공사가 2008년 이른 봄부터 본격적으로 진행될 예정입 니다.

우리나라 국가경제의 주축 역할을 맡고 있는 수많은 경영지도자들을 배출한 연세 경영은 역사와 전통을 계승하며 우리나라 최고의 경영자 교육기관이라는 명성을 이어가고 있습니다. 이러한 전 통과 명성을 이어갈 수 있도록 기업의 중심에 서서 끊임없이 노력하며 발전을 추구해 오신 AMP 동문 여러분께 감사드립니다.

그동안 동문 여러분들이 쌓아온 명성을 지속적으로 유지하며 더 나아가기 위하여 지금처럼 국가 경제를 이끄는지도자로서의 개인적인 역량 증대와 선진적 기업 경영에 꾸준한 노력을 부탁드립 니다. 앞으로도 최고경영자과정이 나날이 발전하는 모습을 관심 있게 지켜봐 주시고, AMP동문 여러분의 적극적인 참여와 지원을 부탁드립니다. 우리 경영대학에서도 세계 변화에 앞서가도록 국제적 수준으로 교육과 환경을 개선하고, 최고의 경영인들을 선발하여 경쟁력 있는 대학원으로 거듭나고자 최선을 다하겠습니다. 지금처럼 모교 연세에 깊은 애정을 가지시어, 최고경영자과정이 나날이 발전하는 모습을 지겨봐 주시기 바랍니다. 또한 동문 여러분의 더 많은 참여와 적극적인 지원을 부탁드리며, 저희 교수들 도 국제적인 수준에 맞는 폭 넓은 지식을 제공하고자 혼신의 노력을 다하겠음을 약속드립니다. 끝으로 「제28호 연세 AMP 총동창회보」를 발간하는 김승제 총동창회장님을 비롯하여 회장단 및 임원진들께도 다시 한번 감사드리며, 연세 AMP의 무궁한 발전과 동문님들의 건승을 진심으로 기원합니다.

#### 연세대학교 경영전문대학원 원장 김 태 현

2008년 2월

Graduate School of Business YONSEI University AMP | New Year Greeting

謹賀新年

새해 복 많이 받으십시오

무자년(戊子年) 새해가 밝았습니다. 지난 한 해 동안 동창회에 보내주신 동문들의 성원에 깊이 감사드립니다.

'새로운 시작'은

실패와 역경의 과거가 있을 때에 그 의미가 더욱 클 것입니다. 좋은 일이 있으셨다면 더욱 더 큰 기쁨을 누리시는 해가 되시고. 힘든 일이 있으셨다면 이제는 훌훌 털고 〈연세 AMP 총동창회〉와 함께 힘찬 새 출발 하시기를 기원합니다. 새로운 각오는 알찬 결실을 맺어줄 것입니다.

〈연세 AMP 총동창회〉는 64개 기수 4,000여 동문들이 함께 만들어 나가는 화합의 공동체입니다. 앞으로도 최고경영자 동문들이 한마음 한뜻으로 정진해 나갈 수 있도록 동문 여러분의 깊은 관심과 끊임없는 사랑을 부탁드립니다. 동창회는 항상 열린 마음으로 여러분들의 성원과 참여를 기다리겠습니다.

가내 웃음과 건강과 행복이 충만하시기를 기원합니다.

연세 AMP 총동창회 임원진 일동

# **AMP** News

Special News 1	16
Special News 2	22
Special News 3	26
Seminar	28
Association News	30
Executive Commission	34
Alma Mater News	36



제13회 연세최고경영인의 밤 연세 경영전문대학원장배 골프대회 2007 연세 AMP 가족 등반 축제 디지털 시대의 창조적 리더십 상임이사회 및 동문회 상반기 행사 제8대 연세 AMP 총동창회 임원단 출범 모교 소식

# 30년을이어온, 경영인들의 장(場) 제13회 연세최고경영인의 밤

한국 경영의 진면목을 경험하기 위해서는 어딜 가야 할까? 혹시 연세대 경영전문대학원 AMP를 떠올리지 못했 다면 오산이다. 오늘날 한국의 경제를 움직이는 기업, 회사, 관공서의 CEO들이 2007년 11월 30일 소공동 롯데호텔에서 연세 AMP란 이름으로 한자리에 모였다. 살아 숨쉬는 연세 AMP 동문들의 뜨거운 축제 속으로 빠져보자.





'연세 AMP 라는 이름으로 한 자리에 모인 1,000여 명의 동문들

### 제13회 연세최고경영인의 밤

- 연세AMP의 긍지와 근원의 원천

명실상부 우리나라 최고 권위의 연세최고경영대상 시상식이 제 13회를 맞은 가운데 연세라는 이름으로 성대히 개최되었다.

행사는 공식행사 이전에 동창회 홍보 CD 상영으로 그 서막을 올렸다. 동창회의 역사와 운영을 한 눈에 볼 수 있게 제작된 CD 상영에 참석 동문 모두는 귀를 기울였다. 이어 원제철 사무총장은 식전 인사와 더불 어 "처음 제작이라 미흡하지만 앞으로 수정 보완하여 대내외적으로 활용할 수 있는 홍보 CD를 지속적으로 제작할 것."이라며 "동문 여러분의 많은 관심과 성원 을 바란다."고 말했다.

국기에 대한 경례와 애국가 제창으로 시작된 '2007 연세최고경영인의 밤'은 김승제 회장과 이두철 명 예회장, 이정익 상임고문, 김동주 상임고문, 황병주 고문, 김월용 수석부회장, 김영택 골프회장 등의 회 장단과 63기 최재진 사무국장으로 구성된 기수단의 입장으로 그 성대한 막을 올렸다.



1. 김승제 공공경외장의 개외자 2. 김태현 경영전문대학원장의 축사

#### 17 · YONSEI AMP $\odot$





원제철 사무총장이 행사 총괄을 맡고 48기 박진규 상임부회장과 성우 김옥경 씨의 사회로 진행된 이 날 행사는 김태현 경영전문대학원 원장. 이상득 국회 부 의장을 비롯한 내빈과 1기부터 64기까지의 동문과 그 가족들이 행사장을 빼곡히 메운 가운데 치러졌다. 김승제 회장은 개회사를 통해 "오늘 이 자리에 참석 하신 모든 분들께 감사드리며 행사를 위해 노고를 아 끼지 않으신 집행부와 아낌없이 협찬해 주시는 동문 님들께 감사를 드린다. 대내외적으로 어려운 환경에 서도 한 해 동안 각 분야에서 우리나라 경제를 책임 지기 위해 노력했던 최고경영자들에게 아낌없는 박 수를 보내며 앞으로 다이내믹한 경제 성장을 이루기 위해 강인한 기업가 정신으로 기업의 사회적 책무를 실현하기 위한 알찬 계획을 세워주시기를 바란다. 또 한 공로상 수상자와 연세최고경영 대상수상자들에게 아낌없는 박수를 보낸다."고 말했다.

김태현 원장은 "세계 속에서 나날이 발전해 가는 연 세 최고경영자 여러 동문과 한 해를 돌아보며 새해를 다지는 이 자리에 함께 함을 감사드리며 오늘 이 자 리를 마련해주신 김승제 회장님과 임원 여러분께 진 심으로 감사드린다. 국내에서 가장 오랜 역사를 가지 고 있는 연세 경영전문대학원은 역사와 전통을 기반 으로 급변하는 세계 변화에 앞서가도록 국제적 수준 에 맞는 교육과 환경을 개선하고, 최고의 경영인들을 선발하여 경쟁력 있는 대학원으로 거듭나고자 최선 을 다하고 있다."며 제13회 연세최고경영대상 수상자 들에게 축하 인사를 전했다.

#### 자랑스런 연세최고경영대상 - 연세AMP. 역사의 산실

이어. 한 해 동안 '헌신적인 봉사' 라는 말로는 모자 랄 정도로 남다른 애정과 관심으로 동창회 활동에 앞 장 선 동문에 대한 공로상 시상이 있었다. 공로상은 47기 이상규 기획이사, 48기 홍순원 의전 이사. 53기 황용출 체육이사. 57기 남재현 상조이사. 59기 박민자 여성상임부회장, 61기 차의주 동문이 수상하였다. 행사는 곧이어 진행된 2007 사업실적이

우수하고 모범적인 사회활동 및 모교와 동창회를 빛 낸 부문별 최고경영대상 시상식인 '제13회 연세최고 경영대상 시상식'에서 그 절정을 이루었다.

전년도 수상자이자이자 동창회 수석부회장이신 손영 식 (주)조양 회장의 연세최고경영대상 심사 보고에 의거하여 동창회가 추구하는 건전한 기업경영 철학 실천, 경영 실적, 사회 봉사활동, 모교와 동창회 발전 에 기여한 정도를 엄정하게 심사 한 결과. 운송서비 스 부문에 58기 이세형 (주)옐로우캡 대표이사. 정보 통신 부문에 김태암 (주)씨씨엠프라자 대표이사 기 술개발 부문에 김영주 (주)엔케이바이오 회장이 대상 수상의 영예를 안았다.

#### 연세 AMP의 뜨거운 활기 -2008년, 웅비를 다짐하는 AMP

시상식으로 한껏 고조된 행사장 분위기는 MBC 무용





단의 화려한 오프닝 무대를 통해 2부로 이어졌다. 2 부 행사는 국내 최고 MC인 허참이 진행을 맡았다. 트로트 가수 강민주와 자니 브라더스의 멋진 연주 멋지게 펼쳐진 마술 쇼에 흠뻑 빠져 시간 가는 줄 몰 랐던 동문들은 트로트의 1인자라 해도 과언이 아닌 가수 태진아의 열창에 열띤 환호를 보냈다.

다채롭게 진행된 동문 한마당과 푸짐한 경품 추첨이 행사의 재미를 더한 가운데 61기 임노원 동문의 배우 자 강성숙 동문이 순금 30돈인 '행운의 열쇠'를 거머 쥐는 행운을 가졌다.

'2007 연세최고경영인의 밤'은 동문들의 아쉬움을 뒤로한 채 대단원의 막을 내렸다. 행사는 연세 AMP 동문들에게 새롭고 희망찬 2008년을 다짐하는 뜻 깊 은 시간이 되었다.

### 운송서비스부문 연세최고경영대상



(주)옐로우캡 대표이사 이세형 2005년도 최고경영자과정 58기 수료

#### 주요경력

 1989년 05월
 서울 영등포 지역 이사 및 보관 서비스 시업 시작

 1996년 07월
 로젠(주) 이사 부분 영등포 지사장 역임

 1999년 09월
 로젠택배(주) 영등포, 용산 지사장 역임

 1999년 09월
 로젠택배(주) 사외 이사 역임

 2002년 02월
 (주)옐로우캡 관리이사 역임

 2002년 11월
 (주)옐로우캡 전무이사 역임

 2003년 11월 ~ 現. (주)옐로우캡 대표이사

#### 회사연혁

 1999년
 옐로우캡 URL 등록(www.yellowcap.co.kr)

 2001년
 MBC, SES, TV 런칭광고 개시

 2002년
 03월 옐로우캡 전국 택배업무 개시

 2003년
 12월 스포츠사울 / Queen 브랜드대상 선정

 2004년
 09월 4개센터 운영, 택배영업소 1300명 돌파

 2005년
 10월 옥션과 업무제휴 / 중국 특송 사업 MOU체결

 2006년
 02월 중소기업유통센터 업무제휴

 2007년
 06월 이천종합물류터미널 준공

#### 수상경력

2005년 11월 건설교통부 장관 표칭(모범운수사업자) 2006년 11월 물류대상 수상(매일경제상)

### 정보통신부문 연세최고경영대상



(주)씨씨엠프라자 대표이사 김태암 2007년도 최고경영자과정 63기 수료

#### 주요경력

1987년	무선호출기 사업
1998년~200	7년 現 이동통신영업 및 인터넷전화(VoIP)
	서비스 개발사업
2004년	(주)씨씨엠프라자 법인 설립
2006년	이동통신 별정사업을 통한 가입자 50만 유치

#### 회사연혁

1987년	무선호출기 사업 진출	
1992년	삼성전자 컴퓨터 사업부 전문점 개설	
1994년	에릭슨(Erisson) / 노키아(Nokia) 부산경남 총판	
1996년	한국이동통신(현 SKT) / KTF 대리점 시업진행	
2001년	사이버뱅크 총판 계약 체결	
2004년	(주)씨씨엠프라자 설립	
2005년	삼성전자 / 팬텍앤큐리텔 물품공급계약 체결	
2007년	별정 1호 시업자 등록	
	\TTA(한국정보통신기술협회) 인터넷전화(VdP) 품질인증	
수상경력		
	•	

1997년	LG텔레콤 전국 최단기 8만 가입자 수상
1997년	LG전자 CYON 상반기 판매우수상
2000년	LG텔레콤 판매 대상수상
2004년	LG텔레콤 600만 대상수상
2005년	LG텔레콤 CYON상 수상
2006년	LG텔레콤 700만 공로패 수상

### 기술개발부문 연세최고경영대상



#### (주)엔케이바이오 회장 김영주 2007년도 최고경영자과정 63기 수료

#### 주요경력

1989년~1997년 (주)응용전자운영 1999년~2001년 (주)쌍용디자털 영업이사 2003년~2006년 (주)코다인 회장 2006년~現 (주)엔케이비이오 회장 (주)엔베이트 회장 (주)엔테이토 고문 네오딘으훠연구소 고문

#### 회사연혁

1986년 8월	한올방직(주) 창립
1992년 3월	주식장오시장(KOSDAQ 등록)
1994년 4월	섬유연구소 설립
1995년 6월	법인변경- 주식회사 한올
1996년 6월	섬유연구소 인증(한국 산업 기술 진흥협회)
1997년 6월	고밀도 니들펀츨 신기술 인정중소기업청)
1999년 11월	ISO 9000인증
2003년 2월	심지가공기계 증설
3월	경북 군위공장 중축
2005년 12월	세포치료제 품목허기를 위한 식약청 임상시험 승인
2006년 9월	엔케이비이오 인터네셔널(주) 상호변경
2007년 3월	(주)엔케이비이오 상호변경
6월	엔케이비이오 부설 메디컬센터 설립
8월	함암면역세포치료제 NKM 식약청 승인

공로상



이 상 규 (477)) 기획이사 ㈜유엔아이 | 대표이사



홍 순 원 (487) 의전이사 (주한스컴 | 회장



남 재 현 (577) 상조이사 ㈜프렌닥터/ 프렌닥터 내과 | 원장



황용출(537)) 체육이사 진성건설주)|대표이사



박 민 자 (597) 여성상임부회장 포디존 그래픽스 | 대표



차 의 주 (61기) (주)영도금속상사 | 대표이사

21 · YONSEI AMP 💿

# 그린 위의 열정, 화합으로 홀인원하다



#### 연세대 AMP의 단합 골프대회까지 이어져

연세 AMP 동문들을 위한 축제 행사로 마련된 '연세 경영전문대학원장배 골프대회 가 2007년 10월 8일 양주CC에서 개최되었다. 40팀 160명이 함께 한 이 번 대회는 전홀 샷건, 18 HOLE 신페리오 방식으로 기수별 대항전은 (1팀 선수조) 핸디 없이 합산처리하 고 일반조는 신페리오 방식으로 진행되었다.

김승제 회장은 "연세 AMP 제8대 총동창회가 순항 할 수 있도록 협조와 성원을 아끼지 않으신 동문 여 러분께 감사의 말씀을 드리며, 특히 자리에 참석해 주신 김태현 원장님을 비롯한 모든 분들과 대회를 준 비해 주신 김영택 골프회장 및 집행부 여러분께도 깊 은 감사의 말씀을 드린다."는 인사말을 전했다.

김영택 골프회장 역시 "신나는 모임, 유익한 모임, 보 람찬 모임"을 다시 한번 강조하며 "원장배골프대회 가 앞으로도 계속 동문들의 건강을 지키고 우의를 다 지는 마당이 되기를 바란다."는 말을 잊지 않았다. 김태현 원장은 "오늘 이 자리를 만든 연세 총동창회 집행부에게 감사하고 다른 모임과는 비교할 수 없는 대단한 열정과 끈끈한 우정에 감탄한다며 앞으로 오 늘과 같은 행사들이 끊이지 않고 계속되기를 바란 다."는 축사를 전했다.

다소 쌀쌀한 날씨 속에서 시작한 이번 대회는 염려했 던 태풍 '크로사'의 영향을 받지 않아 무사히 진행될 수 있었다. 하늘도 AMP 총동창회를 지키고 축복하 는 듯한 행운의 대회였다.













화합의 장을 넘어 더 큰 도약 준비 우승은 61기, 단체 준우승은 47기, 단체 3위는 59기가 차지했다.





# 관악산의 정기를 품은 함성의 메아리 2007 연세 AMP 가족 등반 축제



2007년 11월 3일 8대 집행부 출범 이후 첫 번째 등반 축제가 관악산에서 개최되었다. 2008년의 비상을 꿈 꾸는 8대 집행부가 되도록 노력하자는 포부가 담긴 이번 등산은 김승제 총동창회장을 비롯한 많은 동문 들이 참석한 가운데 치러졌다.

집행부가 심혈을 기울인 이번 행사는 많은 동문들의 관심과 협조 덕분에 성황리에 끝났다.

늦가을이라 추울 것이라던 염려와 달리 햇살이 비치 는 하늘은 여느 가을 날씨 못지않게 화창했다. 이른 아침부터 가족 단위로 나온 동문들은 집행부에서 준 비한 등산 조끼, 등산 모자, 간식과 생수를 챙겨 집합 장소로 향했다.

김태현 원장과 김승제 회장을 포함하여 제2광장으로 집합한 동문과 가족 400여 명은 각각의 코스를 선택 하여 하나 둘 산을 올랐다. 조끼와 모자를 챙겨 입은 동문들은 관악산의 뛰어난 비경과 맑은 공기를 마시 며 약 1시간 30분간 산행하였다.

서울특별시 관악구 신림동과 경기도 안양시 · 과천 시의 경계에 있는 관악산은 높이가 629m로 산세는 험한 편이나 규모가 그리 크지 않고 도심에서 가까 워 많은 등산객들이 몰렸다. 등산로에 지어진 산사 는 경치가 빼어나 동문들의 입에서 감탄사가 새어져 나왔다.

등산을 마친 후 상쾌한 마음으로 다시 제2광장으로 모인 동문들을 맞이한 건 집행부에서 준비한 도시락 과 하모니카 연주였다.

산을 울리는 하모니카 연주는 동문들 뿐 아니라 산을 찾은 등산객들의 발길을 멈추게 할 정도로 멋진 음색 이었다. 연주에 취하고 산의 아름다움에 취해서였을 까? 동문은 한동안 자리를 뜨지 못했다.

어깨동무를 하며 우정을 나누고, 합창을 하며 서로의 마음을 나누었던 등산 축제는 일상생활에 지쳐있던 동문들의 심신에 활력을 주는 뜻 깊은 행사로 아쉬움 을 뒤로 한 채 2008년을 기약하였다.



I. 행사 진행하는 원제철 사무총장(맨 오른쪽)과 준비위원들 2. 산을 오르는 동문들 3. 숲 속의 하모니카 연주 4. 정상에서 칠칵!





임원진을 위한 발돋움, 2007 추계 세미나 '디지털 시대의 창조적 리더십'



지난 2007년 9월 4일 '디지털 시대의 창조적 리더십'이란 주제로 열린 연세 AMP 총 동창회 임원진의 세미나에서 이금룡 소장은 새로운 세상이 도래해 성공 기업의 인재들 은 새로운 세상을 이해하고 예측해야 한다고 주장하였다. 덧붙여 한국 경제를 이끌어가 는 연세 AMP 총동창회의 임원들에게 '디지털 시대의 창조적 리더십'은 꼭 필요한 역 량이라고 조언하였다.

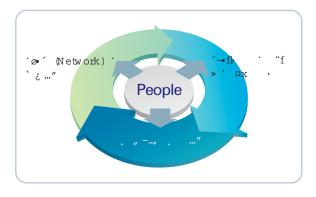
> 이금룡 소장(중소기업협동조합중앙회벤처위원회 위원장, 코리아디지털경제연구소 소장, 한국원천기술수출협회 회장, KR얼리이언스㈜) 대표이사

제8대 연세 AMP 총동창회를 이끌 임원진을 위해 2007년 9월 4일 조선호텔에서 '디지털 시대의 창조 적 리더십' 이라는 주제로 세미나를 개최하였다. 2007 추계 세미나는 김태현 경영전문대학원장, 김 승제 총동창회장을 비롯한 임원 100여 명이 함께 하 였다.

김승제 회장은 인사말을 통해 지난 무더위 속에서 동 문들의 건강을 챙기며 "세계화의 무한 경쟁 상황 하



에서 보다 앞선 경영 전략으로 경쟁의 파고를 슬기롭 게 헤쳐 나가고 이 시대에 걸맞은 창조적 리더십을 어떻게 갖느냐에 대한 과제에 대하여 생각해 보기 바 라며 넘쳐나는 정보 속에서 나에게 맞는 유용한 정보 를 고르고 찾아내는 것이야 말로 디지털 경제에서 성 공할 수 있는 전략일 것이다."라고 강조하였다. 이어 김태현 원장은 끊임없는 활동으로 유익한 지식 과 지혜를 더하여 마음에 충만함을 더해주는 연세



AMP 총동창회에 박수를 보내며 이러한 자리가 치열 한 경쟁 환경 속에서 더욱 긍정적이고 창조적인 변화 의 계기가 될 것이라고 말했다.

이날, 세미나에 앞서 집행부에서는 앞서 제작한 동창 회 홍보 CD를 상영하였으며 참석 임원들 모두 큰 박 수로써 이에 호응하였다.

만찬이 이어진 후 김승제 회장의 소개로 강의를 시작 한 이금룡 소장은 농업혁명, 공업혁명을 지나 정보화



혁명인 제3의 물결을 넘어 이제는 창조성 · 상상력의 물결인 제4의 물결이 도래하였다며 새로운 패러다임 으로 창조경영의 산업을 이루어야 할 것임을 강조하 였다. 또한 진정한 리더는 인재를 '스카우트' 하는 것 이 아니라 '발굴 해내는 것' 이라며 디지털 시대에 앞 서가는 사업 경영 전략 방안을 제시하여 참석한 동문 들에게 의미 있는 시간을 마련해 주었다.



29 · YONSEI AMP  $\odot$ 

# 끊임없이 달려가는 연세 AMP의 힘찬 첫 발걸음 2007년도 정기총회 및 회장 취임식



총동창회장을 비롯한 동문들의 적극적인 참여와 더 불어 힘찬 출발을 다지는 2007년도 정기총회 및 회장 취임식은 연세 AMP의 발전에 원동력이 될 것이다.

2007 정기총회 및 제8대 회장 취임식이 김태현 원장을 비 롯한 여러 내빈과 동문 160여 명이 참석한 가운데 성료하였 다. 1부 정기총회에서는 김성만 감사(26기)의 감사보고가 있 었고 김승제 회장의 주재로 진행된 2006 사업실적보고 및 결산승인, 2007년도 사업계획 및 예산 심의는 단 한명의 이 의 없이 정식으로 동의를 얻어 참석 동문의 만장일치로 통 과되었다.

이어진 임원 선출에서 이정익 상임고문(22기)이 임시 의장으 로 추대되어 총회가 진행되었다. 동문들은 만장일치의 뜻으 로 큰 박수를 보내어 제8대 회장으로 김승제 회장 연임이 정식으로 가결되어 선포되었다.

이울러 감사 선출은 7대 감사인 김성만 감사가 51기 황진호 변호사와 60기 강철웅 공인회계사를 추천하였고 이 역시 참 석 동문의 만장일치로 위촉되었다.

김승제 회장의 취임사로 2부의 포문을 열었다. 김 회장은 "지난 2년간 많은 어려움이 있었지만 그때마다 저를 믿고 성원해 주시는 동문 여러분이 계셨기에 기쁜 마음으로 힘을 낼 수 있었습니다. 앞으로도 변함없는 동창회의 발전을 위해 동문 상호간의 교류를 획대하고 더욱 긴 밀한 동반자 관계를 맺어 한편으로는 모 교의 발전과 나아가 국가 발전에 이바지 하도록 힘쓸 것이며 우리 모두 변화하는 상황 앞에서 혁신적인 기업가 정신을 가 지고 힘을 다해 동창회의 존재 의미와 역 할을 다시 한번 도새기도록 노력하겠다." 라고 제8대 회장으로서의 각오를 다지고 동문들의 성원을 부탁하였다. 김태현 원장은 축사를 통해 김승제 회장 께서 앞으로도 열심히 해 주실 것을 믿어 의심치 않으며 AMP 총동창회 동문들이

학교 학부 학생의 멘토 역할을 해 준다면 최고경영자과정이 더욱 빛날 것이라며 학교와 AMP 총동창 회의 돈독한 유대 관계의 필요성을 강조하고 김승제 회장의 취임을 진심으로 축하하였다.

임인배 동문(국회의원, 국회 과학기술정보통신위원회 위원 장) 역시 AMP가 김승제 회장을 필두로 똘똘 뭉친다면 세계 강국이 될 것임을 확신한다는 축하의 메시지를 보냈고, 김동 주 고문은 우리 모두를 위하는 "위! 해! 세!"로 건배 제의를 하였다

2007년 정기총회 및 제8대 회장 취임식은 죄우로 펼쳐진 멋진 야경과 코리아스윙밴드의 멋들어진 재즈로 그 여운을 남기며 성황리에 끝났다.



#### 연세 AMP의 비상(飛上), 상임이사회 및 회장단회

 $\bigcirc$ 



연세 AMP의 또 다른 힘찬 행보가 시작되었다. 뜨 거운 열정과 애정으로 연세 AMP의 성공을 자축할 수 있길 바라며 그들의 활약을 기대해본다.

'임시총회 및 제8대 임원 위촉식'에 앞서 동창회의 회 칙개정 및 새로운 집행부 구성을 위한 상임이사회 및 회장단회 회의가 2007년 6월 13일 63빌딩에서 있었다. 회의 주요 안건으로는 1994년 제정된 이래 그 명칭이 나 내용이 실제 집행되고 있는 부분과 상이하여 수정 되거나 보완되어야 할 필요성이 여러 차례 제기된 동 창회 회칙개정의 건과 제8대 임원진 구성의 건, 임원분 담금 건이 논의되었다. 회칙개정에 대해서는 전원 의견 을 같이 했고 다만 일부 조정이 필요한 회칙개정(안)에 대해서는 회의 참석자들의 의견을 수렴하여 회장 및 별도의 소위원회가 최종 점검, 조정하여 그 안을 총회 에 상정하기로 결의하였다.

제8대 임원진 구성에 우선하여 차기 사무총장으로 47 기 원제철 상임이사(전 골프 총무국장)가 김승제 회장 의 추천을 받아 만장일치로 선임되었다. 이어, 회장단, 자문위원단, 상임이사단 구성 안이 논의되었으며 각 임 원의 인원수에 대해서는 의견이 분분하였으나 대다수 임원의 동의로 임원 구성(안)이 결의되었고 부회장 및 이사는 각 기의 추천을 받아 임원 위촉식 전까지 구성 하기로 하였다. 더불어 향후 2년간 동창회의 운용 기금 이 될 임원 분담금(안)에 대해서는 만장일치로 통과되 었다. AMP 단합과 집결의 본보기 행사 준비위원 발족식  $\bigcirc$ 



상임이사회에서 거론된 하반기 주요 행사에 앞서 총동창회에서는 행사 준비위원을 선출하여 발족 식을 거행하였다. 이는 하반기 주요행사인 9월 임원 세미나, 10월 원장배 골프대회, 11월 등산대 회, 연세최고경영인의 밤을 위한 준비위원단을 구 성하고 사업 분야별 전문가로 스태프를 구성하여 단결된 모습으로 연세 AMP를 하나로 모으자는 취지를 엿볼 수 있는 좋은 본보기였다.

2007년도 하반기 주요 행사를 차질 없이 준비하기 위 한 행사 준비위원 발족식이 8월 13일 김윤회 골프총무 국장 사무실에서 있었다. 10월 원장배 골프대회와 11월 등산대회, 연세최고경영인의 밤 행사 준비를 앞두고 성 황리에 개최하기 위한 이번 발족식은 상임이사 및 준 비위원들의 실질적인 업무 분담으로 보다 체계적인 행 사 운용을 목표로 하였다. 원제철 사무총장 주관으로 모인 20여명의 준비위원들은 주요 업무와 진행사항 등 을 꼼꼼히 체크하며 행사 준비를 위한 최선의 노력을 다해 줄 것을 당부하였다.

### 동창회 도약의 주춧돌 제용대 상임이사회 회의



연세 AMP 총동창회는 2007년 7월 18일 논현동 Winner에서 상임이사회를 개최하였다. 이날 회의에는 회장단을 비롯한 상임 이사 40여 명의 임원이 참석한 기운데 8대 AMP 핵심 실천 사 형과 하반기 주요 행사에 대한 열띤 토론이 이루어졌다.

앞으로 제8대 AMP 총동창회의 화합과 발전을 위해 그 누구 보다 앞장서서 힘써 줄 임원들의 활약을 기대하며 향후 우리 동창회의 운영방안을 논의하고 더 큰 비전을 모색하기 위한 상임이사회 회의가 지난 7월 18일(수) 논현동 Wimer에서 있 었다. 동문들의 바쁜 일정으로 조금 늦게 시작된 이 날 회의에 는 김승제 총동창회장, 황진호 감사, 강철웅 감사, 채봉석, 박진 규, 이경하, 박민자 상임부회장을 비롯하여 다수의 상임이사들 이 참석하였다.

원제철 사무총장의 사회로 40여명의 참석자를 간략하게 소개 한 후 1부 진행이 시작되었다.

8대 AMP가 공략한 핵심실천사항은 다음과 같다.

- (1) 동창회 사업 경영의 투명화, 열린 동창회, 참여하
   는 동창회로의 발전
- (2) 전 동문에게 마음의 힘이 되어주고 상부상조히는 동창회로의 발전
- (3) 골프회, 등산회, 송년회의 활성화로 인적 교류의 장을 마련함으로써 동창회의 위상 극대화

김승제 회장은 이러한 과제를 풀어나가기 위해서는 무엇보다 동문들의 적극적인 참여가 필요하고 누구보다 이 자리에 참석 한 상임이사들의 역할이 중요하다는 사실을 강조하였다. 이어 원제철 사무총장은 동창회 수입 사업의 활성화를 위해 상임이사진의 적극적인 역할 분담과 참여ㆍ봉사로 혁신적인 조직 시스템을 기동하여 개인 사업의 이윤 추구가 아닌 동창 회 수익사업으로 발전시키는데 그 역점을 두어야 할 것임을 강조하며 임원 모두의 적극적인 협조를 구하였고 수익사업으 로는 회보제작, 월간 광고 소책자 제작, 홈페이지 활성화 등이 있고 동창회 홍보용 CD 제작도 중요한 사업 중의 하나로 준 비될 예정임을 보고하였다.



하반기 주요 행사로 9월 임원 세미나, 10월 원장배 골프대 회, 11월 등산대회, 연세최고경영인의 밤이 계획되었으며 이 를 위해 준비위원단을 구성하고 사업 분야별 전문가로 스태 프를 구성하자는데 중지를 모았다. 김승제 회장은 화합을 위한 건배 제의로 회의장이 떠나갈듯이 "위하세"를 외쳤고 모두들 그에 버금가는 한 목소리로 회답하였다. 이번 상임 이사회는 제8대 총동창회 운영의 각오와 우의를 다지면서 오랜만에 격의 없이 회포를 푸는 자리였으며, 모두들 흥겨 움 속에서 단합된 모습을 보여주기에 한 치의 모자람이 없 는 회의였다.





0

### YONSEI AMP 기고 안내

 $\bigcirc$ 

본지의 무궁한 발전을 위하여 보내주신 고견에 감사드립니다. 앞으로 국내외의 모든 동문들과 경영인에게 토론의 광장이 되고 결속의 고리 역할을 하는 동문 정보지로 만들려고 합니다. 더욱 알찬 YONSEI AMP 발간을 위해 여러분의 원고를 모집하오니 많은 투고 바랍니다.

제 목	지유
분 량	A4 3매 내외
접 수	수시
제출처	서울 양천구 목1동 40621 대학학원 빌당 6층 사무국
	전화 : 702-7554~5 팩스 : 2654-3556
E-mail	yonseiamp@paran.com
홈페이지	www.yonseiamp.co.kr



### 제8대 연세 AMP 총동창회 임원단 출범 -열린 동창회, 참여 동창회를 이루기 위한 발판 다짐

제8대 연세 AMP 총동창회 임원단 출범은 막중한 책무를 맡아 앞으로 동창회를 위해 헌신 할 것이다. 한 집단의 발전은 개인의 노력만으로는 결코 이룰 수 없다. 이에 제8대 임원들은 동문 모두의 힘을 합쳐 '열린 동창회. 참여 하는 동창회'를 이루기 위해 노력할 것을 다짐했다.



지난해 6월 21일 조선호텔에서 '제8대'라는 이름으 로 새롭게 출범한 AMP 총동창회의 '임시총회 및 제8 대 임원위촉식'이 있었다.

김태현 원장, 김승제 회장, 김동주 고문을 비롯한 120 여 명이 참석한 가운데 김태현 원장은 깊은 감사와 축 하의 말씀을 드린다는 말로 격려사를 시작하였다.

김태현 원장은 "7대 회장으로서 동창회와 연세최고 경영자 과정이 나날이 발전하는데 큰 기여를 해주셨 던 김승제 회장이 급변하는 경영환경 속에서 새로운 비상의 시도로 제8대 회장으로 재추대된 것을 진심

으로 축하하며 오늘 위촉되시는 모든 임원들께 축하 와 격려의 메시지를 보낸다."고 말했다. 이어 김승제 총동창회장은 제8대 총동창회장의 막중한 책무를 맡 아 앞으로 동창회를 위해 헌신할 것이며 한 집단의 발전은 개인의 노력만으로는 결코 이룰 수 없음을 강조하고 앞으로 우리 동문 모두의 힘을 합쳐 '열린 동창회, 참여하는 동창회'를 이루기 위해 노력할 것 임을 거듭 약속하였다. 더불어 제8대 임원진이 신명 나게 일 할 수 있는 원천으로 동문 모두의 관심과 성 원을 우선으로 꼽으며 적극적인 협조를 부탁하였다. 김태현 원장의 격려사와 김승제 회장의 인사에 이어 진행된 1부 임시총회에서는 지난 1994년 제정된 이 래 그 명칭이나 내용이 실제 집행되고 있는 부분과 상이하여 수정되거나 보완되어야 할 필요성이 여러 차례 제기된 동창회의 회칙 개정이 이루어졌다. 이미 6월 13일 상임이사회 및 회장단회에서 검증 받고 소 위원회를 거친 회칙개정 원안이 임시총회에 상정되 어 전원 만장일치로 통과되었다. 개정 회칙은 연세대 학교 경영대학원에서 경영전문대학원으로의 명칭 변 경, 제4장 제17조 운영위원회 항목 신설, 제7장 제24



김태현 원장의 고문단 추대



현진왕 7대 사무총장 공로패 전달



김동주 상임고문의 건배제의



황진호 강철웅감사 위촉 상임부회장단 위촉 조 상조회 신설, 상벌 명칭을 윤리로 바꾸는 내용들 게 전 동문의 뜻을 담은 공로패 전달식을 시작으로 이 주를 이루었다. 제8대 임원 위촉식이 거행되었다. 앞으로 2년간 8대 현진왕 7대 사무총장에 이어 원제철 8대 사무총장이 AMP 총동창회를 위하여 많은 협조와 봉사를 아끼지 바통을 이어받은 2부에서는 동문회의 화합과 발전을 않을 임원들의 추대장 전달 및 위촉장 수여식이 직분 위해 지난 2년간 수고한 제7대 현진왕 전 사무총장에 별로 나누어 진행되었다.

			조 직 도
			김승제 총동창회장
이두철 명예회장		감사	수석부회장
		지문의원	상임부회장
		부회장	사무총장
			사무부총장
			상임이사
寄日	재무	기획	조직
섭외	문화	체육	정보
			기회장
			기 사무국장
			사무국

원제철 사무총장 외 상임이사단 위촉



### 미리 보는 2008년 연세 마스터플랜



#### 120주년 기념 학술정보관 등 기반 시설 확충

연세대학교는 2008년에도 국내 최고를 넘어서 세계 수준의 교육·연구 기관이 되기 위한 노력에 박차를 가하며 그 기반이 되는 시설 확충을 진척시켜나갈 계획이다.

연세 발전의 새로운 핵이 될 송도국제회복합단지가 2010년 3 월 개교를 목표로 건설이 본격 추진되며, 120주년기념 학술정 보관이 완공되고, 국제2학사, 후생복지관, 종합체육관, 경영대 학, 법과대학 제2광복관, 공학강의동, 유진어린이집, GS산학협 력관 등의 신축 공사가 진행될 예정이다.

국제병원인증인 JO 인증 획득으로 한 단계 더 높이 도약한 의 료원에서는 신 종합관과 장례식장이 완공되며, 암전문병원 신 축이 순조롭게 진행된다.

창립 30주년을 맞는 원주캠퍼스에서는 대학교회와 행정 서비 스동, 첨단 실험강의동이 완공을 앞두고 있다.

#### 송도국제화복합단지 인천경제자유구역 송도지구에 66만m<sup>2</sup> 규모로 2010년 3월 개교

연세대학교 송도국제회복합단지 건설이 본격적으로 추진된다. 인천경제자유구역 송도지구 5/7공구 중 142만㎡ 규모로 조성 되는 송도국제화복합단지는 올해 본격적인 건설 공사에 들어 가 2010년 3월에는 송도국제화복합단지가 개교될 수 있을 것 으로 전망하고 있다.

동아시아의 교육 및 연구의 허브 역할을 수행할 송도국제화복 합단지에는 국내학생과 외국인 학생 5,000명이 함께 거주하는 'Global Campus', 해외명문대학의 분교 등이 입주하는 'Joint University Campus', 세계 유수 기업연구소 및 연구기 관이 입주하는 'R&D Campus', 거주·문화 공간 'Global Academic VIlage'와 시민 공유 시설 등이 들어설 예정이다.

#### 120주년기념 학술정보관

최첨단 디지털 도서관인 120주년 기념 학술정보관이 완공을 코앞에 두고 있다.

현 중앙도서관 뒤편(장기원기념관, 연구관 자리)에 자리 접은 120주년 기념 학술정보관은 지하 3층, 지상 6층, 연면적 33,428㎡(10,112평) 규모로, 1층에는 Information Commons, 학술정보교육실, 2층에는 멀티미디어센터, 3층에는 일반 열람 실과 노트북 열람실, 4층에는 괴학기술 분야 자료열람실과 전 지저널·정보 검색실, 5층에는 법학전문도서관, 6층에는 세미 나실, 법학연구원 등, 7층에는 홀, 펜룸, 지하에는 U-라운지와 보존서고, 주차장 등의 시설이 들어설 예정이다.

제2광복관은 2009학년도 봄학기 법학전문대학원(로스쿨) 개 원에 맞춰 완공된다. 제2광복관은 총 6,985㎡ 규모로 조성되 며 지하 1층, 지상 2층 건물인 A동은 모의법정, 지하 2층, 지 상 4층 건물인 B동은 법학전문도서관으로 예정되어 있다. 법과대학이 민주주의와 정의를 실현하는 전문법률기를 양성하 고, 국제회에 적합한 법학교육을 실시하여 'Yorsei Law 5-2-10-1 : 5년 내 국내 2위, 10년 내 아시아 톱 로스쿨 진입' 이라는 목표를 달성하는 데 제2광복관은 주요한 인프라가 될 것이다.

# On the Cover

Theme Story 1	38
Theme Story 2	42
Interview 1	46
Interview 2	48
Interview 3	50
Interview 4	52
Successful Keyword	54

일류 CEO의 스피치 리더십 리더십이 변한다, 코칭형 리더십 택배업계의 다윗 옐로우캡, 정상을 노리다 24년의 외길 집념, 한국통신산업의 별이 되다 '노블리제 오블리주'를 꿈꾸다 새로운 동창회의 기치(旗幟), 가족문화를 만들다 사람을 얻는 전략적 칭찬의 기술 일류 CEO의

말 잘하는 것도 경쟁력이다. 최근 뛰어난 말솜씨도 리더가 갖춰야 할 중요한 자질 중 하나라는 인식이 퍼지 면서 사설 학원에서 스피치 훈련을 받는 기업의 리더가 늘고 있다. 몇몇 대기업에서는 개인의 스피치 능력 향상을 도모하고자 각종 교육 프로그램을 운영하는 경우도 있다. 스피치 능력이 중요해지고 있음을 알 수 있다.

스피치 리더십



## **66** Episode

리더의 말 한마디는 회사를 살리는 밑바탕이 되기도 하지만 실패로 이끄는 빌미가 되기도 한다. 물론 리 더로서 성공하려면 기본적인 실력을 갖춰야 한다. 실력은 없으면서 말솜씨만 좋은 것은 리더십 구축에 전혀 도움이 되지 못한다. 한 분야에서 전문가라는 평을 들을 정도로 전문 능력을 쌓은 다음에 그것을 말로써 잘 전달하고 기업을 이끌 수 있는 사람이 참다운 리더라고 할 수 있다. 예로써, 앨런 그린스펀 전 미국 연방준비제도이사회(FRB) 의장은 전문적인 능력뿐만 아니라 뛰어난 말 솜씨를 갖춘 리더라고 할 수 있다. 그는 경제가 위기에 처했을 때, 철저한 분석과 뛰어난 통찰력으로 정 확하게 진단을 내렸으며 간결하고 핵심을 꿰뚫는 처방으로 시장의 불안을 잠재웠다. 실제로 그린스펀은 취임한 지 두 달여 밖에 되지 않은 1987년 10월 19일 주가 대폭락으로 시장이 위기에 처했을 때 'FRB는 유동성을 공급해 경제와 금융 시스템을 지원할 만반의 태세를 갖추고 있다.''는 짤막한 성명을 발표함으로써 시장을 안정시켰다. 이처럼 리더의 말은 실제 행동 못지않게 큰 영향력을 발휘할 수 있다.

기업에서 리더의 말 한마디가 기업의 비전이 되기도 하고, 구성원들의 행동 규범이 되기도 하는 만큼 리 더는 자신의 생각을 효과적으로 표현하고 이를 구성 원들에게 충분히 이해시키는 능력을 개발할 필요가 있다. 회사를 성공으로 이끄는 리더의 다섯 가지 스 피치 원칙을 살펴본다.

#### 뚜렷한 목표와 흔들림 없는 방침을 세워라

리더는 일관된 메시지를 전달해야 한다. 리더의 말이 자주 바뀌거나 여러 가지 의미를 담고 있으면, 회사 의 구성원들은 진의를 파악하느라 시간과 노력을 허 비하는 경우가 많다. 얼마 전, 온라인 취업사이트 '사 람인' 이 직장인들을 대상으로 "상사로 인해 스트레

스 경험을 받은 적이 있습니까?"라는 설문을 조사한 결과, 응답자의 85.8%가 '그렇다.'라고 응답했으며, 스트레스를 가장 많이 주는 상사의 유형으로 '변덕스 러운 상사'를 꼽았다. 변덕스러운 상사는 때에 따라 다르게 말함으로써 듣는 사람을 혼란스럽게 만들 때 가 잦다. 이 경우, 말하는 사람의 진심이 왜곡되거나 그 동기가 잘못 전달될 수도 있어 회사 운영에 혼선 을 빚을 수도 있다.

리더의 말이 일관적이지 못한 주된 이유는 어떤 사안 에 대해 생각이 충분히 정리되지 못했기 때문이다. 그래서 주변 상황과 사람에 따라 각기 다른 말을 하 는 것이다. 조직을 성공으로 이끌고 싶다면 말하기 전에 생각을 충분히 정리해 구성원들에게 일관된 메 시지를 전달해야 한다.

#### 중요한 내용은 반복해서 전달하라

자신이 말한 내용을 구성원들이 모두 이해하고 그대 로 따르리라 생각하는 것은 리더의 지나친 기대일 수 있다. 중요한 내용일수록 구성원들이 충분히 이해할 때까지 반복해서 전달하는 것이 중요하다. 심리학자 헤르만 에빙하우스 교수는 시간에 따른 망각 속도를 실험하여 반복 스피치의 중요성을 증명한 바 있다. 에빙하우스 교수는 한 실험을 통해 사람들이 습득한 정보의 약 70%를 한 달 이내에 잊어버린다는 것을 밝혔다. 그는 "다른 사람을 설득하고 싶다면 전달하 고자 하는 핵심적인 메시지를 여러 번 반복해야 한 다. 만약 반복해 말하지 않으면, 상대방이 한 귀로 듣 고 다른 한 귀로 흘리게 될 것이다."라고 지적했다. 하지만 리더는 반복적으로 이야기할 메시지와 그렇 지 않은 것을 구분해야 한다. 리더가 구성원들의 업 무에 지나치게 관여하고 반복적으로 지시하는 것은 오히려 구성원들의 반감을 살 수도 있다. 그러나 조 직의 비전이나 미션. 공유해야 할 핵심 가치 등은 구 성원들의 회사 생활에 스며들 수 있도록 리더가 잦은 커뮤니케이션 자리를 마련하고 구성원들에게 전달해 야 할 내용이다

#### 자신의 생각을 자신 있게 말하라

성공의 80%는 자신감에 달렸다고 해도 과언이 아니 다. 자신의 생각을 효과적으로 전달하고 구성원들에 게 충분히 이해시키려면 무엇보다 스스로 자신 있게 말하는 것이 중요하다. 사무용품 전문매장을 운영하 는 오피스맥스의 창업자 마이클 퓨어는 창업 초기 사 업 추진에 어려움을 겪는 직원들에게 "우리는 곧 20 개 50개 심지어 300개의 매장을 보유한 대기업으로 성장할 것이다. 현재 우리를 돕는 사람들에게는 미래 에 우리가 성공할 때 그 몫을 반드시 나누어 줄 것이 다."라며 기업 성장에 대한 자신감으로 직원들을 설 득했다. 그 결과 조그만 벽돌 창고에서 시작한 사업 이 현재는 1,000여 개의 대형 매장을 소유할 정도로 번창하였다.

이렇듯 리더의 자신감 있는 표현은 어려운 의사결정 상황에서 빛을 발한다. 어려운 상황일수록 구성원들 은 리더를 의지하기 때문이다.

#### 실행 가능한 약속을 하고 말에 책임을 져라

리더와 직원 간의 신뢰 형성은 성과 창출의 핵심 요 인이다. 회사 내에서 신뢰가 형성되었을 때 리더의 말이 구성원들에게 효과적으로 전파되어 전체가 일 사부란하게 움직일 수 있다 회사 전체에 신뢰를 형 성하려면 리더는 자신이 책임질 수 있는 말만 하고 그것을 심행하도록 노력해야 한다

한편, 조직 내 신뢰 구축을 위해서 리더는 많은 시간 과 노력을 투입하지만 작은 실수로 한순간에 그 신뢰 를 무너뜨릴 수도 있다. 특히 구성원들과의 약속을 지키지 않을 때 그 파급 효과는 엄청나다. 따라서 리 더는 약속을 하기 전 실행 가능 여부를 꼼꼼히 따져 보고 구성원들과 커뮤니케이션 하는 습관을 가져야 하다

#### 듣는 사람의 눈높이를 맞춰라

리더는 구성원의 성향을 먼저 파악하고 그들이 잘 이 해할 수 있는 내용과 표현을 사용해야 한다. 리더가 아무리 풍부한 지식을 갖고 있어도 자신만 아는 어려 운 용어를 사용하여 이야기한다면 상대의 이해를 구 하기 힘들다. 그러므로 직원에게 얘기할 때는 영업 사원이 자사의 제품을 고객에게 판매할 때 사용하는 원리들을 적용할 필요가 있다.

우선 이야기를 전달하고자 하는 대상을 고려한다. 그 다음에는 하고자 하는 말이 얘기를 듣는 사람들에게 적합하지 고려하다. 리더가 과장이 이해할 만한 내용 을 신입 직원에게 얘기한다면 그들은 쉽게 이해할 수 없기 때문이다. 표현 방식도 마찬가지다. 듣는 사람 에 따라 자세한 설명이 필요한지, 핵심만 전달하는 것이 좋은지 판단해서 말한다.

말을 잘한다는 것은 상대방이 얼마나 자신의 이야기



를 잘 이해하는지와 일맥상통한다. 따라서 상대방의 상황을 이해하면서 이야기하는 습관을 평소에 가질 필요가 있다

#### 말 잘하는 것도 중요하지만 잘 듣는 것도 중요하다

리더가 쉽게 범하는 잘못 중 하나가 남의 말을 잘 듣 지 않는 것이다. 그래서 사람은 지위가 높아질수록 듣는 귀는 작아진다고 한다. 그러나 듣는 것이 말하 는 것만큼 중요하다. 말을 잘하려면 상대방이 기대하 는 바를 파악하는 것이 중요하기 때문이다. 경청에도 단계가 있다. 경영학자 토니 알렉산드라의 연구에 따르면 대화에 대한 집중력과 대인 감수성에 따라 리더의 경청 수준을 구분할 수 있다고 한다. 우 선 경청의 가장 낮은 단계인 무의지 청취는 상대방의 말은 들으려고 하지 않으면서 대화의 대부분 혹은 전 부를 자신이 이끌어 나가려는 수준을 말한다. 그 다 음 단계인 소극적 청취는 상대방의 이야기를 듣기는 하지만 자신이 다음에 말할 내용을 준비하는 것에만

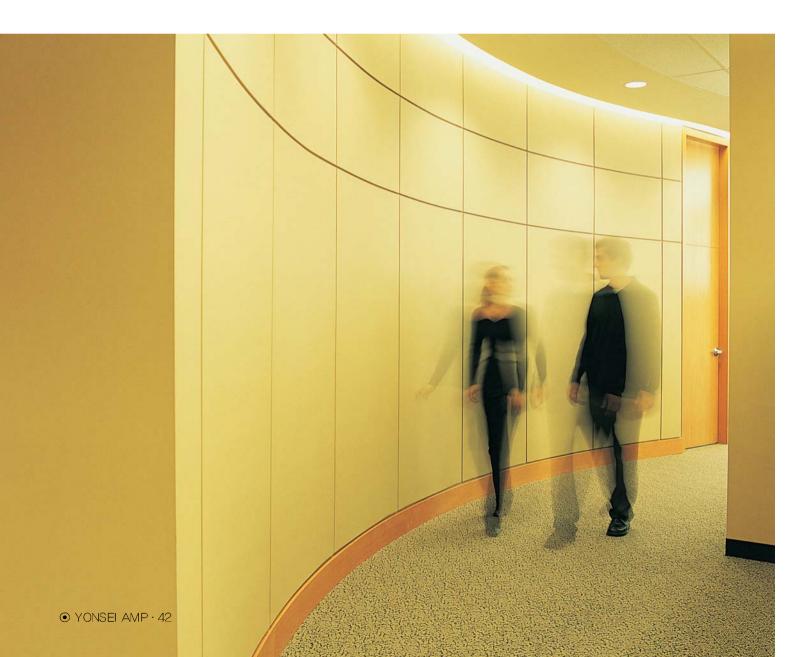
몰두한 나머지 상대방이 말한 내용의 의미나 속뜻은 잘 이해하지 못하는 수준이다. 세 번째 단계는 분별 력 있는 청취로 비교적 적극적으로 듣기는 하지만 말 하는 사람의 감정까지 이해하려는 노력은 기울이지 않는 것을 말한다. 가장 바람직한 경청의 단계는 적 극적 청취로 상대방의 말을 이해하는 데 있어 강한 집중력과 주의력을 쏟아 부으며, 대화 내용을 가능한 한 이성적일 뿐만 아니라 감성적으로도 이해하려고 노력하는 것을 말한다. 즉, 상대방의 관점을 이해하 는데 초점을 맞춘다고 할 수 있다. 리더가 적극적 청 취의 수준이 되면 조직에서는 커뮤니케이션의 단절 을 방지할 수 있고, 돈독한 인간관계를 형성할 수 있 어 구성원의 사기를 증대시킬 수 있다.

리더십 있는 CEO가 되고자 한다면 자신의 능력을 효 과적으로 표현, 전달하는 것도 중요하지만 상대방의 이 야기를 적극적으로 경청하는 자세가 필요하다는 것을 잊어서는 안 된다.

리더십이 변한다. 코칭형 리더십

최근 40~60대 직장 상사들에게 가장 요구되는 자질은 의사소통 기술과 리더십이다. 업무를 파악하고 진행하며 회사를 원활하게 이끌어 가려면 이러한 요건이 절대적으로 필요하기 때문이다. 최근 기업과 개인이 코칭에 관심을 두는 이유기도 하다.

지료 \_ 한국코치협회(www.kcoach.or.kr) / SPC(www.procoach.co.kr)



## **66** Episode

#### - 권위형 상사와 부하직원 -

기획사에서 일하는 김경선 씨는 상사로부터 심하게 질책당하는 일이 잦다. "일 이런 식으로 할 거야? 도대체 일을 하자는 거야 말자는 거야. 생각 좀 하고 일하란 말이야." 처음 그렇게 질책당할 때는 '내가 그렇게 능력이 부족한가? 내 딴에는 열심히 했는데'라는 생각을 했지 만 횟수를 거듭할수록 '또 시작이구나, 흘려버리는 게 최고지'라는 생각으로 그 상황을 넘기게 됐다. 일의 결과가 중요하다는 것은 김경선 씨도 알고 있다. 하지만, 그만큼 과정도 중요할 텐데 그런 부분에서 제대로 인정받지 못하는 것이 그는 속상하다. 요즘 김경선 씨는 회사에 계속 다녀야 할지 고민 중이다.

#### - 코칭형 상사와 부하직원 -

무역회사에 다니는 박영란 씨는 잦은 야근과 많은 업무량에 하루하루가 피곤했다. 처음에는 '업종을 바 꿔야 하는 건 아닐까' 라는 고민도 하며 다른 회사에 이력서를 넣기도 했다. 하지만, 상사의 배려와 관심 은 그런 생각을 바꾸게 했다. 요즘은 일이 많아도 하루하루가 즐겁다. "요즘 일이 많았죠? 하지만, 영란 씨는 충분히 해 낼 능력을 갖췄다고 생각해. 지금은 힘들겠지만 이 일 이 장래 영란 씨에게 어떤 도움이 될지 생각해 봐요. 그리고 힘든 것은 주저 말고 얘기해요. 서로 챙기 지 않으면 누가 챙기겠어요?"

영란 씨는 상사의 말을 듣고 곰곰이 생각했다. 지신의 능력을 키울 수 있는 일이 무엇인지, 미래를 생각해보니 지금 당장은 힘들어도 현재 일을 계속하는 게 좋겠다는 생각을 했다. 더군다나 지신을 인정해주고 배려해주는 상사가 있으니 견딜 수 있겠다고 생각했다.

#### 리더가 이끄는 사회

몇 년 전부터 기업들은 코칭에 관심을 두기 시작했다. LG, SK, 현대오일뱅크 등의 기업들은 코칭을 통해 직 원들을 관리하고 개발을 위해 조언하도록 지원한다. 덕분에 근무 분위기가 좋아지고 리더에 대한 신뢰도 높아졌다는 게 기업들의 전반적인 평가다.

외국에서도 코칭 리더십이 인기다. 약 1만 명 이상의 코치가 활동하는 미국은 이미 코칭이 큰 시장을 형성 했다. 캘리포니아 비즈니스 스쿨의 '워렌 베니스' 교 수는 코칭은 단순한 교육과정을 넘어 거대한 산업이 될 것이라고 밝힌 바 있다. 실제로 미국에서는 연간 800억 달러 정도가기업 교육에 쓰이고 있다.

#### 코칭이 각광받는 이유

코칭에 대한 관심은 기업뿐 아니라 개인도 마찬가지 인데 이렇게 코칭이 각광받는 것은 왜일까? '코치' 는 원래 스포츠를 비롯해 다양한 분야에서 활용되는 기법으로 뛰어난 결과를 달성하도록 돕는 사람이다. 이를 비즈니스에 활용한 비즈니스 코칭은 직장인 개 개인의 성과창출을 높이는 것은 물론, 팀과 조직의 경쟁력을 높이는 데 탁월한 효과를 갖고 있기 때문 이다.

코칭의 핵심 역량은 경청하기와 질문하기다. 매우 간 단한 것 같지만 단순한 대화가 아니라 통찰력을 갖고 상대방을 이해하고 문제의 해답을 찾아내는 것이다.



하면 일이 순조롭게 진행될 수 있겠나? 잘 되도록 내 가 도와줄 일은 무엇인가?"라는 식의 긍정적인 질문 을 던져야 한다. 상사 혼자 생각하는 조직보다는, 부 하 직원으로 하여금 생각하게 하는 질문을 던지는 상사가 있는 조직이 훨씬 더 우수한 성과를 낸다. 그 이유는, 리더의 질문이 조직을 변화시킬 수 있기 때 문이다.

경청은 기술이다 ⓒ 훌륭한 리더의 자질 가운 데 가장 중요한 것이, 경청의 기술이다. 경청은 단순 히 남의 말을 듣는 것이 아니라, 두 귀로 상대방을 설득하는 방법이다. 한자로 청(聽자에는, 귀 이(耳) 와, 임금 왕(王)이 들어있다. 귀를 왕처럼 크게 열라 는 의미이다. 옆에는 눈 목(目)자가 있고, 그 아래 일

개인 차원에서도 코칭 기술을 익혀두면 자기 문제를 해결하고, 언제 어디서든 다른 사람과의 의사소통에 자신이 생긴다. 그렇다고 코칭이 만능이란 얘기는 아니다. 코칭은 스스로 행복을 찾아가는 과정에서 삶에 대한 방향성을 제시해주는 안내다

#### 가능성을 발휘하게 하는 기술이 코칭이다

코칭은 코치와 코치 받는 사람 간의 신뢰 있는 관계 를 바탕으로 주로 의사전달 방법을 사용해 문제를 해결하도록 지원하는 과정이다. 코칭은 변화하고자 하는 행동은 물론 그 행동이 이루어지는 방식과 과 정에 초접을 둔다. 코치 받는 사람은 코치가 아닌 자 신에게서 해결방안을 찾아내게 된다. 코칭이란 코치 받는 사람이 가진 잠재능력을 찾아내고 그것을 바탕 으로 원하는 성과나 목표를 달성할 수 있도록 지속 적으로 지원하는 과정이다.

코칭 대회는 일반 대화와 세 가지 면에서 다르다. 첫 째, 철저히 코칭의 철학 위에 있다. 코칭 대화의 의 도는 상대방의 성장과 성과의 향상이라는 두 축을 항상 염두에 두고 있다. 둘째, 코칭 대화는 구조화된 대화다. 이것이 일반적인 대화와 다른 점이다. 구조 와 방향성을 가진 대화이므로 성과에 직접적인 영향 을 미친다. 셋째, 핵심 대화 기술인 경청과 질문, 메 시지, 인정 및 축하 기술이 잘 조화된 대화다.

#### 마샬 쿡이 말하는 코칭의 기술

코칭의 핵심은, 질문이다 ⊙ 질문은 사람 을 생각하게 한다. 질문받으면, 인간은 본능적으로 해답을 찾으려고 생각한다. 반대로 지시를 받으면, 지시만 이행하려고 할 뿐, 생각을 하지는 않는다. 예 전에는 상사가 해답을 쥐고 있었기 때문에, 일방적 인 지시와 명령으로도 별문제가 없었고, 오히려 그 게 더 효과적인 결과를 가져오기도 했다. 그런데 지 금과 같이 급변하는 전문화된 세계에서는 직원들이 상사보다 더 현장을 잘 아는 만큼, 그들 스스로 해답 을 찾게 하는 게 현명하다. 그때 가장 필요한 것이 질 문이다. 단, 질문에도 요령이 있다. '긍정이냐? 부정 이냐?', '예, 아니오' 식의 닫힌 질문이 아닌 "어떻게



#### ip 목표 달성을 위한 코칭의 다섯 단계.

- 1. 칭찬이나 공감대 형성을 통해 상대의 마음을 열어라.
- 2. 다양한 질문을 통해 상대를 파악하라.
- 3. 코칭의 목표를 구체적으로 안내하라.
- 4. 코치 받는 사람과 함께 목표를 정하고 달성하라.
- 5. 분석하고 평가하라.

심(一心)이 있다. 눈을 똑바로 뜨고 마음마저 열어서 보라는 의미이다. 듣는 것이라는 행위가 얼마나 큰 의미가 있는 행위인지, 한자의 구성 요소만 봐도 알 수 있다.

코칭이 이루어지려면 무엇보다 두 사람 사이의 관계 개선이 필요하다. 직원 앞에만 서면 마음의 문을 닫 는 리더라면 코칭은 불가능하다. 코칭은 기술 이전 에 마음의 문제이기 때문이다. 따라서 먼저 마음의 문을 열어야, 질문과 경청의 단계가 달성될 수 있다. 코칭은 직접적으로 성과를 끌어올릴 수 있는 기법은 아니지만, 직원의 성과를 올리기 위한 강력한 인프 라를 제공해주는 중요한 요소인 것은 분명하다.

**빅].** 거라.

45 · YONSEI AMP  $\odot$ 



# 택배업계의 <mark>라</mark>윗 옐로우캡 정상을 노리다

- 노란색으로 물들이는 택배 세상

'택배업의 춘추전국시대'는 최근 치열한 전쟁이 벌이고 있는 택배업계를 일컫는 말이다. 지본이나 조직력이 약 한 중견 택배업계가 대기업의 틈바구니 속에서 시장 점유율 정상을 치지한다는 것은 쉽지 않은 일이다. 그러나 옐로우캡은 기존 한진, 현대, 대한통운, CJ GLS '빅4'가 주둔하던 택배시장에 진입한 지 6년 만에 대기업들과 당당한 서열구도에 오르는 이변을 만들었다.

#### 택배업계를 평정한 옐로우캡

옐로우캡은 지난 2002년 3월 이세형(58기) 동문을 비롯한 5명 의 주주가 의기투합하여 만들었으나. 출범 초기의 시행착오 등 으로 어려움을 겪으며 그대로 주저앉을 수도 있는 위기를 수차 례 맞았다. 하지만 2003년 회사가 안정을 찾게 되었고, 5대 대 표로 이세형 동문이 경영하면서 본격적인 체계를 갖추었다. 당 시 회사의 일일 물동량은 340개에 불과했다. 차량 노선수도 22대가 전부였다. 초창기 운영자금은 부족하고, 시간도 촉박해 식사할 시간마저도 없었다. 이세형 동문은 "출범 이후 1년 동 안 전국 방방곡곡을 돌아다닌 거리를 계산해 보니 25만 Km를 기록할 만큼 안 가본 지역이 없다. 또 새롭게 영업소를 내려고 준비하던 지원자들을 만나고자 노력하여 그들에게 신뢰를 주 었다."며 이와 같은 열정이 옐로우캡의 밑거름이 되었다고 전 했다. 그 결과 불과 6년 만에 일일 물동량이 500배 이상 증가 하여 10만 개. 노선수는 500대로 성장하여 매출이 50% 이상 늘었다. 지난해 1,100억 원의 매출을 올렸고, 올해 1,300억 원 의 매출이 예상되고 있다. 최근에는 국내에서 가장 긴 물류센 터를 경기도 이천에 오픈 하는 등 성장가도를 달리고 있다.

YELLOWCAP, 색깔만큼 튀는 경쟁력 으로 승부수

옐로우캡의 경쟁력은 과연 어디에서 나온 것일까. 시골 농부의 아들로 태어나 고학으로 학교를 졸업해 사회에 첫발을 내딛으 면서도 항상 원칙을 가지고, 파트너 편에서 상호 보완될 수 있 는 의견을 제시해 왔던 이세형 동문은 "초창기 전국 택배 네 트워크를 구축할 때 열성과 진심으로 자신을 믿어준 영업소장 들이 있었기 때문에 오늘의 옐로우캡이 존재한다."고 말했다. 이 동문은 옐로우캡에 대한 확신과 목표가 사그라지지 않고 오 히려 강렬한 색깔을 띠어 자신을 사로잡는 것 같다며 옐로우캡 에 대한 애정을 과시하였다. 옐로우캡의 지속 성장 전략을 3가 지로 요약해 보자면 다음과 같다. 첫째는 단가 인하로 제 살 깎아먹기 경쟁을 지양한 것이다. 둘째는 틈새시장인 C2C(개인 택배)를 집중 공략하였다. 마지막으로 소(小)사장제 도입으로 경영 핸드 캡을 극복하였다. 옐로우캡의 대기업과 차별화된 소 사장제 도입은 156개 지점, 2,000개 영업소의 일선 영업소장 에서부터 배송 기사에 이르기까지 책임감을 심어 주는 것이었 다. 이런 3가지 요소들이 지본과 조직 면에서 열세일 수밖에 없는 옐로우캡이 경쟁력을 갖게 된 이유다.

#### 노란 꿈을 싣고 더 넓은 길을 나서다

이세형 동문은 전국 4개(논산, 대구, 광주, 이천터미널)의 물류 네트워크를 확보, 성장 기반을 마련한 만큼 더 넓은 길을 나서 고 싶다는 포부를 밝혔다. 경기도 이천에 대형 물류센터를 오 픈한 것을 발판으로 수도권 공략에 집중할 예정이다. 특히 이 천 물류센터는 237m로 국내 최장을 자랑하는 길이이므로 양 이나 질 어디에서도 대기업에 뒤지지 않는다며 시간당 2만 박 스를 처리할 수 있어 물량처리 효율도 혁신적으로 높였다는 게 이 동문의 설명이다. 그는 "중견 택배기업이 대기업에 말릴 수 있는 가장 큰 요인이 바로 물류센터."라면서 "자난 2004년 9 월 청주 터미널 오픈을 시작으로 대구, 광주, 이천에 터미널을 오픈하면서 대기업과 경쟁을 위한 길에 도전했다."고 말했다.

"시간이 금이라는 말은 옐로우캡에만 해당되는 것이 아니에요. 저에게도 시간은 금이죠. 비쁜 일정에도 불구하고 연세 AMP 를 통해 더 넓고 깊은 세계를 경험할 수 있었습니다. 새로운 지식습득의 계기가 된 좋은 모임이었지만, 비쁜 일정 때문에 활동적이지 못한 것이 아쉽습니다. 저에게 있어 연세 AMP는 정신적인 멘토죠. 항상 새로운 길을 찾아나서는 택배업이 저의 일이니만큼 연세 AMP활동으로 많은 동문과 교류하며 저를 새 롭게 다졌으면 합니다."



47 · YONSEI AMP  $\odot$ 

# 다 타 24년의 외길 잡념, 한국통신산업의 별이 되다

- 통신업계에 새겨진 희망과 열정

지난 2004년 씨씨엠프라자가 공식출범과 동시에, 출범 첫해에 18만 이동통신가입자를 유치하는 성공을 이루었 다. 이후 2006년 28만 가입자 유치에 이어서 지난해 50만 가입자와 1,500억 원의 매출신장을 이루었다. 이는 씨씨엠프라자의 대표이사인 김태암 동문의 남다른 노력이 깃들어있기 때문이다. 김 동문은 사업을 하면서 기업 인의 양심을 속이지 않고 기업의 사원들을 위해 노력하는 모습을 남겼기에 가능한 일이었다. 그는 자신의 신념 을 세상에 맞추지 않고 세상을 그의 신념 안으로 끌어들였던 것이다.

#### 한발 앞서 달린 (주)씨씨엠프라자

(주)씨씨엠프라자는 1987년 무선호출기 사업을 시작으로, KT의 인터넷서비스, SKT·KTF·LGT의 휴대 전화단말기, PDA 사업까지 사업 초창기에는 통신사업에 있어서 가장 밑단에 해당하는 서비스 제공과 단말기 중심의 통신사업이었다.

"부산에서 생용 부산영업소장으로 근무하고 있을 무렵 팩시밀리가 보급 되었죠. 그때 통신기기의 보급 으로 생활패턴이 달라지는 것을 보고 얼마나 놀랐던지 몰라요.그 후 무선전화기가 나왔는데 이거다 싶 더라고요. 그때부터 회사를 그만두고 무선호출기 사업을 시작했죠. 당시 부산에는 신발과 섬유 관련 산 업이 호황기였으며, 이러한 분위기가 타 산업에도 영향을 주면서 이동통신사업의 수익성도 매우 좋았 어요. 이때 통신사업과 인연을 맺은 것이 지금까지 이어진 것이죠." 특히 씨씨엠프라자는 국내 1호 별정통신사업자로, 지난해 제2의 창업을 선언하고 새로운 성장동력으로 LIITS(리츠) 브랜드를 런칭 하였다. LIITS는 인터넷서비스, 이10 휴대전화, 070 인터넷전화, 쇼핑몰을 아우 르는 통합 브랜드로 글로벌 통신 기업으로 성장을 알리는 첫 단추의 역할을 하고 있다.

#### 국민기업, (주)씨씨엠프라자 LiiTS로 도약을 준비

"지난 1월4일 대전 엑스포 아트홀에서 열린 'CCM 2008 New Vision' 선포식은 1,600여 명의 씨씨 엠 사업자들과 전국의 씨씨엠 사업자들이 인터넷 실시간 중계로 지켜보는 가운데 열렸어요. 지난해 말 씨씨엠의 인터넷전화 'LiTS 070' 브랜드가 런칭되고, 올해의 경우 본격적인 영업이 이루어지는 시점에서, 전국의 사업자들에게 영업정책을 설명하는 자리였죠." LiTS(리츠)070은 씨씨엠프라자의 인터넷전화 대표 브랜드로 자리매김하였다. 씨씨엠 자체적으로 인 터넷전화 자가 기술을 보유하고 있으며, 지난해에 이미 자가 설비 구축이 완료되어 인터넷전화서비스 가 상용화가 되어 있는 상태인 것이다. 이를 토대로 2008년의 경우 인터넷전화 시장이 더욱 탄력을 받을 것으로 예상된다. 그리하여 기존 LiTS 010 휴대전화 가입자 50만 명을 넘어 온 국민이 LiTS 070 서비스를 받는 국민기업으로 거듭나기를 위해서는 많은 씨씨엠 사업자들과 직원들의 노력이 필 요하다고 김 동문은 강조하였다.

#### 어제와 내일은 환상일 뿐 오늘을 살아야 한다

통신사업에 대한 미래를 항상 마음에 새기며 기업의 비전을 생각하고 앞으로 향해 나갈 길을 모색한 다는 김태암 동문(63기). 지난 2003년 차세대 통신사업팀을 사내에 구성하면서, 통신사업에 대한 비 전을 현실화 시켜 나갔음에도 불구하고 여전히 그는 욕심이 많다. 그런 의미에서 연세대 AMP는 김 동문에게 각별한 의미가 있는 것이다.

"연세 경영전문대학원 최고 경영자과정은 각 계의 최고 경영자들에게 경영이론과 응용기법을 배울 수 있는 좋은 경험이었죠. 최고 경영자 과정을 수료한 제 자신으로서도 뿌듯함을 느꼈어요. 30년 전 통 속에서 수천 명에 해당하는 동문들이 배출된 만큼, 현실적으로는 동종, 이업종교류를 위한 기틀이 마련돼, 기업에게는 제휴 및 교류를 통한 상호 발전 모델을 찾을 수 있는 뜻 깊은 시간이었어요. 이를 토대로 더 큰 목표를 항해 달려갈 생각이에요."

지난해 제2의 창업을 선언으로 현실화된 인터넷전화 서비스를 바탕으로, 김 동문은 향후 MMNO(가상 이동통신망시업자)로서 위상을 다지고, 최종 비전으로는 글로벌 통신 기업으로서 우뚝 서는 목표를 다지고 있다. 김 동문에게 어제는 하나의 꿈에 지나지 않으며, 내일은 하나의 환상일 뿐이다. 그러나 최선을 다한 김 동문의 오늘은 어제를 행복의 꿈으로 만들며 내일을 희망의 비전으로 바꾸어 놓기에 앞으로 한국통신산업의 별로 떠오르고 있다.





# · 노블리저 오블리주'를 꿈꾸다 - 열정어린 공지 속에서 찾는 희망

바이오제약업체인 (주)엔케이바이오는 인간중심을 기본으로 삶의 질 향상에 앞장서고 있는 항암면역세포치료제 제조업체이다. 바이오산업에 대한 인식의 부족과 무지로 착박했던 지난날부터 바이오혁명 이라 불리며 바이오 산업이 국가 경쟁력을 높이고 인류발전을 도모하며 오늘에 이르기까지 한결 같았던 김영주 화장(엔케이바이오, 63기)의 꾸준한 의지와 열정은 NK(Natural Killer)세포를 이용해 국내최초 NK세포 자기유래 활성화 림프구 주사인 항암면역세포치료제 'NKM' 개발을 성공으로 이끄는 쾌거를 이뤄냈다.

#### 엔케이바이오, NKM로 세계로 나아가자

(주)엔케이바이오의 회장인 김영주(63기) 동문은 2007년 8월 7일 식품의약안전청으로부터 품목허가 를 획득해 항암면역세포치료제의 새 장을 열었다. NK세포 및 T세포를 이용한 항암면역세포치료제인 NKM은 일본에서 시행했던 치료를 토대로 제품 개발의 위험성을 낮추고 연구기간도 단축시킨 독자적 인 기술이다. 이로써 (주)엔케이바이오는 기업의 신뢰도를 긍정적으로 이끌어냈다. "사람들이 운명이라는 말을 하는데, 바이오산업이 저에게 운명이라고 말할 수 있어요, 오래전에 선배 가 괜찮은 사업이라고 바이오산업에 대한 자료를 제게 내밀었죠. 그때까지만 해도 비현실적인 이야기 처럼 들려 관심을 두지 않고 책상 위에 오랫동안 놓아 두었죠, 그러던 어느날 한 번 읽게 되었어요, 골 프 약속이 비로 취소되어 다음 스케줄과의 사이에 틈이 생겼거든요. 그런데 읽다 보니 손을 뗄 수 없 었어요. 그날 스케줄을 모두 취소하고 한 박스정도의 바이오산업에 대한 자료를 하루 만에 읽었어요. 어렸을 때부터 면역력이 약해 감기를 달고 다녔던 저로서는 이런 약이 있었으면 하는 생각이 들었죠 그 생각이 (주)엔케이바이오 설립의 토대가 되었어요."

이러한 김 동문의 토대는 NK세포를 이용한 새로운 항암면역세포주사제인 NKM 개발을 성공시켰다. NKM은 식약청으로부터 2007년 6월 11일 기준 및 시험 방법, 2007년 6월 26일 안정성 및 유효성 검사를 완료하고 2007년 8월 7일 식약청으로부터 품목허가 승인을 획득하였다.

#### 성공의 열쇠는 돈보다는 최선

"엔케이바이오는 사람의 생명을 다루는 일을 하는 만큼 회사의 이윤을 생각하지 않고 생명을 존중해 야 하죠. 우선 생명에 대한 보람을 얻는 일이니 가장 행복한 일이라고 생각하면 최선을 다할 수밖에 없어요. 당연히 매출은 그 다음이죠."

현재 NKM 으로 논현동 엔케이바이오 병원은 매출이 증가하고 있으며 다른 병원에서의 치료제 문의 가 쇄도하고 있다. 2008년도에는 사업 확장을 위해 초석을 다졌던 제주도 영리법인 메디컬리조트의 운영이 시작될 예정이다. 특히 지난 1월 10일 단국대학교와 산학협력을 체결하면서 항암면역세포치료 제에 국한된 것이 아니라 새로운 '항동맥경화제'연구에도 적극적으로 지원하는 등 2008년에는 다양 한 신약개발에 전념 할 예정이다. 또한 국제적인 교류 및 다국적 제약기업과의 연대도 본격적으로 이 루어질 예정으로 해외시장 진출에도 적극적이다. 앞으로 (주)엔케이바이오는 초일류 바이오 제약기업 의 도약을 목표로 하고 있다고 김 동문은 밝혔다.

#### 멈추기엔 아직도 열정이 많다

오늘도 김 동문은 하루하루에 최선을 다한다. 매일 빠짐없이 운동으로 하루를 시작하는 습관이며, 일에 대한 남다른 집념은 남을 돕는 기쁜 마음에서 시작한다고 말하는 김영주 동문에게 열정이 엿 보인다.

"우리 엔케이바이오는 대학들과의 활발한 산학협력으로 새로운 연구 분야 개척과 함께 인재배출에도 노력해요. 경영난으로 연구를 끝마치지 못한 신기술에 대해 지금을 지원함으로써 획기적인 기술연구 를 완성하고 다양한 인재수용으로 사회에 공헌해야 한다고 생각합니다. 또한 다양한 마케팅 활동 중 하나로 암 환자 지원도 아끼지 않을 예정이며 특히 소아암으로 고통 받는 환우와 그들의 가족들을 지 원하는 사회공헌에도 많은 관심이 있어요."

엔케이바이오가 바이오제약기업의 영역을 넘어서 '노블리제 오블리주'를 실천하는 건실한 기업이 될 수 있도록 노력하는 김 동문이 있기에 앞으로의 귀추가 주목된다.



# 법 새로운 동장회의 기치(旗幟), 이 가족문화를 만들다

· 함께하는 가족문화를 만드는 :

권병국 동문은 총동창회의 새내기인 64기 동문이다. 현재 (주)경기도시개발과 양평 쉐르빌 회장을 맡아 호텔과 건축업 발전에 이바지하고 있다. 뿐만 아니라 많은 동문들의 지지와 격려를 받아 연세 AMP 64기 회장직을 맡 있다. 그 누구보다 64기의 회합과 친목을 위해 일선에서 노력을 다하고 있는 권병국 (64기 회장)동문. 그를 통 해 우리는 64기를 조명해 본다.

#### 가족문화 공간, 개척의 선두자

양평 쉐르빌 온천호텔이 제시하는 비전은 가족 중심 문화공간이다. 가족이 저렴한 가격으로 이용할 수 있는 휴양시설이 부족하다는 점을 깨닫고 대단위 온천시설을 활용한 노천온천 등을 준비해 가족 휴양지로 각광을 받아온 쉐르빌 온천호텔은 가족들의 불편함을 최소화한 특급호텔의 면모를 자랑하 며 고객들에게 높은 호응을 얻고 있다.

"건설 회사를 운영하다가 새로운 호텔 시업을 구상하게 되었어요. 아무래도 집을 짓는 일을 하다 보 니 당연히 가족에 대한 생각이 들었죠. 가족들이 함께 즐기는 문화 공간이 있었으면 좋겠다고 하던 차에서 쉐르빌이라는 호텔에 대한 정보를 입수하게 되었죠."

특유의 사업 감각으로 쉐르빌을 인수한 권 동문은 아낌없는 투자로 '호텔 쉐르빌'을 완성하였다. 전 국의 유명한 호텔들을 일일이 돌아보며 가능한 한 모든 부분의 장점을 쉐르빌에 접목시켰다. 측근의 만류에도 불구하고 막대한 투자를 감행했던 권 동문의 사업적 감각은 그 누구도 따라 하기 힘든 일이 었다. 권 동문은 사업을 전쟁이라고 표현한다. 경쟁사와의 경합에서 밀림은 바로 죽음이라는 생각으 로 직원들을 독려하는 그는 호텔 사업에 가족문화라는 새로운 장을 열었다.

#### 성공의 원천, 아낌없는 투자

양평 쉐르빌 온천호텔은 양평의 수려한 자연경관과 다양한 주변 관광지 및 유적을 활용할 수 있는 최 적의 조건을 갖추고 있어 역사 현장 교육 및 심신 단련을 위한 각종 프로그램을 시행하기에 적합하 다. 거기에 편안한 잠자리와 맛있는 음식을 제공함으로써 가족의 문화공간으로 자리매감하고 있다. 이는 권 동문의 아낌없는 투자에서 비롯됐다. 호텔외적으로 신책로를 만들었고 국내의 저명인사들이 제작에 참여한 조각공원이 그 예이다. 또 보이지 않는 건물 동선까지 직접 권 동문이 챙겨 공간구성 과 인테리어에 힘썼다.

"투자에 비해 그 효과가 미미할지는 몰라도 가족들의 소중한 시간을 한 장의 멋진 사진으로 남길 수 있도록 하고 싶었다."는 권 동문의 선심(善心)에서 커다란 그의 그릇을 발견할 수 있겠다. 양평 쉐르빌의 성공에 멈추지 않고 권 동문의 투자는 아직도 진행 중이다. 최고의 인테리어와 부대시 설을 갖추고 색다른 테마를 주제로 한 아파트와 2008년에 완공하는 양평 골프장 착공을 목표로 업 무에 박차를 가하고 있는 권 동문의 하루는 남달리 분주하다.

#### 연세 AMP에서 노닐다

비쁜 시간에도 연세 경영전문대학원 최고경영자과정을 수료할 만큼 권병국 동문은 연세 AMP사랑이 각별하다. 현재 64기 회장을 맡고 있는 권 동문은 "연세 AMP는 사회 각계각층의 최고 리더들 간의 만남의 장으로 폭넓은 지식과 경험을 공유할 수 있는 뜻 깊은 시간이었어요, 동문들과 함께한 시간들 이 꼭 가족같이 편안하고 행복한 시간들이었으니까요. 이제 결집력과 각종 정보의 교류 및 친교의 장 을 위해 '가족문화의 64기'를 만들고 싶어요. 이를 계기로 동문들은 연세 AMP의 구성원으로 화합하 고 교류하는 동창회가 되었으면 합니다."라고 포부를 밝혔다. 64기 회장인 권 동문은 새로운 도약의 발판을 만들기 위해 64기 동문들은 물론 총동창회가 함께 나 이가야 한다고 주장했다. 또, 앞으로 진행될 모임이나 행사에 물질 · 정신적인 지원은 물론 모든 행사 에 적극적으로 참여하여 '최고의 동문', '가족문화'를 만들기 위해 최선을 다하겠다고 다짐했다. 현재의 위치에서 만족하지 않고 끊임없이 개발, 투자하는 권 동문의 기치가 64기에 잘 어우러져 '가족



### Graduate School of Business YONSEI University AMP | Successful Keyword



### 사람을 얻는 전략적 칭찬의 기술

과거 우리 사회는 칭찬에 인색했던 게 사실이다. 그러나 이제 상황이 달라졌다. 칭찬은 상대의 마음을 사로잡는 기술 이며 인맥 형성의 윤활유라고 사람들은 생각한다. 이제 아낌없이 칭찬하자.

전략적인 칭찬에 대한 긍정적인 시각이 많아졌다. 칭찬은 듣는 이의 기분을 좋게 만들고 대화의 유용한 기술이 되기 때문이다. 그러 나 전략적으로 칭찬하는 일은 생각보다 쉽지 않다. 따라서 칭찬에도 연습이 필요하다. 다음에서 말하는 칭찬의 기술을 숙지하고 주변 사람들을 칭찬하자. 처음에는 어색할지 몰라도 어느덧 세련되게 칭찬하는 자신을 발견할 수 있다.

#### 구체적으로 칭찬하라 💿 🌒

칭찬은 구체적이고 확실할 필요가 있다. 업무를 완벽하게 수행한 직원에게 "잘했어."라는 두루뭉술하고 평범한 칭찬 대신 "기획서의 내용이 정확하고 설득력 있어."라는 식으로 구체적으로 말해보자. 구체적인 칭찬은 신뢰를 만들고 사람의 마음까지 움직인다.

#### 사소한 칭찬거리를 찾아라 ⊙ ●

대단한 성과에만 칭찬이 필요하다고 생각한다면 오판이다. 남을 칭찬하는 일에 인색한 이유도 이렇듯 잘못된 생각에서 비롯된다. 가 끔은 남들이 알아주지 않는 사소한 장점을 찾아서 칭찬하자. 당신을 바라보는 그 사람의 시선이 달라진다.

#### 간결하고 감각적으로 표현하라 ⊙ ●

듣기 좋은 말도 길어지면 짜증 나기 마련이다. 장황하고 복잡하게 이어지는 말 대신 진지하면서도 간결한 화법을 이용하자. 이는 상 대의 기억에 오래 남을 뿐 아니라 듣기에도 부담스럽지 않다.

#### 상대의 노력을 칭찬하라 💿 🗨

효과적으로 칭찬하지 못하는 사람들은 주어진 결과만 보고 칭찬한다는 공통점이 있다. 뛰어난 실적을 올리지 못했어도 일하는 과정 에 쏟은 열정과 노력에 대해서 칭찬할 때 사람들은 용기를 얻고 더욱 열심히 노력한다는 것을 염두에 두자.

# Trend

Tren	d Report	56	새로운
Heal	thy Life	58	웃음의
Well	-Being	62	색을 지
Leisu	ure	64	댄스 스
Cultu	ure	68	예술에
Colu	mn	70	신년 소
Trave	əl 1	72	섬진강,
Trave	el 2	76	골프집
Trave	el 3	78	59기 호
Trave	el 4	80	여행을

: 부동산 제도 꼼꼼 가이드, 제도를 알면 길이 보인다 | 건강학, 유머로 건강을 지켜라 지닌 채소에서 건강을 읽는다 으포츠에 도전한다, 'Shall We Dance' | 마케팅을 접목시킨 것은 기업의 안목이다, 아트마케팅 &망을 기원하며 t, 그곳에선 누구나 시인이 된다 |행부, 북해도로 단합대회를 가다 향이 머무는 설악산의 추억 : 통해 상대를 알고 배려심을 배우다

### Graduate School of Business YONSEI University AMP | Trend Report

## 새로운 부동산제도 꼼꼼 가이드, 제도를 알면 길이 보인다



남들 따라 붐이라는 펀드에도 가입하고 CMA 계좌도 만들며 나름대로 재테크에 정성을 기울여봤지만, 왠지 부동산 앞에만 서면 작아지는 당신. 이제 두려워 할 필요 없다. 구하는 자에게 길은 있는 법. 2008년부터 달라지는 부동산 관련 제 도를 꼼꼼하게 살펴보자. 아는 만큼 보이기 마련이다.

> 글 \_ 16기 홍용수 동문(재테크 코리아 회장, 전 한국경제신문 논설위원, 한양대 겸임교수, (KBS 경제프로 MC, 재테크 특강 및 기고문 다수)

#### 공공택지 아파트 후분양제 시대 개막

올해부터 사업계획 승인 신청에 들어가는 주택 중 공 공기관이 짓는 아파트의 경우 대부분 후분양제가 실 시된다. 대한주택공사가 짓는 모든 단지와 수도권 내 지자체나 지방공사가 공급하는 주택도 해당한다. 이 에 따라 시공사는 건축 공정이 전체 공정의 40%를 마 쳐야 입주자 모집을 할 수 있다.

후분양제가 실시되면 수요자들은 실제 아파트가 지어 지는 모습을 보면서 청약할 수 있고 건설업체 부도에 따른 위험 부담을 줄일 수 있게 된다. 하지만 아파트 입주일을 기준으로 하면 전매제한기간이 건축기간만 큼 길어지게 되는 불이익이 따르고, 분양대금 납부기 한이 짧아지는 부담도 생기니 미리 대금 확보 계획을 세워두는 것이 필요하다.

#### 지역우선 청약하려면 전입 서둘러야

수도권 투기과열지구에서 지역우선공급 대상자 혜택 을 받아 청약을 하려 생각했다면 발빠르게 움직여야 한다. 법 개정에 따라 수도권에서 지어지는 주택의 경우 입주자모집공고일을 기준으로 해당지역에 1년 이상 거주해야 하기 때문이다. 만약 2008년부터 순 차적으로 공급되는 광교신도시와 2009년 하반기 분 양 예정인 송파신도시 등을 염두에 두고 있는 예비청 약자라면 서둘러 해당지역으로 전입해 주소를 옮겨 놓아야 한다. 또 인천경제자유구역의 지역우선공급 물량은 당초 100%였던 것이 30%로 축소됐다.

#### 조세특례 아파트 시한 만료, 부부간 증여세 공제 확대

1998년부터 2003년까지 분양된 아파트에 한해 한시 적으로 시행됐던 조세특례제한법이 만료됐다. 따라서 이 기간 중 공급된 서울 대치동 동부센트레빌, 도곡동 타워팰리스 등을 최초 분양받았던 사람들 가운데 2주 택자인 경우 특례에 따라 그 이전에 보유했던 기존 주 택을 팔 때 2007년 말까지는 양도소득세 면제가 가능 했지만, 이제부터는 9~36%의 양도세를 내야 한다. 배우자 간 증여세 공제 대상액은 3억 원에서 6억 원으 로 확대됐다. 10년간 합산한 증여액을 기준으로, 6억 원까지는 증여세가 공제된다. 증여를 하면서 취득가 액을 높여 놓으면 되팔 때 양도차익이 줄어들기 때문

# ID 2008년 달라지는 부동산 제도 월별 체크 포인트 1월 - 지역 거주자 우선 공급의 거주기간 1년 이상 제한 - 85㎡ 초과 공공건설 임대주택 무주택자 우선 공급 신설 - 주공과 수도권 공공기관 공급 주택 후분양제 시행 조네트레페티바비에 따로 양도네 비리네 레택 페지

- 조서특례지한법에 따른 양도세 비과세 혜택 폐지
   배우자간 증여 공제 3억 원에서 6억 원으로 확대
- 전·월세 계약 신고 의무화
- 2월 외국인도 토지 거래 허기구역 내 부동산 허기받아야 거래 가능
- 월 🛛 관리시무소장이 입주자에게 져야 할 손해배상 책임 보장상반기 내
- 공공임대 아파트 분양 전환 의무화
- 해외 부동산 투자 전면 자유화
- 8월 수도권 오피스텔 전매 제한 및 지역 우선 공급

에 증여가 활발해질 전망이다. 중요한 점은 배우자 간 증여세 공제 폭이 확대되므로 임대소득이 있는 경우 부부 간에 재산을 나눠놓는 것이 유리하다는 것. 하지 만 이 혜택을 받았을 때는 5년 동안 부동산을 매각하 면 안된다.

#### 재건축 연한은 늘고 공공임대 아파트 분양은 전 환 의무화

단독주택 재개발·재건축 연한은 30년으로 강화될 예정이다. 이에 따라 재개발·재건축 추진이 어려워 지는 지역도 나타날 것으로 보여 지분 투자에 유의해 야 한다.

공공임대 아파트의 분양 전환도 내년 상반기부터 의 무화될 가능성이 높다. 만약 재개발 이익을 노린 투 자를 계획하고 있다면 신중하게 결정해야 한다. 대선 이후 새로운 제도 개편이 예상되지만, 일단 재건축 사업추진은 얼어붙을 전망. 반대로 공공임대 아파트 는 분양 전환이 의무화되면서 투자 가치가 한층 높아 졌다. 또 전 · 월세 임대차 계약 신고를 위반할 경우 에는 300만 원 이하의 벌금을 낼 수 있으니 조심해야 한다.



## 웃음의 건강학, 유머로 건강을 지켜라



유머는 사람과 사람 사이의 거리를 좁힐 뿐만 아니라 대화의 분위기를 밝게 하고, 마음의 여유를 갖게 한다. 유머는 더 이상 우스갯소리가 아니다. 웰빙의 바람을 타고 건강을 지키는 키워드로 유머가 떠오른다.

글 \_ 51기 최중언 동문(연세의대 신경외과 교수)

요즘 우리는 '웰빙(Well-being)' 이란 단어를 유행어 처럼 사용한다. 건강하고 행복하게 살고 싶다는 관심 에서 비롯된 현상이다.

우리는 건강하게 태어났지만 세상을 사는 동안 어떤 사람은 병마에 시달리며 고통을 받고, 잘못되면 세상 을 하직하게 된다. 우리 주위에는 몸에 좋다는 것이 셀 수 없을 정도로 많은데, 많은 사람이 그런 음식을 먹고 오래도록 건강하게 살고자 애쓴다. 이렇게 우리 는 건강을 추구하는 시대에 산다. 하지만 사람 대부분 웃으며 사는 습관이 다른 무엇보 다 좋은 보약이라는 사실을 모른다.

#### 건강의 시대 유머로 건강을 찾자

### 사람이 스트레스를 받으면 교감신경이 흥분돼 뇌의

시상하부라는 곳이 자극받는다. 시상하부는 콩팥부 근에 위치한 부신을 자극하여 스테로이드 호르몬(도



파민, 에피네프린, 노에피내프린, 코티솔등)을 분비 시킨다.

스트레스는 혈관을 수축해 혈압과 혈당을 올리고 당뇨병을 유발하기도 한다. 그 외에도 심장병, 위궤 양, 우울증 등을 유발하거나 기존에 지닌 병을 악화 시킨다.

이러한 스트레스의 천적이 웃음이다. 미국 캘리포니 아주 로마린다 의과대학의 리 버크(Lee Berk)교수 는 '웃음과 면역체계'라는 흥미로운 논문을 발표하 면서 웃음이 면역체계를 강화시키는 것을 증명하였 다. 성인 60명을 대상으로 1시간 동안 코미디 비디오 를 보게한 후 혈액을 채취하여 조사하였더니 혈액 내 감마인터페론이 웃고 난 후 200배 증가하는 것을 확 인하였다. 감마인터페론은 면역체계를 작동시키는 T 세포를 활성화시켜 최상의 몸 상태를 만들어 외부로 부터 침입하는 세균, 바이러스 등을 물리치는 역할을 한다.



많은 사람이 스트레스 해소방법으로 술, 담배, 커피, 약물(신경안정제)등을 이용하는데, 사실상 이러한 기 호품이나 약물은 스트레스를 해소시키기 보다는 심 장박동, 혈압을 높이고, 위장장애, 호흡장애, 신경쇠 약, 우울증을 악화시켜 오히려 스트레스에 독으로 작 용하고 면역기능을 떨어트린다.

스트레스를 받는 사람은 받지 않는 사람보다 약 2.5 배 감기에 걸리기 쉽고, 외부로부터 들어오는 병균을 막는 항체도 약화된다.

#### 웃음의 효능, 웃으면 건강이 온다

'한번 웃으면 한번 젊어진다(一笑一少), 웃는 집에는 만복이 온다(笑門萬福來) 는 선현들의 말처럼 웃음은 사람들을 즐겁게 하고 건강한 삶을 유지시켜 준다. 웃음은 스트레스에 대한 최고의 해소책이자 예방주 사로서 우리를 튼튼하게 만드는 무형의 보약이다. 스탠포드의대 윌리암프라이 박사는 '웃음의 생리효 과는 엔도르핀, 엔케팔인 같은 자연 진통제 생성을 촉진하고 혈압을 낮추며 혈액순환과 신경통, 염증을 호전하고 상체근육의 운동효과, 신체 전기관의 긴장 완화를 돕는다.'고 발표하였다.

#### 삶의 중요한 미덕, 웃음 의미의 재발견

하지만 나이를 먹어감에 따라 웃음이 사라진다. 통계 에 따르면 인간이 출생하고 생후 2~3개월 후부터 웃 기 시작하여 급속히 웃음의 횟수가 늘어나 보통 6세 가 되면 하루 300회 이상 웃는다고 한다. 그러나 나 이가 들어 성인이 되면 하루 평균 15회 정도로 웃는 횟수가 줄어든다고 한다. 하루 15회 웃으면 2일 간의 수명 연장을 가져온다고 한다. 몸에 좋다면 굼벵이도 삶아 먹는 열성을 보이면서도 하루 15회 크게 웃는 데는 왜 인색한지 모르겠다.

역사적으로 우리의 주변 환경은 걱정, 고민, 분노, 고 통, 위험, 비평 등으로 가득 차 있었다. 그래서 웃음 을 미숙한 일로 여겨왔고, 자주 웃으면 싱겁고 헤픈 사람으로 여겨왔던 것도 사실이다. 교사, 의사, 검사, 변호사, 고위직 임원, 부모 등은 심 각한 얼굴을 해야 권위가 선다는 고정관념도 있었을 것이다. 봉건적 유교사상이나, 선비사상에서 기인했 는지 모르겠다. 기독교사상도 예수나 바울이 웃음보 다는 눈물을 흘리며 우는 내용이 더 부각되고, 애통 하는 자에게 축복을 주는 그리스도의 말씀도 영향이 있었을 것같다는 생각이 든다.

그러나 다른 면을 보면 가무를 즐기고 해학이 발달한 민족이다. 특히 서민들은 어려운 생활 환경 속에서 고난을 너털웃음으로 극복했다. 탈춤, 풍물패의 흥겨 운 가락, 장승들의 익살스러운 모습을 보면 우리민족 이 웃음을 삶의 중요한 미덕으로 삼았다는 사실을 알 수 있다.

#### 인생을 성공으로 이끄는 키워드, 유쾌한 유머

유머는 건강한 삶을 유지할 뿐 아니라 경영도 성공적 으로 이끈다. 사람은 함께 웃을 때 가까워지고 상대 를 자신의 편으로 생각하게 된다. 즐거운 직장 분위

#### ip 유머의효과

#### 01 \_ 사교적이게 되며 일상생활이 즐겁다

유머에 관심을 갖게 되면 사교성이 높이질 뿐만 아니라 일상생활이 즐거워진다. 라디오, 신문 잡지, 서 적 등에서 찾는 유머를 메모하거나 암기하고 주변사람들과 교환하면서 어울리면 그 이상 즐거울 수가 없다.

#### 02\_남을 배려하게 된다

웃음은 전염 또는 감염되어 건강이 좋아진다. 남의 유머를 귀 기울여 듣고 즐겁게 웃는 것도 매우 중요하다 남이 유머를 할 때 어디 한번 웃기나 안 웃기나 보자며 떫은 표정을 짓거나 무반응한 사 람은 삶의 재미를 모르는 사람이다 이런 분들은 나이 들어 외롭게 살다가, 우울증이나 치매에 걸리 기 쉽다.

#### 03 \_ 병을 고치는데 도움을 준다

요즘은 웃음 치료법이 병원에서도 도입되어 암환자 치료에까지 응용된다. 실제 많은 환자가 효과를 보 았다. 외국에서 많은 시례가 보고되었고, 필자가 치료했던 환자 중에도 효과를 본 사람이 여럿있다

기는 부하직원의 자발성과 창의성을 이끌어 낸다고 한다. 미국의 Southwest airline(SWA)는 유머경영 의 효시라고 할 수 있다. 이 회사는 1971년 3대의 비 행기로 텍사스 내 3개 소도시에 출항을 시작했으나 현재 52개 도시에 취항하는 미국 4위 항공사로 성장 했다. 그간에 미국 내 130개 항공사가 파산했지만 이 항공사는 25년간 연속 흑자, 년 간 130% 이상의 성 장률을 보였다. 그 원동력이 유머경영이라고 한다. 직원들이 오늘은 무슨 재미있는 일이 벌어질까 하는 기대로 일한 결과라고 한다.

미국의 역대 대통령 중 링컨, 루스벨트, 아이젠하워, 케네디, 레이건, 클린턴 등은 업적이 뛰어난 대통령 으로 인정받는다. 그들의 또 다른 공통점은 모두 유 머가 뛰어나다는 것이다. 유머가 경영에 좋은 영향을 미치는 증거라고 할 수 있다.

이제 유머는 건강을 만들고, 건강은 다시 유머를 생 산한다. 닭과 달걀의 관계처럼 유머와 여유는 서로 꼬리를 물고 연결되어 있다. 그 순환 속에 빠져 들어 가면 우리는 건강과 성공의 세상을 꿈꾸게 된다.

화작용이 뛰어나 혈전 형성을 억제하고 심장질환과 뇌졸중 위험 감소. 혈액순환 개선 효과 등이 있는 것으로 알려졌다. 흔히 과일로 오해받곤 하는 토마 토는 비타민 A1 · B1 · B2 · C 등이 골고루 들어 있다. 가 지의 보랏빛을 내는 안토시아닌계 색소는 동맥에 침전 물이 생기는 것을 막아 심장병과 뇌졸중을 방지해 준다. 또 가지의 스코플레틴과 스코파론이라는 물질은 경련을 억제하는 기능이 있다고 한다. TIP • 지중해 건강식, 토마토 • 장수국가로 알려진 그리스

인들은 토마토를 잘게 썰어 쌀과 함께 넣어 밥으로 먹었다. 토마토는 생것으로 먹는 것보다는 익혀서 먹는 것이, 통째 먹는 것보다는 잘게 썰거나 다지거나 으깨서 먹는 것이 영양의 흡수율이 더 높다고 한다.







내는 것으로 심장질환과 뇌졸중을 예방한다고 알려져 있다. 검정콩은 식물성 여성 호르몬으로 알려진 아이소 플라본이 다량 들어 있다. 인체 내에서는 에스트로겐과 같은 작용을 하기 때문에 골다공증 등 갱년기 증상을 개선하는 효과가 있다.

각종 채소는 고유의 색상을 담고 있다. 하얀 색에서부 터 녹색, 붉은 색 등 각각이 지니는 고유의 색상에는 건 강의 의미를 담는 비밀이 숨겨져 있다는데 그 비밀을 파헤쳐 본다.

무. 양배추 등 백색 채소와 감자 등 담황 NHITE 색 채소에는 플라보노이드 계열 안토크 산틴 색소가 담겨 있다. 그 중 하나인 이 소플라본은 여성 호르몬인 에스트로겐처럼 중년 여성 의 폐경 초기 증상을 완화시키고 콜레스테롤을 낮추고 심장병을 예방하는 효과가 있다. 우리가 김치나 각종 반찬으로 흔히 섭취하는 무에는 전분, 단백질, 지방 등 을 소화시키는 각종 소화효소가 다량 함유되어 있다. 양배추는 브로콜리 못지않은 항암 효과를 자랑하는 채 소다. 양배추에 들어 있는 설포라판. 인돌. 디티올리온 이라는 화합물은 발암물질 등 독소를 파괴하여 암을 예방한다. 양배추는 위염, 위궤양 환자들의 치료식으 로 사용된다.

TIP • 강화순무 • 강화순무는 달면서도 겨자향의 인삼 맛 이 나며 한편으로는 배추뿌리의 진한 향을 느끼게 하는 맛을 지니. 고 있다. 동의보감에는 '맛이 달고 오장에 이로우며, 소화를 돕고 종기를 치료하며, 눈과 귀를 밝게 하고 갈증해소 작용을 한다.'고 전해진다.

> 채소의 녹색은 엽록소 색소 때문이다. 엽록소는 상처를 치료하고 세포를 재생 시킬 뿐 아니라 콜레스테롤과 혈압을

GREEN

낮춰 고혈압, 동맥경화 등 성인병을 예방하는데 큰 효 과가 있다. 또 혈액 속 유해활성 산소를 제거하는 항 산화 기능으로 노화를 방지한다. 시금치는 예로부터 해독작용을 인정받아 왔다. 〈본초강목〉에서 '시금치 는 혈액을 통하게 하고 막힌 것을 열어준다.'고 나와 있다. 시금치 100g당 카로틴이 2500~6700µg 들어 있고, 칼슘 36~42mg, 철 2.5~4.2mg 등 무기질도 풍 부하다

TIP • 쑥의 능력 • 향긋한 향이 인상적인 쑥은 무기질과 비 타민이 많은 채소다. 쑥에 들어 있는 칼슘과 철분은 쌀밥 위주의 식생활로 인해 체질이 산성화되는 것을 막는 효과가 있어 예로부터 영양의 균형을 생각한 조상의 지혜를 엿볼 수 있다.

색을 지닌 채소에서

바야흐로 웰빙 전성시대다. '몸에 좋고 건강에 유익하면서 생활까지 풍요롭게 만든다.'는 정보가 넘친다. 특히 먹거리에 부는 웰빙 바람은 그동안 이어온 식습관의 변화를 불러일으키고 있다. 한때는 먹을 것이 없어 먹던 풀뿌리가 육류보다 대접받는 시대, 손쉽게 구할 수 있고 저렴하면서 입과 눈까지 즐겁게 하니 밥상의 반란은 당연하지 않을까?

자료 한영실(숙명여대 한국음식연구소 교수)

건강을 읽는다



붉은색 채소에는 리코펜, 보라색 채소에 는 안토시아닌계 색소가 들어 있다. 항산



과일과 채소에 나타나는 노란색, 황적색 의 정체는 카로티노이드 색소로 체내에 들어가면 비타민 A로 전환된다. 산화방

지와 항암효과가 뛰어나 미국의 어느 연구에서 폐암을 가장 잘 예방하는 식품으로 적황색 채소인 고구마 호 박, 당근이 뽑히기도 했다. 당근은 체내에서 비타민 A 로 쉽게 바뀌는 카로틴 성분이 풍부해 시력을 좌우하는 간장에 영양을 공급에 시력보호에 좋다. 야맹증 예방과 발육촉진 피부보호와 항암효과까지 있다. 호박도 칼륨 이 많아 이뇨작용이 뛰어나다 늙은 호박은 산후 회복 에 많이 쓰이며 누런 호박은 카로틴이 많으며 비타민 C 와 B2도 풍부하다

TIP • 호박 종류에 따른 조리법 • 짙은 녹색의 마디호박 어서, 늙은 호박은 떡이나 죽, 엿으로, 피랗고 빨간 밤호박과 약호 박은 통째로 쪄서 간식으로 먹는다.



'블랙푸드'의 열풍이 불면서 천대받던 검은색 식재료에 대한 관심이 높다. 식물 성 재료의 검은색은 안토시아닌 색소가

# 댄스 스포츠에 도전한다, Shall We Dance

과거 댄스는 '춤바람'과 같은 부정적인 의미로 쓰였다. 하지만 요즘은 반대다. 흥겨운 음악에 맞춰 적당 히 흔들지(?) 못하면 '몸치'라고 웃음거리가 되기 십상이다. 대중 스포츠로 자리 잡은 댄스 스포츠는 연 령과 배경에 상관없이 모든 사람에게 휴식과 활력을 제공하며 에너지를 재충전시킨다. 긴장과 스트레스 가 많고 오래 앉아 있는 현대인들에게 가벼운 움직임으로 오락을 즐기며 건강을 유지할 수 있는 이상적 인 운동이다.

> 자료 \_ 박경환 (사)한국체육진흥회 댄스스포츠교실 지도교수(www.iboramae.com) 윤정덕 · STEP114 대표(www.step114.com)

#### 스포츠 요소가 가미된 볼륨댄스

볼륨댄스(Ballroom Dance)란 볼륨(Ballroom 큰 방) + 댄스(Dance, 춤), 즉 충분히 넓은 장소에서 추 는 춤을 의미한다. 1980년부터 국제올림픽위원회 가 입을 추진하면서 회원국들에게 볼륨댄스 대신 댄스 스포츠로 바꾸어 사용하도록 권장하면서 댄스 스포 츠(Dancesport)란용어가 탄생했다.

#### 모던댄스와 라틴댄스로 구분

댄스 스포츠의 종류는 크게 모던댄스와 라틴댄스 두 종류로 나뉘는데 모던댄스는 1924년에 ISTD(영국왕 실무도교사협의회) 분과위원회에서 5종목을 정립시 켰고, 라틴댄스는 라틴계 나라들, 즉 쿠바, 브라질 등 의 댄스로 1974년에 ISTD에서 경기 5종목을 정립시 켰다. 모던댄스 5종목은 왈츠(Waltz), 탱고(Tango). 퀵스텝(QuickStep), 빈 왈츠(Viennese Waltz), 폭스 트롯(Fox Trot)이고, 라틴댄스 5종목은 자이브(Jive). 삼바(Samba), 차차차(Cha Cha Cha), 룸바 (Rumba), 파소도블레(Paso Doble)이다.

#### 

모던댄스는 일정한 방향으로 나가는 것이 특징으로 확실한 홀드(남녀가 춤을 추기 위해 취하는 기본자 세)를 취해야 하는 물이 정해져 있다. 그래서 모던 댄스를 '룰' 댄스라 부르기도 한다. 여기서 말하는 모던댄스는 춤의 역사를 말할 때의 현대무용과는 분명히 다르다. 쉽게 생각해서 모던댄스는 비(非) 라틴계 댄스라는 의미로 해석될 수 있다. 라틴댄스 는 진행 방향이 일정하게 정해져 있지 않아 어느 쪽 을 향하여 춤을 추어도 상관없으며, 홀드의 방법도 상당히 자유로워 한 손을 잡기도 하고 양손을 다 놓 고 추기도 하는 자유로운 방법을 택하고 있다. 이런 특징 때문에 라틴댄스를 프리댄스(Free Dance)라 고 부르기도 한다.



#### 댄스 스포츠의 운동 효과

현재 우리나라의 댄스 스포츠는 건강을 목적으로 한 신체단련 운동으로서 그 인기가 점차 높아지고 있는 데 비만도 춤을 통해 해결할 수 있다. 예를 들어 체중 이 60kg인 사람이 가만히 앉아 있을 때 1시간 당 소 모되는 에너지가 '0.021kcal × 60분 × 60kg = 76kcal' 인데 반해 1시간 동안 춤을 추면 '0.168kcal × 60분 × 60kg = 605kcal 로 약 8배를 더 소모하 게 된다. 참고로 529kcal(605kal - 76kcal)는 성인 여자가 하루에 섭취하는 2,000kcal 정도 열량 중 1/4 에 해당하는 것으로 댄스 스포츠가 체중 감소에 얼마 나 큰 영향을 미치는가를 알 수 있다. 무엇보다도 신 체의 균형을 기대할 수 있게 해 아름다움을 가져오 며, 아름다운 음악과 운동의 조화는 마음을 안정시켜 편안함을 주고 스트레스를 해소해 몸과 정신의 건강 에 아주 좋다.

#### 다양한 춤 속으로 들어가 보자

**왈츠와 빈 왈츠** | 왈츠란 독일어로 '파도치듯 떠오르 고 내려간다.'는 뜻, 1780년 경 남부 독일의 농부들 이 추었던 '렌들러'라는 민속춤에서 유래되었으며 19세기 초 유럽 사교계에 소개되었을 때는 빠르게 우 회전과 좌회전을 하는 춤이었다. 그러나 1차 대전을 전후해 미국에서 발생한 새로운 리듬에 영향을 받은 왈츠는 두 가지 형태로 나뉘었다. 그 하나는 속도가 느린 '모던 왈츠' 고, 다른 하나는 빠른 속도로 추는 '빈 왈츠'다. 왈츠는 기본적으로 상승(rise)과 하강



(fall)을 강조하는 기품 있고 우아한 춤이다.

폭스트롯과 퀵스텝 | 미국 뉴욕에서 1912년 경 버드 빌 댄서(극장 무대에서 노래를 부르며 춤을 추는 배 우)인 해리 폭스(Harry Fox)라는 사람이 창안한 전 혀 새로운 스타일의 이 춤은 댄스 애호가들의 찬탄을 금치 못하게 했다. 이 춤은 영국에서 더욱 발전해 우 아하고도 휘상적인 폭스트롯이란 춤과 경쾌하고도 빠른 퀵스텝이란 춤으로 나뉘어졌다

탱고 | 18세기 말 아르헨티나 동해안의 라 프라토 팜 파스 지방의 원주민인 가우초(Gauchos)족 기마병들 이 술집에서 쉴 때 들려오는 리듬에 맞춰 춘 춤이라 한다. 초기의 탱고는 오늘날의 것과는 아주 다르며 현 재도 아르헨티나 탱고는 독특한 특성을 지녀 라틴 아 메리카 댄스에 가깝다. 이 춤이 영국에 도입되면서 더 욱 세련된 춤으로 발전했다. 낭만적이며 이국적이고 환상적인 춤으로 누구에게나 매혹적인 레퍼토리다.

룸바 | 룸바는 16세기 경 아프리카에서 노예로 데려 온 흑인들의 리듬으로 적어도 1백년 이상 쿠바에서

추어졌다. 1930년 경 영국에서 더욱 발전시켜 원래 의 춤과는 아주 다른 춤으로 변했다. 룸바는 라틴 아 메리카 음악과 댄스의 정수로 꼽힌다 룸바는 매우 황상적인 리듬과 동작을 가졌고 여성대서가 여성다 운 춤사위를 표현할 수 있게 하는 춤이다.

차차차 | 이 춤은 원래 쿠바에서 유래했고 맘보가 그 선구자다. 봉고 드럼이나 마라카스를 두드리는 음악 소리 자체가 차차차로 들린다. 이 춤은 라틴 아메리 칸 댄스 중에서도 가장 인기다.

자이브 | 1927년 경 뉴욕의 하렘(Harlem)이란 흑인 거주지에서 재즈(Jazz) 음악의 일종인 스윙(Swing) 리듬에 맞춰 처음으로 추어진 춤이다. 1936년 경 전 미국을 휩쓸 정도로 인기가 절정에 달했다. 2차 세계 대전 중 GI(미국 직업 군인)들에 의해 유럽에 퍼졌고 세계 대전이 끝날 때까지 놀랄 만한 인기가 계속됐다.

삼바 | 삼바 춤은 강렬하고 독특한 율동을 지닌 생동 감 넘치는 춤이다. 원래 아프리카에서 유래되었으며 사탕수수 농장에서 일하던 흑인 노예들에 의해 브라 질 북부의 바히아 지방으로 보급됐고 마침내 브라질 의 대표적인 춤이 되었다. 처음으로 서양인들의 시선 을 끈 것은 연례행사로 열리는 리우데자네이루의 카 니발에서였다 지금도 브라질에서는 삼바학교가 번 창하고 있으며 독자적인 삼바리듬과 기본동작을 발 전시키고 있다.

파소도블레 | 이 춤은 스페인에서 유래됐다. 기본 스 텝은 행진곡 형식이며 투우를 묘사한 춤이다. 남자는 투우사를 나타내며 여자는 투우와 망토를 나타낸다. 유럽의 남쪽 프랑스 · 스페인 · 포르투칼에서 인기 있 는 춤이다. 스페인어의 파소(paso)는 스텝(step)이라 는 의미이며 도블(doble)은 더블(double)이라는 의미 이다 즉 '두 배의 걸음' 이라는 뜻이다

#### 멋진 댄스를 위한 에티켓

- 춤 출 때는 몸을 깨끗이 해야 하며 특히 체취나 구취 에 신경쓴다. 술 마늘 김치 같은 음식은 삼간다.
- 복장은 단정해야 하며 정장을 하는 것이 원칙이다.
- 여자가 바지나 타이트스커트를 입는 것은 실례다
- 신발은 무도화(바닥을 가죽으로 만든)를 신어야 하다
- 춤은 남자가 먼저 예의바른 태도와 공손한 말씨로 신청(Propose)해야 한다.
- 여자가 남자의 춤 신청을 받았을 때는 답례가 분

#### 우리나라의 사교댄스

우리나라에서 실제 보편적으로 추어지는 춤은 블루스와 트롯 그리고 지르박으로 나뉜다. 블루스(blues)는 1913년 경 미국에서 처음으로 발표돼 전 세계에 유행한 춤으로 느린 템포의 음악에 맞춰 춘다하여 유럽에서는 슬로우 리듬댄스라고도 부른다. 간단한 스텝 으로 파티나 사교장에서 가장 많이 즐겨 추는 춤의 하나이며 사교춤을 배우는 사람이 가정 먼저 접하게 되는 춤이다. 트룄trot)은 지르박보다 느리지만 블루스보다는 빠른 곡에 맞춰 추는데 스텝이 블루스와 유시해 블루스를 배우고 나면 쉽게 배울 수 있다. 블루스 나 트롯이 홀딩 된 상태에서 추는 춤이라면 지르빅(jitterbug)은 남녀가 떨어져서 자유 롭게 추는 춤이다. 이 춤은 기본동작을 익힌 후 숙달하여 응용하는 과정이 오히려 힘들 다고 할 정도로 기본동작에서의 응용동작이 다양하다.

명해야 한다. 사절할 경우에는 공손한 말투로 합 당한 이유를 말해 남자의 체면을 세워줘야 한다

- 여자가 춤을 응낙하였을 때는 춤추는 장소까지 에스 코트(Escort)하며 춤이 끝나면 다시 제자리까지 에 스코트하고 파트너가 되어준 것에 감사를 표한다
- 부부 또는 동행이 있는 여자에게는 먼저 남자에게 허락을 받아야 하며 동행한 남자가 다른 사람과 춤을 춬 경우에는 직접 청해도 된다
- 파트너와 동행했을 경우 첫 곡과 마지막 곡은 반 드시 파트너와 추는 것이 예절이다.
- 초청자가 있는 파티일 때는 여자는 남자주인 남 자는 여자주인에게 춤을 청하는 것이 예의이다. 춤을 출 때 파트너가 틀렸다고 지적하거나 가르치 는 것은 삼간다
- 춤을 출 때는 반드시 시계의 반대 방향인 L.O.D.(Line of Dance)로 진행해야 하며 중앙선 (Center Line)을 넘거나, 다른 사람 진로를 방해 해서는 안 된다.
- 춤에서는 남자가 리더(Leader)이고 여자는 팔로 워(Follower)다 그러므로 여자가 남자를 리드하 려고 하면 안 된다.
- 한 커플(Couple)과 계속해서 추기를 원한다면 다 른 장소에 가서 추어야 한다. 왜냐하면 무도회란 여러 사람의 사교와 교제를 위한 장소이기 때문





하나은행 본점

쌈지의 앤디 워홀 티셔츠

아트마케팅, 기업의 가치를 높이는 키워드 마케팅의 전략으로 미술과 제휴. 기업의 가치를 높인다. 마케 팅이 다양한 분야와 접목되면서 이제 아트까지 접근하고 있 다. 아트 마케팅(Art Marketing)이란 예술 인프라를 이용하여 기업의 이미지와 인지도를 높이고 매출과 영업실적에 성장을 도모하는 고도의 감성 마케팅 전략이다. 가령 기업이 미술작 품을 지원해 기업 이미지를 좋게 만들고, 제품 홍보 효과도 거 둘 수 있는 것이 바로 아트 마케팅인 것이다. 최근 불고 있는

기업의 아트 마케팅 바람을 살펴보자.

하나은행 | 매년 하나은행 앞 본사 건물외관을 설치 미술 로 승회해 많은 사람에게 하나은행을 홍보하고 있다. 작년에는 김혁(설치미술가) 씨의 작품인 「하나은행통장」 이미지로 건물 포장을 하고 2007년은 모래 시계 모양의 설치 미술로 건물 외관을 포장하였다. 아울러 백남준의 하나은행 로고 모양의 비 디오 아트도 여의도점에 설치되어 많은 효과를 거두었다.

패션업체 쌈지 | 음력 3월3일인 삼짇날을 '쌈짓날'로 정 하고, 전국 쌈지 매장에서 삼짇날 행운을 기원하는 노란 나비 가 그려진 지갑 가방, 노트, 북마크를 선보였다. 쌈자는 이미 지난해에 팝아티스트 낸시 랭을 광고 모델 겸 예술 감독으로 영입한데 이어 1월에는 쌈지 스포츠를 통해 '낸시 랭'라인을 출시 낸시 랭의 대표적인 평면 작품인 허부 요기니'시리즈 를 의류에 접목시킨 바 있다. 그리고, 세계적인 팝아트, 선구자 엔디워홀 작품과 만화가 이현세 작품 등을 자사 의류에 이미 지 프린트하여 마케팅의 현격한 성장을 주도하고 있다

백화점업계 | 롯데백화점은 명품관 에비뉴엘 안에 롯데 갤러리를 신설했고 신세계 백화점도 본관 갤러리를 개관할

## 예술에 마케팅을 접목시킨 것은 기업의 안목이다

지난해, 확실한 변화가 있었다. 아트마케팅의 부각과 함께 국내의 기업들이 미술에 대한 관심도가 높아 졌다. 일부 냉소적인 전망을 하는 전문가들도 있을지언정 새로운 기류는 미세하지만 확고했다. 기업의 이미지건, 매출 실적이건 미술에 대한 기업의 관심은 주목할 만한 현상, 마케팅이 아니라 예술에, 예술보 다는 꿈에, 혹은 희망에 앞서는 기업들의 가치가 돋보인다. 진정한 아트마케팅의 가치는 이런 기업가들 의 합리적인 예술적 안목에서 만들어지는 것이기에

# 아트마케팅(Art Marketing)



골콩도

예정이라고 한다. 기타 모든 백회점에서 갤러리를 점내에 신 설하여 백회점을 찾는 고객들에게 미술작품을 선보이고 있다.

**포스코의 청암재단 |** 포스코는 기존의 장학사업 일변도 에서 벗어나 철이나 스테인리스 스틸로 만든 조각 작품에 대 한 미술 공모 '포스코 스틸아트' 공모를 통해 아트 마케팅을 시도하고 있다. 철강 회사인 포스코는 매년 철을 소재로 조각 공모를 하고 있고 작품을 일부 매입해 작품전을 열어 문화 감 성적인 인지도를 꾸준히 대중들에게 어필하고 있다.

삼성건설 래미안 | 지난해 10월 일원동 주택문회관을 작 가 한점마의 손을 빌려 래미안 갤러리로 바꾸고 설치자기들의 작품을 전시 중이다.

이외에도 유명 작기들에게 새 상품의 디자인을 직접 맡기는 경우도 있는데, 2003년 '루이비통'이 현대 미술의 거장인 다 카시 무리카미와 손을 잡고, 그가 그린 그림으로 루이비통 핸 드백을 디자인하고, 루아비통 로고인 'LV'를 가지고 무리카미 가 작품을 만들기도 했다.

글 58기 이철희 동문 ((주)한국건축조형미술연구소 대표) 2005 24회 대한민국 미술대전 구상조각 부문 국무총리상 수상 현재 성신여대 한양대학교 출경



## 신년 소망을 기원하며

2008년이 밝았다. 괴롭고 쓰라렸던 모든 일은 망년 회와 함께 툭툭 털어버리고, 상쾌한 마음으로 새 아 침을 맞는다. 제각기 1년의 설계를 하는 새 아침, 신 년에 대한 희망과 불안이 교차한 속에서 올해 1년의 꿈을 그린다. 만나는 사람마다 정답게 손을 잡고 '새 해 복 많이 받으라'는 덕담과 함께 인사가 바삐 오고 가다.

지금 거리에는 신년의 희망이 사람들의 발길을 분주 하게 하고, 상가마다 북적대는 인파로 부산하다. 지인들에게 연하장을 써서 감사의 마음을 전하고, 해 돋이를 보면서 새해 소망을 비는 때가 지금이 아닌가 싶다. 생각하면 생각할수록 바쁜 의정활동에 쫓겨 어떻게 지내왔는지 조차 모르게 달려온 지난 한 해였지만, 대부분 사람이 어려운 경제사정으로 인해 살기가 힘 들었던 한 해였기에 그 어려움을 슬기롭게 헤쳐 온 모든 이들에게 격려와 사랑의 박수를 보내고 싶은 마음이다.

#### 검은 재앙으로 고통받는 서해바다를 살리자

지난 2007년은 기후변화에 따른 지구와 인간의 생활 에 미치는 영향을 다룬 세계적인 연구 결과가 잇따라 발표되어 충격을 준 한 해이기도 했다. 유네스코에 등록된 세계 자연 및 문화유산 상당수가 지구 온난화 로 파괴될 위기에 처했다는 경고가 있었는데, 자연유 산 가운데는 바다의 산호가 가장 큰 피해를 볼 것이 라고 했다. 그런 와중에 연말을 맞아 우리나라에선 태안 앞바다 기름유출 사고가 발생했다. 충남 태안 군 앞바다에서 기름유출 사고의 원인이 된 삼성물산 소속 예인선 삼성T-3호, 삼성T-5호 2척과 해상 크 레인선은 사고 80여분 전 기상 악화로 항로를 이탈 하여 12월 7일 오전 5시50분경부터 S자 모양의 항적 을 기록하며 유조선 쪽으로 밀려가 충돌함으로써 사 상최악의 환경재앙이 일어났다.

기름유출 사고는 다량의 기름이 제한된 해역에 한꺼 번에 배출됨으로써 각종 생산활동이나 여가활동이 이루어지는 연안역에 심각한 피해를 주었다.

우리나라 연안의 기름유출 사고는 매년 증가 추세에 있다. 지난 1995년 7월에 전남 여수 앞바다에서 발 생한 시프린스호 원유 유출 사고는 전 국민에게 해 양기름 오염의 심각성을 일깨워 준 사건이기도 했 다. 이번 태안 앞바다 기름유출 사고는 지난 시프린 스호 때 유출량(5,035KL)의 2.5배가 되는 1만 2,547KL의 엄청난분량이다.

기름은 바다에 유출되면 바람이나 조류를 타고 넓은 지역으로 빠르게 확산한다. 확산되는 기름은 해수표 면에 퍼져 해류, 조석, 바람의 영향으로 이동한다. 그 중 용해 성분은 해수로 녹아들고 휘발 성분은 대기중 으로 증발한다. 휘발 성분이 날아가고 점성이 높아진 기름은 50~80% 정도의 수분을 향유하는 갈색의 끈 적끈적한 에멀젼을 형성하고, 이것은 방제작업에 커 다란 장애가 된다. 기름은 기름 분해 능력을 가진 박 테리아나 균류들에 의해 일부 분해되기도 하는데 독 성을 지닌 방향족탄화수소들은 거의 분해되지 않고 해수나 퇴적물 속에 잔류한다.

기름 유출 사고가 일어나면 다양한 방법으로 방제작 업을 하게 된다. 기름의 확산을 막기 위해 기름막(오 일펜스)을 설치한 후, 물에 퍼진 기름을 회수기를 이 용하여 수거하거나, 현장에서 태워버리기도 한다. 흡 착제 또는 흡착포를 이용하여 기름을 걷어내거나 유 고형제를 뿌린 후 회수하는 방법도 있다. 이 모든 방 법들을 효과적으로 사용하기 위해서는 긴급한 상황 에 적절히 대응할 수 있는 방제장비와 전문 기술진을 확보하여야 한다.

또한 바다에 유출된 기름은 해양생물에게 많은 영향 을 준다. 해양포유류, 바닷새, 해안서식 동·식물들은 기름이 묻거나 기름에 함유된 유독성분으로 인해 치 명적인 피해를 입는다. 해수 중의 식물성 플랑크톤은 일시적으로 생산력이 떨어질 수 있으며, 동물성 플랑 크톤이나 어란, 치어 등도 생활에 장애를 받게 된다.

#### '경제와 환경' 되살아나는 기쁜 신년이 되기를

지금 태안 앞바다에는 수많은 자원봉사자들과 지역주 민, 군경의 물결이 넘치고 있다. 신년의 시무식 모임 조차 포기하고 기름 제거 작업에 동참하여 구슬땀을 흘리고 있다. 연일 신문과 TV에서 보듯이, 국민의 성 원에 힘입어 기름띠가 점점 풀어나 태안 앞바다의 생 태계가 서서히 되살아나고 있다. 얼마 전에는 사고발 생 이후 처음으로 태안군 천리포 해안에 흰뺨검둥오 리떼가 찾아와유역하고 있는 모습도 볼 수 있었다.

2008년 무자년(戊子年) 새아침이 밝았다. 이제는 충 남 태안 앞바다의 기름유출 사고 현장에도 희망찬 새 해를 맞이했으면 좋겠다.

신년에는 모두가 보다 큰 소망을 이루고 '경제·환 경'이 되살아나 기쁨이 넘쳐나는 한 해가 되었으면 한다. 특히 경제성장면에서 수출과 국민소득이 일자 리와 함께 실감나도록 늘어났으면 한다.

그리고 경제성장이 빈부차이를 심화시키고 소외와 불만을 늘리는 일이 없는 신년이 되기를 두 손 모아 간절히 기원한다.

글 \_ 38기 채봉석 동문 (AMP 상임부회장, 서울특별시의회 환경수자원위원회 의원)



## 섬진강, 그곳에선 누구나 시인이 된다

강 길을 따라 걸으며, 사람들은 저마다 시인이 된다. 굽이굽이 깊은 산골짜기를 돌아 넓은 세상에 다다를 때까지 유유히 흐르다 때론 급물살을 일으키는 강물을 보며 사람들은 감상에 젖는다. 강과 함께 펼쳐지는 자연의 풍경은 더없이 여유롭다. 강 길을 따라 걸어보자

글·사진\_이흥재 | 여행작가, 미술사학자

가족과 함께 한국의 강 길을 따라 걷는다. 이번에 오른,여행길은 섬진강, 이 보다 더 감상적일 수 없을 만 큼 주변과 어울린 풍광과 물의 흐름이 한 폭의 소박한 수채화 같다. 섬진강을 따라가면 생각나는 시인이 있고, 영화도 있고, 옛 이야기도 있다. 잠시 강가의 소나무 숲이 내 는 소리에 몸은 휴식을 취한다. 서서히 발걸음을 내딛어 보자.

#### 섬진강 시인, 김용택

섬진강하면 김용택 시인이 떠오른다. 섬진강변 덕치 진메마을에서 태어난 그는 지금도 덕치초등학교 담 임선생이다. 몇 년 전 방문했을 때는 진유빈, 이선영, 임재운 3명 학생이 전부였다. 교사 대 학생 수로 보 면 대학교수보다 대상 학생이 적다. 자기 고향 마을에서 걸어서 한 십리 정도 떨어진 모교에서 초등학교 선생을 하면서 써 온 '섬진강'을 비롯한 주옥같은 시들은 많은 사람에게 고향을 생각나게 하면서 섬진강 변 사람들의 삶의 애환을 아름다운 시어로 표현해 주고 있다. 순창농고를 졸업한 학력에 초등학교 교사인 시인의 이력은 좋은 대학이나 대학원을 나와, 대학이나 그럴 듯한 직장에 있는 누구보다 주옥같은 시를 왕성하게 쓰고 있다. 이 힘은 어디서 나올까? 바로 섬진강이 준기(氣)이다

73 · YONSEI AMP O



• YONSEI AMP · 72



#### 영화 〈아름다운 시절〉의 구담마을

진메마음을 따라 쭉 걸어가면 첫닦마을과 구닦마을이 나온다. 1998년 영화 〈아름다운 시절〉을 촬영하 곳이다. 이광모 감독의 〈아름다운 시절〉은 아버지 세대의 고단한 삶을 아이들 눈을 통해 바라본 작품이다. 이 영화는 그 해 칸 영화제 감독 주간에 초청되었고, 동경영화제에서 대상을 수상하는 등 높은 평가를 받았다. 촬영당시 전봇 대가 없는 마을로 동네 방앗간과 정자나무 숲은 지금도 섬진강의 아름다움을 대변하기에 손색이 없다. 매화와 산 벚꽃 필 때, 녹음이 짙어 시원한 강바람이 불어올 때, 빨간 먹감이 주저리 익어 가며 물안개 피어오를 때, 하얗 게 새로운 세계로 변신하는 겨울 섬진강변의 아름다운 자태는 조금도 변함이 없다.

#### 요강바위 설화의 '장구목'

천담마을에서 강변을 따라 휘파람 불며 내려가면 드라마 「허준」, 영화 「춘향뎐」과 「아름다운 시절」을 촬영한 장 구목이 나온다. 용골산 밑 장구목에 가면 숱한 세월 강물에 씻겨 가운데가 움푹 파인 '요강바위'가 나온다. 높이 가 2m. 폭이 3m 정도이고 무게가 15톤이나 된다.

한국전쟁 때(그곳에 사는 어른들은 지금도 '인공(인민공화국 준말)' 때라고 부른다). 마을 주민 중에는 이 바위 속 에 몸을 숨겨 화를 모면한 사람도 있다고 한다. 한 때 이 바위가 수십억 원에 달하는 수석이라는 소문이 나돌아.



도난을 당하였으나, 마을 사람들이 성금을 모아 찾아와 제자리 에 앉아 내룡마을의 안녕과 풍요를 지켜준다. 장구목이라는 이 름은 우리 전통 악기 장구에서 가죽을 떼어낸 것처럼 넓은 강 이 이 부근에서 홀쭉하게 좁아졌다가 다시 내려가면 넓어진다 고 해서 붙여진 이름이라 한다. 아들 낳기를 원하는 여자가 이 바위에 앉으면 소원을 이룰 수 있다는 얘기도 전해진다.

### 호랑이 뼈를 걸어 놓은 '운조루' 솟을대문

린다.

#### 하동포구 80리와 솔바람 소리

어떨까?

구례에서 하동포구로 흘러가는 섬진강을 따라 가다보면 구계 군 토지면 오미리에 운조루가 있다. 운조루는 우리나라 3대 명 당 터 중의 하나인 호남의 대표적인 양반집이다. 운조루(雲鳥 樓)는 1776년 무관 유이주가 지은 집의 사랑채인데, 지금은 집 전체를 운조루라 한다. 운조루의 옛 모습이 「전라구례오미동가 도,라는 그림으로 내려올 정도로 건축적 구성이 훌륭하다.

솟을대문에 호랑이 뼈를 매달아 두어 집안에 악귀나 잡귀가 들 어오지 못하게 했다. 즉 호축삼재(虎涿三災)라는 말에서 유래 하는 것으로 여행할 때 반드시 놓치지 말고 보아야 할 포인트 중의 하나가 이 호랑이 뼈다. 운조루 앞 환동에는 박부자 집터 로 마치 둥그런 금가락지 모양의 '금화락지' 처럼 보이도록 돌 담을 쌓고 대숲을 만들어 놓았다. 명당의 의미보다는 오후 역 광으로 보이는 오봉산의 선들이 아름다운 음악의 선율처럼 들

쌍계사 입구에서 섬진강 하구까지 '하동포구 80리' 라는 노래 가사가 만들어질 정도이다. 대숲과 흰 모래밭 그리고 소나무 숲이 어우러진 유장한 섬진강의 그림이 그려진다. 옛날에는 수백 척의 어선이 정박했었고. 강을 이용해 남원까지 해산물 과 물산을 운반했었다고 한다. 지금은 조그만 소형어선 몇 척 이 그래도 옛 영화를 집작할 수 있게 한다.

섬진교 아래 하동읍 광평리에 널따란 솔숲이 있다. 조선 영조 21년(1745년)에 당시 부사 전천상이 방풍림으로 조성했다 한 다. 8천여 평 강변에 300여 년생 소나무가 700여 그루 자라 고 있어 어디에서도 볼 수 없는 아름다운 소나무 숲을 이룬다. 솔 숲 벤치에 앉아 석양의 긴 소나무 그림자를 보며 새해의 설 계를 하면서 지리산과 섬진강의 기운을 온 몸으로 받아보면

### 골프집행부 북해도로 단합대회를 가다

2007년 10월 8일 원장배 골프대회를 앞두고 집행부가 준비해야 할 일은 너무도 많았다. 연세 AMP 총동창회 골프회 8기 임원으로 처음 들어가 집행부가 이렇게 자주 모여서 많은 준비를 한다는 것을 처음 알고는 그동안 다 치려 놓은 상에서 밥만 먹으며 투덜대기만 했던 내 자신이 부끄럽고 한편으로는 미안한 마음이 들었다. 2007년 8월 17일 연일 35~36℃를 오르내리는 찌는 듯한 폭염의 날씨 속에서 김영택 골프회 회장님 내외분과 원제 철 시무총장, 김윤회 골프 총무국장, 김명용 총무이사 등 16명이 함께 한 기운데 (10월 8일 원장배 골프대회 발족식 및 집행부 단합대회)라는 대장정의 막을 올렸다.

#### 첫째날

북해도 삿뽀로의 신치도세 공항에 도착한 시간은 한낮인 12시 30분, 약간의 비가 오긴 했지만 불과 3시간 전에 출발한 한국의 폭염과는 달리 이곳의 날씨는 쌀쌀하다 못해 긴팔 옷을 입는가 하면 심지어는 레인코트 까지 꺼내 입는 분들도 있었다. 어제까 지만 해도 이곳의 날씨도 꽤나 더웠다고 한다. 역시 날씨도 우리 를 알아보는가 보다.

공항에서 곧장 간곳이 삿뽀로에서 약40분 떨어져있는 "삿뽀로 키타히로시마 골프클럽." 커다란 리조트 였지만 건물은 아직 오픈 을 하지 않았고 클럽하우스와 골프장만 운영하고 있었다. 골프장 은 자연의 상태를 그대로 유지하고 있는 천혜의 골프장 이었다. 개인적으로는 인공의 미를 가미한 것 보다는 너무나 아름답고 멋있다는 생각이 들었다. 저 높은 하늘에는 매가 날아다니고 낮 은 하늘에는 일본의 국조인 까마귀가 셀 수 없을 정도로 날아다 닌다. 더더욱 놀라운 것은 북해도에는 붉은여우가 많다는 이야기 를 들었는데 내 눈으로 골프장을 돌아다니는 야생 붉은여우를 보았다는 사실이다. 눈앞에서 펼쳐지는 그림 같은 장면에 잠시

넋을 잃었던 나는, 나를 빤히 쳐다보고 있는 여우와 눈이 마주치 는 순간 정신이 번쩍 들었다. 어느샌가 내 눈 앞에서 오히려 내 가 신기하다는 듯이 물끄러미 쳐다 보는 여우를 잠시 멍한 상태 에서 바라보던 나는 가까스로 정신을 치리고 이때다 싶어 카트 로 달려가서 카메라를 꺼내들고 예쁘게 생긴 붉은여우의 얼굴에 카메라를 들이댔다. 하지만 허둥대며 사진을 찍으려는 나를 비웃 기나 하듯이 붉은 여우는 요염한 자태를 뽐내며 유유히 숲속으 로 사라지고 말았다.

일본에 도착하자마자 모든 게 부러움으로 가득 찬 하루가 되어 버린 것 같았다. 북해도에서 오끼나와 까지의 냉대기후에서 아열 대기후까지, 일제강점기에 이쑤시게 하나까지 우리나라의 목재 를 베어다 쓴 일본, 그런 일본은 우리나라와는 대조적으로 어디 를 가나 무성한 숲과 자연의 생태가 그대로 보존되어 많은 야생 동물들이 현존하고 있었다. 더더욱 부러운 것은 주말임에도 불구 하고 골프장에는 우리 팀 외에는 다른 골퍼들을 전혀 볼 수 없 었다는것....휴~~ 어쨌든 첫날은 부러움 속에서 삿뽀로 시내에 위치한 타워 프린스호텔에 여정을 풀었다.

#### 둘쨋날

오전7시에 호텔식으로 조식을 하고 골프장으로 항했다. 어제 갔 었던 삿뽀로 키타히로시마 골프장에서 오늘까지 플레이를 하기 로 하였다. 어제와 다른 점은 18홀은 캐디가 있단다. 내심 기대 를 하고 골프장에 도착하였다. 우리를 반갑게 맞이하는 캐디언 니?..아니..캐디 할머니......18홀 내내 마음의 부담을 안고 캐디 할머님을 모시고(?) 다녔다. 마침 한국에서 가져간 작은 공예품 한 점을 드리니 연신 고개를 숙이며 "아링아도 고자이마시다 ~~"를 외친다. 18홈을 마치고 9홈을 더쳤다. 이때는 캐디할머 니는 없고 우리끼리 카트를 끌고 다녔다. 마음의 부담은 털어졌 지만 이번엔 몸이 너무나 고달프기 시작했다. 새삼 고국의 캐디 언니들이 그립다. 앞으로는 고국의 캐디언니들에게 더욱더 질해 주리라 마음먹고 나머지 9홀을 정신없이 끝냈다.....점수

는.....당연히 신경쓰지 않았다...... 이날 저녁은 원제철 사무총장이 일본의 맛있는 회를 사겠다고 현지의 가이드에게 좋은 횟집을 안내해달라고 부탁하였다. 하\*투 어 현지 가이드가 안내한 횟집으로 들어간 순간 우리일행은 아 연실색할 수밖에 없었다. 삿뽀로의 맛있다는 횟집이 16명이 들 어갈 방도 없는 아주 작은 포장마차 식이었던 것이다. 하는 수 없이 우리 일행 중 일부는 홀에. 나머지는 작은 골방에 나누어 앉았다. 식당 주방은 두 명이서 음식을 만들었다는데 결국 홀에 었다~~!! 카드도 받질 않는단다. 입맛만 다시고 85,000엔을 현찰로 주고 나왔다... 나도 속이 타들어갔는데 원제철 사무총장 은 얼마나 속이 탔겠는가! 이런 걸 "돈쓰고 바보됐다!!"라고 하 던가?? 아무튼 그런 상황에서도 분위기 망치지 않으려고 꾹 참 는 원 사무총장이 새삼 커 보인다. 이 자리를 빌어서 다시 한번 감사와 위로(?)의 말씀을 드리고 싶다.

경력이 4년차라는 허\*투어 현지가이드~~!! 이 기회에 반성 좀 많이 해야 될 것이다. 어쨌든 우리는 삼삼오오 짝을 지어 버스도 없이 호텔로 걸어가면서 도시락을 사가지고 먹는분, 라면집으로 가서 라면을 먹는 분 등등 서로 헤어져서 허기진 끼니를 때웠다. 나도 "미소라맨"을 시켜 먹었다...역시 라면도 우리나라 것이 최

여유있게 일어나서 어제와는 다른 북해도 골프장으로 갔다. 역시 이곳의 자연경관도 정말 멋있다. 차가운 공기에 이름다운 자 연..... 신경쓰지말자.!! .어차피 내 나라도 아니다...물론 점수도 신 경을 쓰지 않고 18홀을 마쳤다. 오후엔 관광 이란다. 유명한 "노 보리벳츠"로 가서 곰 목장과 지옥계곡, 그리고 옵션으로 온천을 하기로 했다. 사진 찍기를 좋아하는 나로서는 지옥계곡이 무척이 나 기대가 되었다. 많은 화산들을 가보았지만 이곳의 지옥계곡은

화산 분화구까지 내려가서 구경 할 수 있게 해놓았다고 들었다. 산 정상까지는 케이블카로 올라갔다. 카메라에 새로운 렌즈를 부 착하고 잔뜩 기대에 부풀어 노보리벳츠에 도착하였다. 기이드아 줌마 하는 말 "시간이 늦어서 관광은 포기하고 온천만 하고 돌 아가겠습니다. 온천도 예약 해 놓은 곳은 시간이 지나서 안 되고 다른 곳으로 예약을 했는데 가격이 두 배가 비쌉니다~~!!"나 는 힘없이 카메라를 다시 기방에 넣으며 허탈한 웃음만 짓고 말 았다. 저 멀리서는 곰 목장과 지옥계곡으로 기는 케이블카만 우 리를 놀리듯 유유히 운행되고 있었다.

#### 마지막날

새벽 4시에 기상하여 5시에 체크아웃까지 끝내고 골프장으로 향 하였다. 오늘은 기장 좋다는 "니도무 골프클럽". 항상 느꼈지만 정말 좋은 골프장이었다. 유래 없이 4일 연속 골프를 한 나는 싱 글골퍼들께 많은 원 포인트를 받을 수 있었다. 이날은 왠지 볼이 잘 맞는 것 같았다. 끝나갈 무렵에 이렇게 볼이 잘 맞으니 어찌 골프를 포기할 수가 있겠는가~ 참 골프란 묘한 운동인 것 같다. 4일이란 시간이 우리 집행부를 확실하게 단합된 모습을 보여 주 었던 것 같다. 골프를 통해서 서로의 우정을 확인하고 앞으로의 골프회와 우리 연세 AMP총동창회의 발전을 위한 의견을 서로 나누고 또 앞으로 얼마 남지 않은 원장배 골프대회를 성공리에 마칠 수 있도록 우리 집행부의 결의를 다지는 시간으로 모자람 이 없었다.

지연스럽게 운동하면서 대회를 나누다 보면 비단 원장배 골프대 회 뿐 아니라 그 어떤 일도 즐겁게 해 낼 수 있을 것 같다. 지금 도 그때 찍었던 사진을 보면 한편으론 이쉬움이 남지만 어느새 내 입기엔 혼자만의 미소가 떠오른다.

이 지면을 통하여 다 시 한번 김영택 골프회장님을 비롯한 우리 골프회 집행부 임원 모든 분들께 다 시 한번 진심어린 감사의 말씀을 드리고 싶다.



글 \_ 47기 이상규 동문 (AMP 기획이사 (주)유엔아이 대표이사)

## 597] 향이 머무는 설악산의 추억

11월이 되면 59기 동문들은 어김없이 연세 AMP라는 이름으로 한데 모인다. 각계각 층에서 자신의 자리를 지키며 59기의 위상을 보여주던 그들은 바쁜 시간임에도 AMP에 대한 남다른 사랑을 과시하며 북적이는 59기 가족 축제로 하나가 된다. 지난 해에 열렸던 가족 축제도 마찬가지였다. 59기 동문이기에 가능했던 그날의 가족 축제 는 동문들의 가슴 속에 소중한 추억으로 깊이 새겨져 있다.



글 59기 김윤회 동문(AMP 총동문골프회 총무국장, 59기 사무국장, 상림문화(주) 대표이사)



#### 가을 끝자락에서 만난 59기의 낭만

지난 2007년 11월 17일, 18일 양일간 강원도 설악산과 경포대 일원에서 59기 동문 60여 명이 가족 축제를 가졌다. 간만에 가 진 가족 축제로 우리는 더욱더 큰 동질감과 하나라는 형제애를 느낄 수 있었다

59 기 가족 축제는 벼르고 벼르던 야외 나들이였다. AMP 수료 후 59기 전체 모임, 골프회, 반별 모임, 총동창회 모임 등 단결 력은 빠지지 않는다고 지부하는 59기 동문들인데 유독 야외 나들이 기회가 많지 않아 아쉬워하던 차에 그날 행사가 진행되 었다.

첫째 날은 압구정 현대백화점에서 집결한 후 미시령을 거쳐 울 산바위를 산행하는 코스였고 둘째 날은 대포항을 거쳐 오죽헌과 경포대로 이어지는 동해안 일정이었다.

#### 59기의 열정으로 흔들거리는, 흔들바위

오전 8시. 대절한 관광버스에 몸을 싣고 설악산으로 향했다. 오 랜만에 가족 축제에 참가한 59기 동문들과 그들의 가족들은 서 로의 안부를 물으며 얼굴 가득 함박웃음을 피워냈고 가족 축제 에 대한 기대감으로 기슴은 부풀어 올랐다.

앞선 동문들은 산행이 힘겨운 동문들을 끌어주고 그들에게 용기 를 북돋아 주며 함께 산행에 임했다. 이날만큼은 59기 동문들로 가득 메워진 설악산을 연세 AMP의 산이라 명명해도 좋을 만큼 그 열기가 뜨거웠다.

갑자기 차가워진 날씨와 산동성이를 타고 낙엽을 쓸어내리는 맞 바람 속에도 이야기꽃을 피우며 시종일관 화기애애한 분위기 속 에서 산행하였다. 최종 목표인 흔들바위에 올라간 동문들은 삼 삼오오 짝을 맞춰 간간이 휴식을 취하며 기념 촬영을 했다. 박규 상 사장이 준비한 위스키는 지금까지 맛보았던 어떤 술보다 깊 고 알싸한 맛이었다. 휴식을 마친 후 신흥사를 끝으로 하산하였 다. 초겨울 아쉬운 산행은 하산 도중 발견한 길가의 양미리 좌판 으로 채웠다. 누가 먼저랄 것도 없이 동문들은 양미리 구이에 빠 져 해가 지는지도 몰랐고. 콧노래와 함께 설악산의 따뜻한 품에 오랫동안 안겨 있었다.

이어 한 명의 낙오자 없이 산행을 무사히 마치고 내려온 59기 동문들은 모두 저녁 만찬 장소인 호텔 연회장에 모였다. 힘에 부 치기도 했을법한데 동문 모두가 산행의 즐거움을 나누며 축배를 들었다. 서로 얼싸안고 기쁨에 겨워 함께 노래를 부르며 어깨동 무로 원을 둘러 마지막까지 즐거움의 향연을 느꼈다.

#### 여행을 통한 59기의 행복 재발견

둘째 날, 대포항에서 동해안 관광을 시작한 우리는 차창으로 비 치는 바다를 보자 모두 즐거움에 겨워 환호성을 뿜어내었다. 잔 잔한 초겨울의 바다를 보자 마음속이 뻥 뚫린 듯한 개운함과 정

갈해지는 느낌마저 들었다.

다음으로 들른 곳은 오죽헌이었다. 오죽헌에서는 오천 원 권의 율곡 이이와 오만 원 권의 고액화폐가 될 신사임당을 만날 수 있었다. 신사임당은 율곡 이이의 어머니로서 뿐만 아니라 이제 는 누구나 갖고 싶어 하는 고액권 속의 '만인의 어머니'가 된단 다. 그래서 여성분들은 특별히 입장료가 무료였다. 신사임당을 닮은 단아한 모습의 사당과 유적들의 모습을 보니 마음이 치분 해지고 다독여지는 것 같았다 59기 배우자 과정에 참가한 모두 가 '신사임당'이란 호칭(?)을 들을만하니 59기 동문들은 더 부 러울 것이 없지 않겠는가. 이날 여행길은 59기 동문들의 낭만이 기득 찬 꿈길이었다. 기쁨과 행복이 교차하는 그곳에서 연세 AMP 59기 동문들은 서로 마음을 나누며 함박웃음으로 마음을 전했다. 59기이기에 기능했던 가족축제의 마지막 날은 동문들의 마음속 깊이 새기며 어둠속으로 조금씩 저물어 갔다

맑은 향이 머물던 11월의 가족 여행은 연세 AMP 59기 동문들 의 열기로 기득했다. 함께이므로 행복했던 그날의 기억은 참석 했던 동문들의 가슴 속 깊이 새겨져, 떠올릴 때마다 행복한 미소 를 짓게 한다. 마지막으로 그날 행사를 주관하고 맏형으로 든든 하게 행사를 이끌어 주신 59기 이창복 회장 내외분과 59기 동 문들에게 깊은 감사의 인사를 전한다.



### 여행을 통해 상대를 알고 배려심을 배우다



2007년 11월, 58기 동문 30명은 마쓰야마행 비행기에 몸을 실었다. 삼 일간의 짧은 일정이었지만 58기 모두가 서로 알고 배려하는 마음을 기르기에 충분한 시간이었다. 사람이 만나고 친해지는 데에는 만남의 시간보다 밀도가 중요함을 알게 한 여행이었다. 글 58기 한영일 동문(AMP 홍보이사, 58기 사무국장, 해올림 사장)

지난해 11월 16일 우리는 어린아이처럼 들뜬 모습으로 하나 둘 공항에 모였다 그간 격조했던 동문의 모습도 보이고 부부가 함 께 온 동문도 계셔서 분위기는 한껏 고조되었다. 출발하기 전 공 항에서 약간의 우발사건이 있었지만 한현숙 회장을 위시한 58 기 30명은 아시아나 비행기에 몸을 실었다. 1시간 30분쯤 날아 가 도착한 마쓰야마는 우리가 늘 다녔던 일본과 사뭇 달랐다. 고 조넉한 정취와 어우러지는 넉넉함 그리고 일본 특유의 안락함과 포근함을 느끼게 해 주었다. 호텔의 온천욕은 일상의 찌들어 지 친 우리에게 더없이 훌륭한 선물이었다. 20개가 넘는 온천탕을 들락날락하며 우리는 10년 이상 젊어진 것 같은 상대의 뽀얀 피 부를 보며 칭찬을 아끼지 않았다.

첫째 날 우리는 분위기도 고조시킬 겸 만찬을 가졌다. 만찬을 통 해 우리는 격식과 형식에서 벗어나 하나가 됐다. 동문들은 그간의 동정을 얘기하며 즐거운 시간을 가졌다. 특히 이기석 동문이 노래 하고 발언할 때, 주호덕 동문이 구호를 열창할 때는 모두 하나가 되었다. 우리를 열광하게 한 마쓰야마의 첫날은 그렇게 지났다. 이튿날 우리는 골프장으로 향했다. 약간 쌀쌀했지만 운동하기에 는 좋은 날씨였다. 골프장은 자연 그대로의 맛을 만끽하도록 꾸 며져 있었다. 360야드 미들홀을 원온 시킨 윤석규 골프 회장의 괴력에 동문 모두 감탄을 하였다. 회장단과 운동을 같이하면서 재미와 편안함을 준 이 전무께도 감사를 드린다. 즐겁게 운동을 마친 우리는 장소를 옮겨 쇼핑과 관광을 하고난 뒤, 마쓰이마의 온천에 몸을 담그며 둘째 날을 마무리했다.

마지막 날 우리는 골프 조와 관광 조로 나뉘어 움직였다. 골프 조는 새로 산 병기를 쓰며 숨 막힌 친선 게임을 했고 관광조는 마쓰이마성에 감탄하고 사진을 찍으며 일본의 정취에 흠뻑 빠졌 다. 이후 공항으로 향하는 동안 우리는 그간의 에피소드를 이야 기하며 즐거운 2박 3일의 여행을 회상하였다.

여행을 통해 상대를 잘 알게 되고, 상대에게 배려하는 마음을 갖 게 된 것이 혼자만 아닐 거로 생각한다. 일본 투어에 참여하신 동문들께 감사드리며 수고하신 집행부에도 깊은 감사 인사를 드 린다.



# **AMP** People

Staff Greeting Alumni Movement 1 Alumni Movement 2 Alumni Movement 3 Notice Board



- 82 원제철 사무총장의 신년인사
- 63기 동정 및 주소록 84
- 86 64기 동정 및 주소록
- 88 동문 동정
- 92 동문 게시판

## 연세 AMP 초석을 이룰 동문들의 성원을 기대하며…



게 하는 교두보가 될 것입니다. 바쁘고 힘드시더라도 모두 함께 동창회를 위해 힘써주시길 간절히 부탁드립 니다

새해 건강하십시오, 감사합니다.

조직적이고 체계적인 동창회 사업 추진을 위해 상임이사의 역할을 세분화하여 분담하고 그 역할에 크게 무게를 두어, 각 기 회장과 사무국장의 적극적인 협조를 구할 예정입니다. 이를 위해서는 동창회 수익 사업이 절실히 필요한데 이는 지체 수익 사업으로 그간 진행되어 왔던 명부와 회보, 그리고 향후 발간될 월간 「연 세 AMP 동문 광고집,를 활용할 수 있을 것입니다. 이러한 계획들은 저나 집행부 몇몇 분이 할수 있는 일 들이 아닙니다. 연세 AMP 동문 여러분들의 힘이 하나로 모여야 가능한 것입니다.

분에게 가까이 다가갈 것입니다. 또한, 점점 비대해 지는 조직을 강화하기 위하여 사무국을 별도로 신설하여 운영토록 할 것입니다. 이울러

기할 것입니다. 친밀하고 활발한 활동, 사랑이 넘치는 인적 교류, 서로 돕는 사업 교류 등 내실 있고 즐거운 동창회가 되기 위해 최선을 다할 것입니다. 등산 축제와 골프 대회, 각종 세미나와 친목 회의를 통해 동문 여러분 한 분 한

명실 공히 우리나라 최고경영자들의 산실인 "연세대학교 경영전문대학원"을 수학한 동문들의 상호 교류의 場 이 되고자 그간 동창회에서는 끊임없이 노력해 왔습니다. 그럼에도 불구하고 동문님들의 눈에는 미흡한 점. 마음에 들지 않는 부분들만이 더욱 크게 보이셨을 수도 있었을 것입니다. 하지만 그런 모자람이, 더욱 더 열심히 노력하라는 채찍질이 되어 저와 집행부를 뛰게 하는 것이 아닌가 하는 생각도 해 봅니다.

커가는 화합의 공동체입니다. 여러분의 성원과 격려에 힘입어 사무총장의 중책을 맡은 제가 지난 1년간 무리 없이 역할 수행을 할 수 있었던 것은 모두 동문 여러분의 따뜻한 마음과 사랑이 있었기 때문입니다.

연세 AMP 총동창회는 김승제 회장님과 2백여 분의 임원진을 비롯하여 4천여 동문 여러분의 성원으로

안녕하십니까? 사무총장 원제철입니다. 무자년 새해 복 많이 받으십시오.

저는 올 한해 어떤 때보다도 더욱 강력한 AMP를 만들어 최고의 동창회로 도약하기 위해 최선의 노력을

모든 동문들이 뜻을 같이하고 다 함께 참여할 때 비로소 소기의 목적을 이룰 수 있다는 지극히 평범한 사실을 우리는 간과해서는 안 될 것입니다. 동문 모두의 관심과 애정이 연세 AMP 총동창회를 명문 동창화로 거듭나

> 2008년 2월 연세 AMP 총동창회 사무총장 원 제 철

### 63기, 배움이라는 진정한 기쁨을 일깨워준 연세 AMP를 사은하다

배움이라는 진정한 기쁨과 행복을 누리는 63기 동문들이 앞으로 〈연세 AMP 총동창회〉 안에서 만남을 돈독히 하여 동문의 발전은 물론 동창회 발전의 밑거름이 되길 바리는 초석을 다짐하였다.

남산 하얏트 호텔로 자리를 옮긴 63기는 아름답게 장 식된 꽃들과 달콤한 와인, 한껏 분위기를 돋우는 어 두운 조명 아래 멋들어진 재즈 연주가의 연주로 분위 기를 만끽하였다.

최재진 63기 사무국장의 내빈 소개와 인사말에 이어 김태현 원장의 답례사가 이어졌고 64기 동문을 대표 하여 김태암 63기 회장은 "만남이 엊그제 같은데 이 제 헤어짐을 이야기하게 되어 서운하지만 또 다른 출 발이 기다리고 있음에 희망찬 새 출발을 다짐하자." 는 말로 아쉬움을 전했고, 그동안 학교에 고마웠던 마음을 기념품 전달로 대신하였다.

아울러 연세 AMP 총동창회 입회 및 평생회비 전달 식이 있었고 이에 김승제 회장은 평생회원패와 기념 품, 특별 찬조금을 전달하며 "63기가 앞으로는 연세 AMP총동창회라는 이름으로 다시 활동하게 될 것이 며 그 어느 기보다도 활기찬 젊음이 느껴지는 63기 를 다시 한번 진심으로 환영한다."는 말로 답례사를 마쳤다.

이날 그간 63기의 여정을 담은 비디오는 63기 동문 들을 잠시 추억에 젖게 만들었다.

연세 AMP 63기 사은회는 배움이라는 진정한 의미 를 마음 속에 기리며 아쉬운 막을 내렸다. 63기는 연 세 AMP 총동창회에서 다시 만날 것을 기약하며 동 창회의 건승을 다짐하였다.



1. 입학식 2. 모두 함께 찬송 3. 오리엔테이션번별 소개) 4. 수료식(김태현 원장 축사) 5. 회려한 사은회 6. 평생회원패 전달(김승제 총동청회장과 김태암 637] 회장)







기수	성명	회사명	직 위	회사전화	스백시호	비고
63	강경아	(주 <u>농</u> 학	대표이사	031)778-2225	031)778-2277	
63	고규영	(주)=	상무	02)520-4061	02)8475-8449	
63	권옥술	(주)대유	대표이사 사장	02)556-6293	02)542-8055	
63	김무일	현대제철(주)	고문역	02)2015-0180	02)515-5050	
63	김석	삼성증권	정사부	0212020-8035	0212020-8038	
63	김성철	SK텔레콤(주)	상무	02)6100-1100	02)6100-7985	
63	김순길	(주)삼진에너지	대표이사	02)8412-3005	02)8412-3007	
63	김연화	(주)비도로[9]비주)	대표이사	02)561-9071	02)561-9074	
63	김영광	(주)국제모피	대표이사	02)546-8008	02)546-8246	
63	김영주	오이비 애턴(주)	회장	031)740-3553	031)740-3577	
63	김원규	우리투자증권	상무	02)768-7452	02768-7397	
63	김익배	전 (주)라이브산업	대표이사		·	
63	김정훈	SJ오일(주)	대표이사	063)214-8855	063)214-6565	
63	김준현	금융감독원	여전감독실장	02)8786-8160	02)8786-8146	
63	김중곤	일산대교(주)	대표이사	031)970-4290	031)970-42.92	
63	김철환	동국제강(주)	상무	02)817-1202	02)817-1403	-1.5171
63	김태암	(주)씨에 프라자	대표이사	02)6244-5790	02)6244-5798	기 회장
63	김현규	코리아컨버팅(주)	내표이사	031)941-1161	031)941-7262	
63	김희열	우리은행	부행장	02)2002-4720	02)2002-569	
63	나동선	한국자산관리공사	시0 시0표대	02)2103-6400	02)2103-6029	
63 63	남양우 남한우	(주)리치빔/(주)니은글로벌	대표이사	02)449-0593	02)443-7707	
63		(주)한빛나노의료기 흥진정보통신(주)	대표이사	031)421-0081 02)2266-1994	031)421-0052 02)2271-3040	
63	박영규	(주)에이띠앤피	대표이사	02/521-5536	02/521-5537	
63	박용우	(주)네스트건설	대표이사	02)835-7828	02,835-7826	
63	배영효	·····································	상무	02)8770-5550	02,835-762.0	
63	변세학		대표이사	031)777-3899	031)777-3890	
63	서정광	학교법인 대원학원	상임이사	0212204-1504	02/2204-1506	
63	신길우	한국씨티은행	부행장	032)421-4174	032)420-5266	
63	신원근	(주)진학사	대표이사	02)2013-0500	02)722-9876	
63	심영근	(주)협진상사/(주)아산메디칼	대표이사	022661-3300	02)2661-5628	
63	양세욱	(주)한양티엠씨/한일금속공업	대표이사	031)498-8235	031)498-8237	
63	오빈영	현대증권(주)	상무	02)768-0046	02)783-7311	
63	윤상묵	정윤건설(주)	대표이사	02)592-8838	02)592-8834	
63	윤태섭	한국디지털위성방송(주)	경영기획본부장	02)2003-3162	02/2003-3265	
63	이규철	엑사켐(주)	사장	02)590-6674	02)590-6667	
63	이기원	광릉건설(주)/정명씨앤티(주)	대표회장	02)8487-7811	02)8487-7815	
63	이상철	신동아건설(주)	홍보실장/이사	02)748-8893	02/709-7289	
63	이상해	(주)태경월드어패럴	대표이사	02)815-1124	02)814-3411	
63	이원조	KTFT	상무	031)788-4800	031)788-4304	
63	이인근	서울특별시	도시계획국장	02)6360-4705	02)6360-4707	
63	이종명	동아유조선(주)	대표이사	02)8276-3636	02)8276-3645	
63	이창윤	대한생명보험(주)	상무	02)520-3800	02)520-3883	
63	이태길	사단법인 미술단체 목우회	장시이	02)50 <del>8-65</del> 10	02)553-7824	
63	이판암	신한신용정보	대표이사	02)2164-7001	02)2164-6900	
63	이하창	대한통운국제물 류(주)	대표이사	02)8270-2020	02)8270-2029	
63	<b>공</b> 1히 0	(주)케이티에프엔지니어링	대표이사	02)703-5751	02)703-5754	
63	이해석	교보생명보험(주)	상무	02)721-2800	02)721-3287	
63	임채균	법무법인 지하연	대표변호사	02)8476-1114	02)8476-3414	
63	장승훈	희재건설(주)	대표이사	052)258-6966~7	052)274-3670	
63	장태연	MBC	TV제작본부장	02)789-2061	02)789-3921	
63	정근배	현대캐피탈	주택금융사업실장	02)8770-9618	02)761-0879	
63	정인용	(주)이경민코스메틱	사장	02)8473-1519	02)8473-1559	
63	조동일	서초보성한의원	원장	02)588-6600	02)588-6687	
63 63	조병호 조용우	(주)인스펙트/(주)서울검사 SK E&S	대표이사 전무	02)552-1112 02)2121-3200	02)553-2229 02)2121-3019	
63	<del>조용</del> 우 - 주지연	~ 5K E&S 우리 F&(주)	전무이사			
63	주시언 차형훈	우리 F&(수) 한국경제TV	전부이사 대표이사 부사장	02)899-0105 02)6676-0.003	02)899-0164 02)6676-0334	
63	 최재진	인국경제IIV 인성종합건설(주)	내표이지 무지정 사장	032)437-7744	032)437-7748	사무국장
63	최준호	UBS 증권 서울지점	사망	02)8702)8931	02)739-6543	1740
63	최군오	UBS 등전 시굴시엄 일진전기(주)	· · · · · · · · · · · · · · · · · · ·	02)707-9648	02/739-6043	
63	하태석	실 전 전 기(구) 에스제이인터콥	회장	02)8413-2850	02,18413-2854	
63	한명윤	의미크러이사크에이 의지면(주)	대표이사	02)927-3991	02,928-7661	
63	한정규	(구)(전) SK(주)	상무	02/21/21-01/20	02)2121-1859	
63	한영퍼 현영길	이상저축은행	대표이사	032)860-3603	032)860-3600	
63	홍성회	신영증권(주)	상무	02)2004-9404	02)785-1446	
63	황동진		전무	02)6303-7217	02)6303-7301	
	000				02200 7001	1

### 진정한 최고 경영자로 거듭난 64기 수료식, 성황리에 열려

연세 경영전문대학원 최고경영자과정의 끝과 시작이 공존하는 64기 수료식이 치러졌다. 돌아보면 짧은 기간이었 지만 64기에게는 소중한 시간이었다. 생각과 배움을 바탕으로 존경받는 경영자로 거듭날 것을 잊지 않고 항상 노 력하는 64기의 발전된 모습을 기대하며 온 연세 AMP동문들이 축하해주는 훈훈한 장이 되었다.

최고경영자과정 64기가 2007년 12월 20일 상경대 각당헌에서 있었다. 이번 64기 수료식에 김승제 총 동창회장을 비롯하여 많은 임원들이 참석하여 자리 를 빛내주었다. 이대성 교목의 사회로 진행된 이번 수료식에서 김태현 원장은 64기의 아쉬움과 동문들 의 건승을 빌어주었고 더불어 리더로서 갖추어야 할 핵심가치를 기억하고 인적 자산을 소중히 여기고 학 교를 활용할 수 있기를 바라며 경영대학이 추구하는 핵심가치를 「창조적 경영, 국제화, 사회 · 윤리적 기 여」로 정의하며 리더로서 가져야 할 완벽한 가치추구 임을 강조하였다.

이어진 축사에서 김승제 회장은 최고경영자과정에서 맺었던 교수님, 동창간의 소중한 경험은 연세라는 이 름으로 빛나길 바라며 이제는 동창회 활동을 통하여 꾸준히 우의를 다지며 더욱 돈독해지는 64기가 되길 바란다는 당부를 잊지 않았다.

김태현 원장과 김승제 회장의 축사에 이어 권병국 64기 회장은, "존경받는 경영자로 거듭날 것을 잊지 않고 항상 노력하는 64기의 발전된 모습을 기대하며 배움과 경영의 두 마리 토끼를 모두 잡는 동문들이 되길 바란다."고 전했다.

64기 수료식에서 김우찬, 신광철 한택희, 흥순영 동 문은 최우수상을 수상하였고, 흥대희 동문이 최우수 논문상을, 김홍동, 김노보, 박종필, 이향구, 김기형 동문이 우수논문상, 그리고 64기를 위해 애쓴 권병 국 64기 회장이 공로상을 수상하였다.

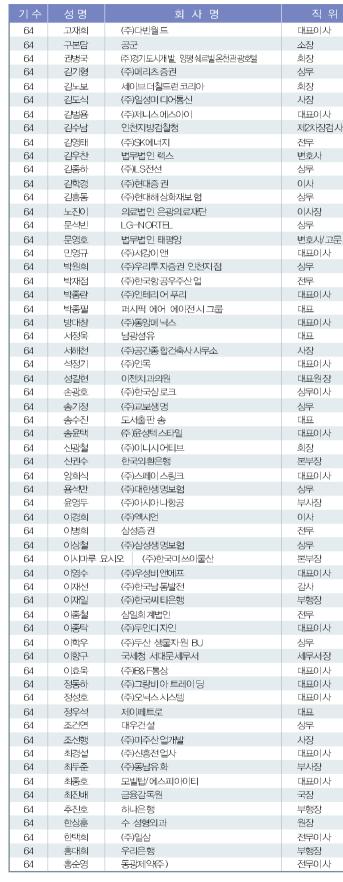


1. 입학식(김태현 원장 인사) 2. 입학식(김승제 총동창회장 인사) 3. 오리엔테이션 4. 수료식 5. 수료식 전체 기념촬영 6. 평생회원패 전탁(원제철 사무총장과 권병국 6471 회장)









02)780-3116         02)780-2066           02)827-7652         02)826-4690           02)3463-5440         02)3463-5439         7   5           02)6309-2620         02)6309-4600         1           02)6300-4422         02)6900-4499         1           02)3664-5938         02)3664-5940         1           02)3664-5938         02)3664-5940         1           02)2121-6116         02)2121-4959         1           02)2692-1743         02)692-3878         1           02)2692-1743         02)692-3878         1           02)2121-6116         02)2123-9499         1           032)657-6582         032)655-1833         1           031)237-5781         031)232-7248         1           031)249-9004         031)249-9123         1           02)2005-4980         02)2005-2560         1           02)3104-0539         02)30404-0800         1           02)3200-3400         02)2001-3011         1           031)249-9024         032)2201-3011         1           02)3104-0539         02)30404-0800         1           02)3104-0539         02)30404-0800         1           02)317-9-0384         031)719-0390         1	장
02)3463-5440         02)3463-5439         7 5           02)6309-2620         02)6309-4600         02           032)623-0877         032)623-0879         032           02)3664-5938         02)3664-5940         02           02)3664-5938         02)3664-5940         02           02)2121-6116         02)2121-4959         02           02)2592-1743         02)592-3878         //F=           031)237-5781         031)232-7248         031)232-7248           031)249-9004         031)249-9123         02           02)2005-4980         02)2005-25600         02           02)3404-0539         02)3404-08000         02           02)338-3314         02)338-2887         02           02)2001-3400         02)2001-3011         02           02)2165-1100         02)2165-1148         02           02)2165-1100         02)2165-1148         02           02)2165-100	장
02)6309-2620         02)6309-4600           02)6900-4422         02)6900-4499           032)623-0877         032)623-0879           02)3664-5938         02)3664-5940           02)3664-5938         02)3664-5940           02)2121-6116         02)2121-4959           02)2592-1743         02)592-3878         \/\\\\\\\\\\\\\\\\\\\\\\\\\\\\\\\\\\\	장
02)6900-4422         02)6900-4499           032)623-0877         032)623-0879           02)3664-5938         02)3664-5940           02)2121-6116         02)2121-4359           02)292-1743         02)692-3878         A\FF           02)2121-6116         02)2129-9149         A           02)2121-6168         02)2189-9085         02)2189-9149         A           02)2189-9085         02)2189-9149         A           032)657-6582         032)655-1833         A           031)249-9004         031)232-7248         A           031)249-9004         031)249-9123         A           02)3404-0539         02)3404-0800         A           032)422-4376         032)421-9916         A           02)2001-3400         02)2001-3011         A           02)2165-1100         02)2001-3011         A           02)2165-1100         02)2166-1148         A           02)2165-14	.0
0321623-0877         0321623-0879           02)3664-5938         02)3664-5940           0321860-4303         0321860-4307           02)2121-6116         02)2121-4959           02)2189-9085         02)2189-9149           02)2189-9085         02)2189-9149           0321867-6582         0321655-1833           0311237-5781         0311232-7248           0311237-5781         0311232-7248           0311237-5781         0311232-7248           0311237-5781         0311232-7248           0311237-5781         0311232-7248           0311237-5781         0311232-7248           0311232-7248         0212005-25600           0212005-4980         0212005-2560           0213040-0539         0213040-0800           021302-4376         032121-9916           0321422-4376         032121-9916           0311719-0384         0311719-0390           02165-1100         021265-1148           0311878-9900         0311879-5252           02165-1140         021265-1148           0321819-2440         0321819-2449           02165-11405         021671-4053           0216518-7082         02166-7082           02161-7181         02164-7082 <t< td=""><td></td></t<>	
02)3664-5938         02)3664-5940           032)860-4303         032)860-4307           02)2121-6116         02)2121-4959           02)592-1743         02)592-3878         A\FF           02)2189-9085         02)2189-9149         A           032)867-6582         032)855-1833         A           031)237-5781         031)232-7248         A           031)237-5781         031)232-7248         A           031)249-9004         031)249-9123         A           02)2005-4980         02/2005-2560         A           02)3404-0539         02/3404-0800         A           02)304-0539         02/3404-0800         A           02)301-3400         02/2001-3011         A           031)719-0384         031)719-0390         A           02)2165-1100         02/2165-1148         A           02)2165-1100         02/2165-1148         A           031)878-9900         031)879-5252         A           02)2165-1100         02/2165-1148         A           02)2165-1100         02/2165-1148         A           02)2165-1100         02/2165-1148         A           02)2165-114051         02/2165-1148         A           02)2161-74051	
Image: Constraint of the constrant of the constraint of the constraint of the constraint of the c	
02)2121-6116         02)2121-4959           02)592-1743         02)592-3878         \\FF           02)2189-9085         02)2189-9149         \           032)657-6582         032)655-1833         \           031)237-5781         031)232-7248         \           031)249-9004         031)249-9123         \           02)2005-4980         02)2005-2560         \           02)3404-0539         02)3404-0800         \           02)338-3314         02)338-2887         \           032)422-4376         032)421-9916         \           02)2001-3400         02)2001-3011         \           02)2165-1100         02)205-9758         \           02)2165-1100         02)2165-1148         \           031)878-9300         031)879-5252         \           02)2165-1100         02)2165-1148         \           02)2165-1100         02)2165-1148         \           031)878-9300         031)879-5252         \           02)2165-1100         02)2165-1148         \           02)2165-1100         02)2161-115         \           02)2165-1100         02)2161-115         \           02)2161-7082         02)317-8630         02)413-3887	
02)592-1743         02)592-3878         \/\FF           02)2189-9085         02)2189-9149	
02)2189-9085         02)2189-9149           032)657-6582         032)655-1833           031)237-5781         031)232-7248           031)249-9004         031)249-9123           02)2005-4980         02)2005-2560           02)3404-0539         02)3404-0800           02)338-3314         02)338-2887           032)422-4376         032)421-9916           02)2005-9758         032)41-9916           02)201-3400         02)2001-3011           02)201-3400         02)2001-3011           031)719-0384         031)719-0390           02)317-8801         02)755-9758           02)2165-1100         02)2165-1148           031)878-9900         031)879-5252           02)2165-1100         02)2165-1148           031)878-9900         031)879-5252           02)2165-1100         02)2165-1148           032)819-2440         032)819-2449           032)819-2440         032)819-2449           02)2165-1100         02)571-4053           02)2165-1100         02)571-4053           02)218-7082         02)338-3640           02)32-0022         02)338-3640           02)32-0022         02)338-3640           02)322-57300         02)2025-7301 <tr< td=""><td></td></tr<>	
032)657-6582         032)655-1833           031)237-5781         031)232-7248           031)249-9004         031)249-9123           02)2005-4980         02)2005-2560           02)3404-0539         02)3404-0800           02)338-3314         02)338-2887           032)422-4376         032)421-9916           02)2001-3400         02)2001-3011           02)201-3400         02)2001-3011           031)719-0384         031)719-0390           02)317-8801         02)2165-1148           02)2165-1100         02)2165-1148           031)878-9300         031)879-5252           02)763-0771         02-745-2677           032)819-2440         032)819-2449           032)819-2440         032)819-2449           02)763-0771         02-745-2677           032)819-2440         032)819-2449           02)144-1555         02)412-1115           02)271-4051         02)571-4053           02)271-3070         02)721-6188           02)3132-0022         02)338-3640           02)32-0022         02)338-3640           02)32-0022         02)338-3640           02)2025-7300         02)2025-7301           02)2025-7300         02)2025-7301	국장
031237-5781         031232-7248           031249-9004         031249-9123           022005-4980         022005-2560           02338-3314         02338-2887           032242-4376         03221-9916           022001-3400         022001-3011           03179-0384         03179-0390           022165-1100         022165-1148           031878-9900         031879-5252           022165-1100         022165-1148           031878-9900         031879-5252           022165-1100         022165-1148           031878-9900         031879-5252           022165-1100         022165-1148           031878-9900         031879-5252           022165-1100         022165-1148           031878-9900         031879-5252           022165-1100         022165-1148           031878-9900         031879-5252           022165-1100         022165           022165         022165           022165         021412-1115           022165         021412-1115           022171-4051         02154-7082           0221832-0022         02338-3640           02332-0022         02338-3640           021320-57300         0212025-7301 </td <td></td>	
031)249-9004         031)349-923           02)2005-4980         02)2005-2560           02)3404-0539         02)338-2887           032)422-4376         032)421-9916           02)2001-3400         02)2001-3011           02)317-90384         031)719-0390           02)317-8801         02)755-9758           02)2165-1100         02)2165-1148           02)763-0771         02-745-2677           02)763-0771         02-745-2677           02)751-9251         02)763-0771           02)763-0771         02-745-2677           02)763-0771         02-745-2677           02)763-0771         02-745-2677           032)819-2440         032)819-2449           02)714-055         02)412-1115           02)721-3070         02)721-6188           02)721-3070         02)721-6188           02)518-7082         02)546-7082           02)3132-0022         02)338-3640           02)322-0022         02)338-3640           02)2025-7300         02)2025-7301           02)2025-7300         02)2025-7301           02)2025-7300         02)2025-7301           02)2025-7300         02)2025-7301           02)2025-7300         02)2025-7301           <	
02)2005-4980         02)2005-2560           02)3404-0539         02)3404-0800           02)338-3314         02)338-2887           032)422-4376         032)421-9916           02)2001-3400         02)2001-3011           031)719-0384         031)719-0390           02)2165-1100         02)2165-1148           02)2165-1100         02)2165-1148           02)763-0771         02-745-2677           02)763-0771         02-745-2677           02)763-0771         02-745-2677           02)763-0771         02-745-2677           02)763-0771         02-745-2677           02)71-4051         02)721-6188           02)721-3070         02)721-6188           02)721-3070         02)721-6188           02)721-3070         02)413-3887           02)32-0022         02)338-3640           02)332-0022         02)338-3640           02)32-0022         02)338-3640           02)2025-7300         02)2025-7301           02)2025-7300         02)2025-7301           02)2025-7300         02)2025-7301           02)2025-7300         02)2025-7301           02)2025-7300         02)2025-7301           02)2020-8085         02)2020-7168 <t< td=""><td></td></t<>	
02)3404-0539         02)330-2887           02)338-3314         02)338-2887           032)422-4376         032)421-9916           02)2001-3400         02)2001-3011           031)719-0384         031)719-0390           02)317-8801         02)755-9758           02)2165-1100         02)2165-1148           031)878-9300         031)879-5252           02)763-0771         02-745-2677           032)819-2440         032)819-2449           02)571-4051         02)571-4053           02)721-3070         02)721-6188           02)32-0022         02)338-3640           02)32-0022         02)338-3640           02)2025-7300         02)2025-7301           02)2025-7300         02)2025-7301           02)2025-7300         02)2025-7301           02)2025-7300         02)2025-7301           02)2025-7300         02)2025-7301           02)2025-7300         02)2025-7301           02)2025-7300         02)2025-7301           02)2025-7300         02)2025-7301           02)2025-7300         02)2025-7301           02)2025-7300         02)2025-7301           02)2025-7300         02)2025-7301           02)2020-8085         02)2020-7168 <tr< td=""><td></td></tr<>	
02)338-3314         02)338-2887           032)4/22-4376         032)4/21-9916           02)2001-3400         02)2001-3011           031)719-0384         031)719-0390           02)317-8801         02)755-9758           02)2165-1100         02)2165-1148           031)878-9300         031)879-5252           02)763-0771         02-745-2677           032)819-2440         032)819-2449           02)2165-11405         02)761-4053           02)761-4051         02)571-4053           02)721-3070         02)721-6188           02)518-7082         02)646-7082           02)3132-0022         02)338-3640           02)322-0022         02)338-3640           02)2025-7300         02)2025-7301           02)2025-7300         02)2025-7301           02)2025-7300         02)2025-7301           02)2025-7300         02)2025-7301           02)2025-7300         02)2025-7301           02)2025-7300         02)2025-7301           02)2025-7300         02)2025-7301           02)2025-7300         02)2025-7301           02)2025-7300         02)2025-7301           02)2025-7300         02)2025-7301           02)2020-8085         02)2020-7168	
0321/22-4376         0321/21-9916           02/2001-3400         02/2001-3011           0311/19-0384         0311/19-0390           02/317-8801         02/755-9758           02/2165-1100         02/2165-1148           0311879-5252         02/317-8900           02/317-8900         0311879-5252           02/3165-0771         02-745-2677           0321819-2440         0321819-2449           02/314-1555         02/412-1115           02/37-14051         02/571-4053           02/37-14051         02/514-6188           02/313-7000         02/313-3887           02/313-7700         02/2025-7301           02/322-0022         02/338-3640           02/322-0022         02/338-3640           02/2025-7300         02/2025-7301           02/2025-7300         02/2025-7301           02/2025-7300         02/2025-7301           02/2025-7300         02/2025-7301           02/2025-7300         02/2025-7301           02/2025-7300         02/2025-7301           02/2020-8085         02/2020-7168           02/2020-8085         02/2020-7168           02/2020-8085         02/2020-7168           02/3420-0830         02/3420-0897	
02/2001-3400         02/2001-3011           031)719-0384         031)719-0390           02)317-8801         02)755-9758           02)2165-1100         02)2165-1148           031)879-5252         02)763-0771           02)763-0771         02-745-2677           032)819-2440         032)819-2449           02)761-071         02/2745-2677           02)763-0771         02-745-2677           032)819-2440         032)819-2449           02)714-055         02)412-1115           02)721-3070         02)721-6188           02)518-7082         02)546-7082           02)32-0022         02)338-3640           02)2025-7300         02)2025-7301           02)2025-7300         02)2025-7301           02)2025-7300         02)2025-7301           02)2025-7300         02)2025-7301           02)2025-7300         02)2025-7301           02)2025-7300         02)2025-7301           02)2025-7300         02)2025-7301           02)2025-7300         02)2025-7301           02)2020-8085         02)2020-7168           02)2020-8085         02)2020-7168           02)2020-8085         02)2020-7168           02)3420-0830         02)3420-0897	
031)719-0384         031)719-0390           02)317-8801         02)755-9758           02)2165-1100         02)2165-1148           031)879-5252         02)763-0771           02)2165-1100         031)879-5252           02)763-0771         02-745-2677           032)819-2440         032)819-2449           02)71-4055         02)412-1115           02)71-4051         02)571-4053           02)721-3070         02)721-6188           02)518-7082         02)546-7082           02)413-7700         02)413-3887           02)32-0022         02)338-3640           02)2025-7300         02)2025-7301           02)2025-7300         02)2025-7301           02)2025-7300         02)2025-7301           02)2025-7300         02)2025-7301           02)2025-7300         02)2025-7301           02)2025-7300         02)2025-7301           02)2025-7300         02)2025-7301           02)2025-7300         02)2025-7301           02)2025-7300         02)2025-7301           02)2025-7300         02)2025-7301           02)2025-7300         02)2025-7301           02)2025-7300         02)2025-7301           02)2020-8085         02)2020-7168	
02)317-8801         02)755-9758           02)2165-1100         02)2165-1148           031)878-9300         031)879-5252           02)763-0771         02-745-2677           032)819-2440         032)819-2449           02)414-1555         02)412-1115           02)751-4051         02)571-4053           02)721-3070         02)721-6188           02)18-7082         02)646-7082           02)32-0022         02)338-3640           02)2025-7300         02)2025-7301           02)2025-7300         02)2025-7301           02)2025-7300         02)2025-7301           02)2025-7300         02)2025-7301           02)2025-7300         02)2025-7301           02)2025-7300         02)2025-7301           02)2025-7300         02)2025-7301           02)2025-7300         02)2025-7301           02)2025-7300         02)2025-7301           02)2025-7300         02)2025-7301           02)2025-7300         02)2025-7301           02)2020-8085         02)2020-7168           02)2020-8085         02)2020-7168           02)312-0-0830         02)332-0897           02)3420-0830         02)3420-0897           02)3420-0830         02)382-2944 <td></td>	
02)2165-1100         02)2165-1148           031)878-9900         031)879-5252           02)763-0771         02-745-2677           032)819-2440         032)819-2449           02)414-1555         02)412-1115           02)571-4051         02)571-4053           02)721-3070         02)721-6188           02)618-7082         02)646-7082           02)32-0022         02)338-3640           02)2025-7300         02)2025-7301           02)2025-7300         02)2025-7301           02)2025-7300         02)2669-5104           02)2669-5100         02)2669-5104           02)2020-8085         02)2020-7168           02)2020-8085         02)2020-7168           02)2020-8085         02)2020-7168           02)2020-8085         02)2020-7168           02)2020-8085         02)2020-7168           02)2020-8085         02)2020-7168           02)3420-0830         02)3420-0897           02)3420-0830         02)3420-0897	
031)878-9900       031)879-5252         02)763-0771       02-745-2677         032)819-2440       032)819-2449         02)414-1555       02)412-1115         02)571-4051       02)571-4053         02)721-3070       02)721-6188         02)618-7082       02)646-7082         02)32-0022       02)338-3640         02)2025-7300       02)2025-7301         02)2025-7300       02)2025-7301         02)2025-7300       02)2669-5104         02)2669-5100       02)2669-5104         02)202-8085       02)202-7168         02)202-8085       02)202-7168         02)3420-0830       02)3420-0897         02)3420-0830       02)3420-0897	
02)763-0771         02-745-2677           032)819-2440         032)819-2449           02)414-1555         02)412-1115           02)571-4051         02)571-4053           02)721-3070         02)721-6188           02)518-7052         02)413-3887           02)32-0022         02)338-3640           02)2025-7300         02)2025-7301           02)2025-7300         02)2025-7301           02)2025-7300         02)2025-7301           02)2025-7300         02)2025-7301           02)2025-7300         02)2025-7301           02)2025-7300         02)2025-7301           02)2025-7300         02)2025-7301           02)2025-7300         02)2025-7301           02)2025-7300         02)2025-7301           02)2025-7300         02)2025-7301           02)2025-7300         02)2025-7301           02)2025-7300         02)2025-7301           02)2020-8085         02)2020-7168           02)2020-8085         02)2020-7168           02)751-8107         02)3709-5251           02)3420-0830         02)3420-0897           02)382-2942         02)382-2944	
032)819-2440       032)819-2449         02)414-1555       02)412-1115         02)571-4051       02)571-4053         02)721-3070       02)571-6188         02)518-7052       02)646-7082         02)413-7700       02)413-3887         02)32-0022       02)338-3640         02)2025-7300       02)2025-7301         02)2025-7300       02)2025-7301         02)2025-7300       02)2669-5104         02)2669-5100       02)2669-5104         02)202-8085       02)202-7168         02)202-8085       02)202-7168         02)3420-0830       02)3420-0897         02)3420-0830       02)3420-0897	
02)414–1555         02)412–1115           02)571–4051         02)571–4053           02)721–3070         02)721–6188           02)518–7052         02)546–7052           02)413–7700         02)413–3887           02)32–0022         02)338–3640           02)2025–7300         02)2025–7301           02)2025–7300         02)2025–7301           02)2669–5100         02)2669–5104           02)202–8085         02)202–7168           02)202–8085         02)202–7168           02)202–8085         02)202–7168           02)3420–0830         02)3420–0897           02)3420–0830         02)3420–0897	
02)571-4051       02)571-4053         02)571-4051       02)721-6188         02)518-7082       02)546-7082         02)413-7700       02)413-3887         02)332-0022       02)38-3640         02)2025-7300       02)2025-7301         02)2025-7300       02)2025-7301         02)2669-5100       02)2669-5104         02)202-8085       02)2020-7168         02)202-8085       02)2020-7168         02)202-80830       02)320-0897         02)3420-0830       02)3420-0897	
02)721-3070         02)721-6188           02)518-7052         02)546-7052           02)413-7700         02)413-3887           02)332-0022         02)338-3640           02)461-7181         02)461-7199           02)2025-7300         02)2025-7301           02)789-8530         02)789-8730           02)2669-5100         02)2669-5104           02)421-7950         02)2020-7168           02)202-8085         02)2020-7168           02)2020-8085         02)3709-5251           02)3420-0830         02)3420-0897           02)382-2942         02)382-2944	
02)518-70.82         02)546-70.82           02)413-77.00         02)413-3887           02)332-0022         02)338-3640           02)461-7181         02)461-7199           02)2025-7300         02)2025-7301           02)789-8530         02)789-8730           02)2669-5100         02)2669-5104           02)2020-8085         02)2020-7168           02)2020-8085         02)3709-5251           02)3420-0830         02)3420-0897           02)3420-0830         02)3420-0897	
02)413-7700         02)413-3887           02)332-0022         02)338-3640           02)461-7181         02)461-7199           02)2025-7300         02)2025-7301           02)789-8530         02)789-8730           02)2669-5100         02)2669-5104           02)2202-8085         02)2020-7168           02)2020-8085         02)2020-7168           02)3420-0830         02)3420-0897           02)3420-0830         02)3420-0897	
02)332-0022       02)338-3640         02)461-7181       02)461-7199         02)2025-7300       02)2025-7301         02)789-8530       02)789-8730         02)2669-5100       02)2669-5104         02)2202-8085       02)202-7168         02)2020-8085       02)2020-7168         02)251-8107       02)3709-5251         02)3420-0830       02)3420-0897         02)382-2942       02)382-2944	
02)461-7181         02)461-7199           02)2025-7300         02)2025-7301           02)789-8530         02)789-8730           02)2669-5100         02)2669-5104           02)221-7950         02)225-7182           02)222-8085         02)2020-7168           02)2020-8085         02)2020-7168           02)751-8107         02)3709-5251           02)3420-0830         02)3420-0897           02)382-2942         02)382-2944	
02/2025-7300         02/2025-7301           02/789-8530         02/789-8730           02/2669-5100         02/2669-5104           02/225-1826         02/225-1826           02/2020-8085         02/2020-7168           02/751-8107         02/3709-5251           02/3420-0830         02/3420-0897           02/382-2942         02/382-2944	
02)789-8530       02)789-8730         02)2669-5100       02)2669-5104         02)421-7950       02)425-1826         02)2020-8085       02)2020-7168         02)751-8107       02)3709-5251         02)3420-0830       02)3420-0897         02)382-2942       02)382-2944	
02)2669-5100       02)2669-5104         02)421-7950       02)425-1826         02)2020-8085       02)2020-7168         02)751-8107       02)3709-5251         02)3420-0830       02)3420-0897         02)382-2942       02)382-2944	
02/421-7950       02/425-1826         02/2020-8085       02/2020-7168         02/751-8107       02/3709-5251         02/3420-0830       02/3420-0897         02/382-2942       02/382-2944	
02/2020-8085     02/2020-7168       02/751-8107     02/3709-5251       02/3420-0830     02/3420-0897       02/382-2942     02/382-2944	
02)751-8107         02)3709-5251           02)3420-0830         02)3420-0897           02)382-2942         02)382-2944	
02)3420-0830         02)3420-0897           02)382-2942         02)382-2944	
02)382-2942 02)382-2944	
02)3456-7002 02)3156-7102	
02)2004–1550 02)737–2350	
02)709-0654/4795 02)709-6466	
02)529–1834 02)529–1820	
032)680-3100 032)683-4585	
02)2287-4201 02)379-0552	
02)2077-5601 02)719-9313	
02)2026-6222 02)2026-6333	
02)839-5544 02)839-5559	
02)6379-0926 02)6379-0927	
031)913–1234 031)917–9986	
042)272-2277 042)271-2278	
02)569-3007 02)569-3010	
02)2101-0801 02)2101-0899	
02)3786-7580	
02)2002-2005 02)2002-1521	
02)3445-3111 02)516-1333	
02)756–1313 02)752–2452	
02)2002–3903 02)2002–5604	
02)778-2191 02)776-0217	





#### 12기 이정현 동문(수묵화가) 감사패 수상

2007, 5, 23 오후 7시 프리마호텔 그랜드볼룸 3층, (주)천일아 트 후원 한국연예스포츠 신문 주최로 열린 제9주년 한국연예 스포츠신문 창간기념식 및 시상식에서 12기 이정현 동문(수묵 화가)이 감사패를 수상했다.

#### 22기 이병남 문화이시(도서출판 생각하는 사람들 회장) 문화관광부 장관 표창

이병남 동문은 2007년 11월 1일 중소기업중앙회 2층 국제회의 장에서 개최된 제 42회 잡지의 날을 맞이하여 건전한 잡지언 론 창달과 한국잡지계 발전에 기여한 공을 인정받아 문화관광 부 장관 표창을 받았다.

#### 26기 이관치 부회장((주)약국신문 대표이사) 보관문화훈장 수훈



약국신문과 창업신문을 발 행하는 이관치 동문은 40여 년간 전문신문업계 발전과 보건 관련 정책 발전에 기여 한 공적을 인정받아 2007년 11월 20일 프레스센터 국제 회의장에서 열린 전문신문 의 날 및 한국전문신문협회 창립 43주년 기념식에서 보 관문화훈장을 받았다.

#### 30기 윤영상 이사(한국패션소재협회 부회장) 대통령 표창

한국패션소재협회 윤영상 부회장은 2007년 11월 30일 제44 회 무역의 날 수출의 탑 수상업체로 선정되어 대통령 표창을 받았다.

#### 32기 김영홍 동문((주)두산서울부품센터 회장) 서울CC 챔피언 등극

김영홍 동문은 지난해 9월 11일~13일 서울 C.C. 시니어 선수 권대회에서 초대클럽 챔피언으로 등극했다.



#### 38기 이두철 명예회장(삼창기업(주)/울산상공회의소 회장) 울산과기대 초대 법인 이사장 선임

이두철 명예회장이 2007년 11월 울산과학기술대학교 초대 법 인 이사장으로 선임되었다.

#### 40기 박경실 동문((주)파고다 아카데미 대표이사) 박사 학위 취득

(주)파고다 아카데미 박경실 대표이사가 2007년 3월 숭실대 평생교육학 박사 학위를 취득했다.

#### 47기 원종철 고문(삼원인쇄(주) 대표이사) 대통령 표창



2007년 9월 14일 프라 자호텔 그랜드보룸에서 개최된 2007년도 제19 회 인쇄문화의 날 기념 식전에서 원종철 동문 이 대통령 표창을 수상 했다.

#### 50기 강숙자 동문(前 국회의원) 세계일보 부산광역시 본부장 취임

언론 교육 및 미디어 사업 확대를 위해 전국지역본부제를 신 설, 운용키로 한 세계일보에서 강숙자(50기, 전 국회의원) 동문 을 지난해 6월 8일 부산광역시 본부장으로 취임했다.

#### 51기 최중언 동문(연대 세브란스 병원 신경외과 교수) 국제소아신경외과 회장 선출

대한신경외과학연구재단 신임 이사장에 선출됐다. 임기는 2008년 1월부터 3년이다. 또한, 2010년 서울에서 열리는 국제 소아신경외과회 회장으로도 선출됐다.

#### 58기 정충시 부회장((주)오미아그룹 동아시아지역 회장) 한국품질경영대상 수상

오미아코리아는 외환위기 이후 경영혁신을 통해 탁월한 경영 성과를 이뤘다. 그 결과 국가 경영과 산업발전에 기여한 공로 와 성과가 인정되어 2007년 10월 15일 한국능률협회에서 주관 하는 품질경영대상을 수상했다.



#### 59기 신종철 동문 (주)위드한비스탭스 대표이사 취임

쌍용화재에 재직했던 신종철 동문이 2007년 3월 서울 강남구 삼성동 159-1 무역센터 10층에 위치한 (주)위드한비스탭스 대 표이사로 취임했다.

#### フヨ 50기 김승제 총동창회장 국민훈장 모란장 수훈



#### 50기 김승제 총동창회장((주)이스타코 회장, 국암학원 이사장) '생명의 전화' 이사장 취임

동문들의 성원에 힘입어 지난 대통령 선거 양천을지구 선거 총괄본부장에 이어 대통령직 인수위원회 정무분과 자문위원으로 활동 중인 김승제 총동창회장이 지난해 1 월 10일 CBS 에메랄드홀에서 개최된 사회복지법인 생 명의전화 서서울센터 이사장 취임식에서 신임 이사장으 로 취임하였다. 지난 20여 년간 범죄예방과 불우이웃 돕 기에 헌신적이었던 공로를 인정받아 국민훈장 모란장을 수훈한 바 있는 김승제 회장은 취임사에서 "복잡 다변한 현대사회 속에서 우리 삶은 파편화 되고 개별화 되어가 고 있다"며 "가족의 소중함을 회복하고, 생명의 소중함 을 깨쳐가는 일에 앞으로 최선을 다하겠다"고 다짐했다. 또한 "지난 10년 동안 헌신적으로 이끌어 오신 임영훈 목사님만큼 일을 할 수 있을지 두려움이 앞선다"며 "앞 으로 더욱 큰 관심과 사랑을 부탁드린다"라고 말했다.

이기춘 한국 생명의전화 국제대표는 축사에서 "새 이사 장님과 이사들, 자원봉사자들이 함께 힘을 합쳐 소중한 우리의 일을 더욱 발전시켜 나갈 것이라 믿어 의심치 않 는다"고 축하했고, 임영훈 이사장은 이임사에서 "생명보 다 귀한 것은 없다. 좋은 이사장님을 맞이한 것이 계기 가 되어 전국에서 제일 일을 많이 하게 되길 바란다"고 당부했다. "생명의 소중함을 깨쳐 가는 일"에 앞장서는 김승제 회장의 앞으로의 활약이 기대된다.







#### 43기 김영택 수석부회장 '2007 김영 가족 송년의 밤'개최

김영 가족 송년의 밤 행사가 2007년 12월 19일 잠실 롯데호텔 크리스탈볼룸에서 열렸다. 1977년 회사 창립 이래 30주년을 맞이한 김영대학편입학원이 법인 전환을 통해 한 단계 더 도약 하고, 미래 교육 사업을 주도할 교육 기업으로의 성장을 다짐 하는 행사였다.



#### 46기 신영학 문화이사(하상건설(주) 대표이사) 시집 발간

2007. 7. 21 인도에서 개최된 kripva 2007 international poetry festival 시낭송부문에 한국 대표로 참가한 신영학 동 문이 시집 [알몸뚱이(도서출판 천우)]를 발간하였다.

#### 56기 정덕환 동문(에덴복지재단 부회장) WI-Asia 연차총회 개최

장덕환 동문이 위원장으로 있는 에덴복지재단에서 아시아 장 애인들에 대한 직업 재활과 소득 보장을 위한 WI-Asia 연차총 회 서울대회를 2007년 5월 28일부터 30일까지 서울 여성플라 자에서 개최했다.

#### 50기 김승제 총동창회장 부인 홍순희 여사 설치미술전

홍순희 여사의 설치미술전이 2007. 10. 29(월) ~ 11. 10(토) 영등포구 신길동 지엠갤러리 3층에서 열렸다. (이석희 홍순희 설치미술전이란 이름으로 생활 속 소품과 솔방울을 이용한 테 마가 가을 내음과 삶의 아름다운 정취를 물씬 느끼게 했던 이 번 전시회는 많은 관람객으로 성황을 이뤘다.



#### 58기 이철희 (한국건축조형미술연구소 소장) 개인전

이철희 동문의 개인전이 마니프(MANF) 서울국제아트페어에서 열렸다. 이번 전시에서 이철희 동문이 제시한 조형 언어는 페 르소나(Persona)라는 연극무대의 가면이다. "욕망은 인류역사 의 긴 흐름을 주도하는 하나의 거대한 원동력이다"는 사고를 작품에 담았다.



#### 31기 공한수 자문위원(BIG DREAM & SUCCESS 대표이사) 국보 갤러리 오픈

지난해 5월 1일 공한수 자문위원이 국보 갤러리를 오픈했다. 서울 종로구 경운동 89-4 SK HUB B동 402호 BIG DREAM & SUCCESS 국보 GALLERY HALL에는 각 분야 국보급 작 품으로 선정된 작품을 상설 전시하였다.

#### 40기 박준서 동문 ((주)젬프라이즈 대표이사) '아르미아' 보석명품점 개업

박준서 동문의 보석수입 전문회사 젬프라이즈가 지난 3월 종 로4가 로타리 효성 주얼리시티 2층 J164호에 '아르미아' 브랜 드로 보석 명품점을 개업하였다.

#### 40기 권기찬 동문((유)오페라갤러리코리아 회장. (주)웨어편인터내셔널 회장)오페라갤러리 개관

지난 10월 31일 서울시 강남구 청담동 118-17 네이처포엠빌딩 1층에서 권기찬 동문의 웨어펀 패션하우스가 오페라갤러리 개 관식을 가졌다.

#### 41기 이덕수 이사((주)틴타임스 대표이사) 창간 7주년

이덕수 이사가 발간하는 틴타임스가 창간 7주년, The kids times 창간 4주년, Phon times 10월31일 1주년을 맞이 하였다.

#### 42기 박광환 동문(우창산업 대표이사) 사무실 이전

박광환 동문의 우창산업이 지난 10월 서울 은평구 대조동 6~ 21번지 2층으로 사무실을 이전하였다.

#### 43기 박상진 조직이사(미모사 양복점 대표이사) 회사 이전

박상진 조직이사의 고급맞춤양복점 미모사는 지난해 9월 18일 서울 전통적인 양복거리인 소공로로 이전하였다.

#### 50기 박인서 사무부총장((주)로얄DNL 대표이사) 사무실 이전

박인서 사무총장 (주)로얄DNL은 지난해 5월 30일 앞으로도 최선의 서비스로 열과 성을 다하여 신속 정확한 서비스를 고 객에게 제공하고자 (주)로얄DNL을 서울시 금천구 가산동 493 대륭테크노타운 5차 904호 사무실로 이전하였다.

51기 방일석 부회장(올림푸스한국(주) 대표이사) 회사 이전

2006년 제12회 연세최고경영대상 전자수출 부문 수상자인 51 기 방일석 동문(AMP 부회장)이 대표이사로 재직 중인 올림푸 스 한국(주)이 10월 20일 서울 강남구 역삼동에서 삼성동 157-27 경암빌딩 4~5층으로 이전하였다.

#### 54기 이건행 동문((주)다이안옵티컬 상임이사) 웨이브 안경원 도산파크점 오픈

(주)다이안옵티걸 이건행 대표이사는 지난해 6월 22일 서울 강 남구 신사동 650번지에 웨이브안경원 제17호 도산파크점을 오 픈하였다

#### 58기 이세형 상임이사 ((주)옐로우캡 대표이사) 이천종합물류센터 오픈

(주)옐로우캡은 물류기업으로서 전국 2,500여 명이 함께 일하 고 있으며 이천시 모가면 두미리쪽에 2만여 평의 물류터미널 을 신축하여 지난해 7월 8일 400여 명의 사외인사가 참석한 가운데 준공식을 가졌다.

#### 61기 이정희 부회장 ((주)한얼공업 대표이사) 사무실 이전

지난 11월 10일 61기 이정희 부회장의 (주)한얼공업이 경기도 화성시 장안면 독정리 628~11번지에 새로운 일터를 완공했다.



#### 48기 김흥진 동문 의전이사((주)흥진가구 대표이사) 공장 전소

2007년 12월 16일 김흥진 의전이사의 가구 공장에서 불이 나 3천여 평의 공장이 전소되는 불의의 사고가 있었다. 큰 화재로 실의에 빠진 김흥진 동문에게 따뜻한 격려와 위로 부탁드립니다.



#### 11기 이동현 기 회장(모건알루미늄(주) 대표이사) 장남 석용 군 결혼 일시: 2007 5 19(토) 낮 1시 장소 : 63빌딩 2층 국제회의장

22기 윤여덕 부회장 (윤덕기업(주) 대표이사) 차남 광식 군 결혼 일시 : 2007, 5, 13(일) 오후 3시 장소 : 소피텔 엠버서더 호텔2층 그랜드볼룸

#### 22기 이영화 부회장(동민상사 대표)

장녀 동은 양 결혼 일시: 2007. 5. 26(토) 오후2시 장소 : 영락교회 선교관

22기 감경철 동문(CTS기독교TV 사장) 채남 덕규 군 결혼 일시 : 2007. 6. 16(토) 오후2시 장소 : 광림교회 본당

#### 22기 김영운 부회장((주)인강출판인쇄 대표이사) 아들 일경 군 결혼

일시 : 2007, 10, 21(일) 오후 5시 장소 : 그랜드하얏트호텔 1층 리젠시룸

36기 오인교 동문((주)서건 대표/국제라이온스협회 한국 대표) 차녀 주미 양 결혼 일시: 2007. 3. 17(토) 오후 1시 장소 : JW 메리어트호텔 그랜드볼룸(5층)

38기 박삼복 상임부회장 (에어팍스(주) 대표이사) 장녀 고운 양 결혼 일시: 2007 5 11(금) 오후 6시 장소 : 소공동 조선호텔 1층 그랜드볼룸

38기 국방현 부회장((유)초원건설 대표이사) 차녀 나행 양 결혼 일시: 2007. 7. 14(토) 오후 12시 30분 장소 : 전남 목포 호텔현대

#### 38기 이두철 명예회장(삼창기업(주) 회장 /

울산상공회의소 회장) 장녀 수진 양 결혼 일시 : 2007. 9. 7(금) 오후 6시 30분 장소 : JW 메리어트호텔 5층 그랜드볼룸

39기 이병극 자문위원((주)캐리마 대표이사) 장녀 수정 양 결혼 일시: 2007. 4. 14(토) 오후 1시 장소 : 일산 사법연수원 소강당

39기 김동주 상임고문(전 국회의원)

차남 태완 군 결혼 일시: 2007, 10, 13(토) 오후 1시 장소 : 센트럴시티웨딩홀 5층 크리스탈홀

44기 이유일 동문(아이스비스(주) 사장) 자제 재신 양 결혼 일시: 2007.3.9 (금) 오후 6시 30분 장소 : 코엑스 인터컨티넨탈 호텔

44기 최도석 부회장(삼성전자(주) 대표이사) 장남 장원 군 결혼 일시: 2008. 1. 23(수) 오후 6시 장소 : 신라호텔 다이너스티홀

#### 47기 주정연 동문(정은사 대표)

장남 용범 군 결혼 일시 : 2007. 4. 21(토) 오후 1시 장소 : 오륜비전센터1층 그레이스홀

47기 이현구 자문위원((주)까사미아 대표이사) 장남 형우 군 결혼 일시 : 2007, 10, 13(토) 오후 6시 장소 : 신라호텔 다이너스티홀

48기 이경하 상임부회장(대원유통물산(주) 대표이사) 차녀 정원 양 결혼 일시 : 2007, 8, 26(일) 오후 3시

장소 : 소피텔 앰배서더 서울호텔 2층 그랜드볼룸

50기 김선하 동문((주)삼성C.E.L 대표이사) 차녀 지원 양 결혼 일시 : 2007. 4. 11(수) 오후 6시 장소 : 강남구 삼성동 〈웨딩의 전당 2층 토파즈〉

#### 51기 김영훈 동문(세무법인 드림 고문) 장녀 진희 양 결혼

일시 : 2007, 9, 8(토) 오후 1시 장소 : 웨딩코리아 5층 그랜드홈

#### 삼 / 가 / 조 / 의 / 를 / 표 / 합 / 니 / 다

2기 이인식 동문(회장) 별세	2 벌
9기 백성덕 동문(회장) 별세	Ë
16기 이수련 동문(동아생명 前 상무이사) 별세	3 1
23기 김태인 동문(삼부해운(주)前 회장) 별세	3
30기 박길훈 동문(회장) 별세	

52기 최광룡 부회장((주)보광기획 대표이사) 아들 문규 군 결혼 일시: 2007, 11, 10(토) 오후 1시 장소 : 소공동 롯데호텔2층 크리스탈볼룸

#### 52기 이규택 동문(한나라당 위원장) 딸 현정 양 결혼

일시: 2007, 11, 24(토) 오후 1시 장소 : 공항터미널 예식장 3층

53기 유명준 이사(송림건설(주) 대표이사) 장녀 은정 양 결혼 일시: 2007, 12, 8(토) 오후 2시 장소 : 남산 자유센터웨딩홀 평화홀

#### 57기 김제수 상임이사((주)한국후지제록스 상무이사) 장녀 기현 양 결혼 일시: 2007, 5, 19(토) 낮 1시 장소 : 천주교 방배동 성당

#### 59기 고문중 부회장(59기 수석부회장. (주)평화유통 대표이사) 장남 평화 군 결혼

일시: 2008, 1, 12(토) 낮 12시 장소 : 일산 킨텍스 3층 그랜드 볼륨 조선호텔 웨딩홀

#### 26기 이관치 부회장((주)약국신문 대표이사) 모친 별세

발인일 : 2007, 7, 17(화) 비 소 : 강남 성모병원 영안실 3호실

#### 31기 정우철 고문((주)일삼 대표이사) 모친 별세

별세일: 2007, 6, 21(목) 빈 소 : 강남 삼성의료원 영안실 15호실

#### 34기 김효영 동문(두리기공(주) 대표이사) 부친 별세

별세일 : 2007, 12, 30(일) 빈 소:경남 진주 제일병원

#### **357) 이광석 부회장(CK-TV회장) 별세** 별세일 : 2007. 3. 19월) 빈 소 : 분당 차병원 영안실 1호실

#### 38기 이두철 명예회장(삼창기업(주) 회장 /

**울산상공회의소 회장) 빙모 별세** 별세일 : 2007. 9. 14(금) 빈 소 : 울산 동강병원 장례예식장 특2호실

### 38기 채봉석 상임부회장(서울특별시의회

환경수자원위원회 의원) 빙부 별세 별세일 : 2007. 9. 15(토) 빈 소 : 아주대학교 영안실

#### 38기 채봉석 상임부회장(서울특별시의회 환경수자원위원회 의원) 모친상 별세일: 2008. 1. 12(토)

빈 소 : 위생병원 추모관 201호

**40기 장희천 동문(전 국방부 군비검증단 단장) 부친 별세** 별세일 : 2008. 1, 27(일) 빈 소 : 광주 무등 장례식장 203호

#### 41기 조시영 고문(대창공업(주) 회장/시흥상공회의소 회장) 장인 별세

별세일 : 2007. 3. 13(화) 빈 소 : 전주 전북대학교 병원 장례식장 천실(2층)

#### 44기 조태성 이사(일신건영(주) 대표이사)

**모친 별세** 별세일 : 2007. 8. 19(일) 빈 소 : 안암동 고려대학교병원 영안실 303호

#### 45기 정현대 동문((주)대성하이테크전자 대표이사) 부친 별세 별세일 : 2007. 9. 2(일)

빈 소:이대목동병원 장례식장 8호실

#### **46기 이재순 환경이사((주)피안엠 대표이사) 부친 별세** 별세일 : 2007. 11. 3(토) 빈 소 : 경북 상주 함장 중앙 장례식장

#### 47기 이재원 부회장((주)신진세이프테크 사장) 장모 별세 별세일: 2007. 3. 26(월) 빈 소: 한양대학교서울병원

477] 임후연 부회장(오성전기조명백화점 대표) 빙모 별세 별세일 : 2007. 12. 4(화) 빈 소 : 이대 목동 병원 영안실 13호실

#### 48기 김흥진 의전이사((주)흥진가구 대표이사)

**모친 별세** 별세일 : 2007. 6. 26(화) 빈 소 : 서초동 강남성모병원 장례식장 11호

#### 52기 최광룡 부회장(보광기획 대표이사)

**빙모 별세** 별세일 : 2007. 5. 6(일) 빈 소 : 충남 부여군 규암면 반산리 부여장례식장 특실

#### 52기 임봉희 동문(정한정보통신 대표이사) 부친 별세 별세일 : 2007. 6. 24(일)

일제일 · 2007. 0. 24(일) 빈 소 : 목동이대병원 12호실

#### 55기 김형수 동문((주)암다코리아 대표이사) 장인 별세

별세일 : 2007. 5. 22(화) 빈 소 : 현대 이산 병원 30호실

#### **55기 권종덕 상임이사(지우전자(주) 대표이사) 부친 별세** 별세일 : 2007. 9. 13(목) 빈 소 : 서울이산병원 영안실 33호실

#### 56기 한균일 상조이시(세성종합건설(주) 회장)

**장인 별세** 별세일 : 2007. 8. 13(월) 빈 소 : 서울대입구역 근화병원 201호

#### 58기 강민구 동문(친누리종합건설 대표이사)

**장인 별세** 별세일 : 2007. 4. 11(수) 빈 소 : 역촌동 서부 시립병원 영안실 1호실

#### 61기 이상경 체육이사((주)해성물류 대표이사) 장모 별세

별세일 : 2007. 5. 14(월) 빈 소 : 흑석동 중앙대병원 영안실 6호실

#### 627] 주도식 동문((주)프리엠스 대표이사) 부친 별세 별세일 : 2007. 10. 30(화) 빈 소 : 김해조은금강병원 장례식장 특2호

#### 64기 이효욱 동문((주)B& F통상 대표이사) 빙부 별세 별세일 : 2008. 1. 27(일)

빈 소:강남성모병원 장례식장 3호실

### 회 / 사 / 주 / <u>소 /</u> 변

47

97

157

167

217

227

227

257

267

267

287

297

317

357

357

357

387

397

427

427

437

437

437

447

477

487

507

517

517

517

517

527

527

527

527

537

537

537

537

557

557

이내흔 동문	현대통신(주) 회장 / 서울시 영등포구 신길동
이수현 부회장	(주)해동선박 회장 / 부산시 중구 동광동 17
김석준 동문	(주)터보테크 상임감사 / 서울시 서초구 양자
김윤배 윤리위원장	선무건설(주)회장 / 서울시 송파구 신천동 '
홍상기 동문	금영상사(주) 회장 / 경기도 안양시 만안구 (
이재군 동문	SYG산업㈜ 회장 / 서울시 서초구 서초동 1
정대준 이사	법무법인 새얼 부회장 / 서울시 서초구 서초
김태옥 상임부회장	시호비전 회장 / 서울시 강남구 청담동 133
이종기 동문	이스트웨스트텍 대표 / 경기도 가평읍 청평
최병남 동문	(사)한국상록회 총재 / 서울시 서초구 양재동
서운석 동문	(주)선파 대표이사 / 서울시 송파구 잠실동 (
- 문공 상필이	안산학연구소 사장 / 경기도 안산시 다능구
김오현 동문	(주)월덱스 대표이사 / 서울시 마포구 서교용
안병인 이사	신원정보통신㈜ 대표이사 / 인천광역시 남동
이성욱 부회장	대일부동산컨설팅㈜ 회장 / 서울시 광진구 ·
최병철 동문	(주)한길프로덕션 대표이사 / 서울시 서초구
정준명 동문	LEE 인터내셔널 고문 / 서울시 중구 충무로
김상열 동문	(주)LK 회장 / 서울시 영등포구 양평동 3기
박광환 동문	우창산업 대표이사 / 서울시 은평구 대조동
전상표 상임고문	현진그룹 회장 / 경기도 성남시 분당구 구미
김순무 동문	(주)한국이쿠르트 부회장 / 서울시 서초구 점
박상진 조직이사	미모사양복 대표 / 서울시 중구 소공동 81 :
안승길 동문	조영SF(주) 대표이사 / 인천시 남동구 논현용
황원철 동문	(주)포스렉 고문 / 경 <mark>북</mark> 포항시 연일읍 유강
정용태 동문	(주)삼주코텍 대표이사 / 서울시 서초구 양자
기형도 이사	(주)에이스미디어테 <mark>크 대표이사 / 서울</mark> 시 서
박봉수 상임이사	외환은행 동수원지점 부장 / 경기도 수원시
김영훈 동문	세무법인 드림 고문 / 서울시 강남구 역삼동
박성훈 체육이사	(주)더골프 대표이사 / 서울시 서대문구 합동
방일석 부회장	올림푸스한국(주) <mark>사장 / 서울시 강</mark> 남구 삼성
최진수 동문	(주)아이스타TV 대표이사 / 서울시 강남구 *
이석구 부회장	(주)스타벅스커피코리 <mark>아 대표이사 / 서</mark> 울시
전영재 동문	대신제약공업(주) 회장 / 서울시 송파구 방어
조경수 기획이사	(주)OFT 대표이사 / 서울 <mark>시 강남구 신사동</mark>
최종태 동문	(주)링코제일 대표이사 / 서울시 강남구 대체
김기영 동문	오멕스(주) 회장 / 서울시 마포구 서교동 44
김학면 동문	에스까다코스메틱(주) 대표이사 / 서울시 강
문공 호광이	Lee and Ahn 투자연구소 대표 / 서울시 중
정낙풍 동문	썬프로상사(주) 대표이사 / 서울시 송파구 기
박인규 부회장	(주)코리아홈쇼핑 대표이사 / 서울시 금천구
신전섭 이사	(주)신영플래닝 부회장 / 서울시 강남구 삼성

#### / 경 / 안 / 내

동 4273-12 현대통신빌딩 가 1 부산데파트 507호 재1동 5-11 11-9 잠실한신코아오피스텔 903호 인양8동 548-4 도정오피스텔 1203호 1355-3 서초월드 901호 초동 1699-7 로펌타워 601호 3-3 화천회관빌딩 801호 년 호명리 31-2 동 13-8 보훈빌딩 5층 35 트리지움 342동 2203호 <sup>1</sup> 초지동 743 신명트윈빌딩 B동 201호 동 449-5번 에스디타워빌딩 5층 동구 남촌동 626-7 38블럭 8롯트 중곡동 132-11 등우빌딩 2층 구 양재1동 선계빌딩 303호 로3가 극동빌딩 14층 가 58-2 나사옥 등 6-21 2층 기동 8-1 현진에버빌 8층 잠원동 28-10 우덕빌딩 소공빌딩 1층 동 443-3 남동공단 51-4루트 )리 대림한숲타운 102동 1304호 재동 217 서울 오토갤러리 은관 608호 SAG건물 서초구 서초동 1625-2 타호비지니스센터 시 팔달구 인계동 1124-2 3층 동 828-5 청원빌딩 3층 동 116 SK 리쳄블B/D 1층 성동 157-27 경암빌딩 4층 청담동 58-22 아이스타TV 중구 소공동 87-10 이동 135-1 587-12 나현빌딩 5층 치4동 901-43 에드라빌딩 5층 40-5 명빌딩 5층 강남구 논현동 249 송파구 방이동 35-4 현대 아이스페이스빌딩 904호 가락본동 83-6 상원빌딩 4층 구 가산동 429-1 롯데뉴티케슬 13층 성동 143-1 역삼빌딩 2층

02)3432-0547 051)246-9890 02)2059-2603 02)2202-4561 031)448-6082 02)3487-4541 02)3478-8383 02)3446-5001 031)897-8421 02)565-3623 02)599-1311 031)483-0006 02)333-4187 032)821-5735 02)447-7736 02)571-5131 02)2262-6039 02)2671-1752 02)302-1791 031)600-1032 02)3449-6300 02)757-3456 02)816-2000 054)223-2522 02)2059-5055 02)522-7008 031)267-0316 02)564-5900 02)469-9606 02)6255-3201 02)5430-100 02)3015-1101 02)418-3683 02)543-1015 02)3452-2393 02)3141-6060 02)3450-0109 02)414-9553 02)2668-9105 02)870-7751 02)564-5547

567	고석환 동문	(주)한탑산업개발 대표이사 / 서울시 도곡동 411-16 BM빌딩 5층	02)3442-0901
567	유영헌 동문	(주)라파즈 한라시멘트 부사장 / 서울시 강남구 수서동 724 로지베일빌딩 4층	
567	이재범 동문	대지철강(주) 대표이사 / 서울시 금천구 독산동 983-16 신한빌딩 3층	02)896-6531
587	김희태 동문	우리은행 부행장 / 서울시 중구 회현동 1가 203 우리은행본점 11층	02)2002-4690
587	윤석규 동문	아이케이스틸(주) 대표이사 / 경기도 일산구 마두동 9903	031)905–9400
587	정영훈 동문	케이투코리아(주) 대표이사 / 서울시 성동구 성수2가 278-30	02)3408-9735
597	설동윤 동문	메리츠화재해상보험 전무이사 / 서울시 강남구 역삼동 825-2 메리츠타워	02)3786-1100
597	윤영호 동문	두산메카텍 전무 / 서울시 중구 을지로6가 18-12 두산타워 18층	02)3398-1710
607	고창석 체육이사	(주)세보엠이씨 전무 / 경기도 수원시 영통구 원천동 337-52	031)213-5355
607	김병태 부회장	동부회재해상보험(주) 부사장 / 서울시 중구 초동 21-9 4층	02)2262-3004
607	박영덕 동문	(주)엑스크래프트 대표 / 부산시 강서구 지사동 1276 부산테크노파크포스트 BI동 109호	051)974-9661
617	김남일 동문	(주)대신종합건설 대표이사 / 경기도 성남시 분당구 이매동 113 성남상공회의소 5층	031)704-1122
617	이정희 부회장	(주)한얼공업 대표이사 / 경기도 화성시 장안면 독정리 628-11	031)358-0111
617	주대준 동문	청와대 경호실 치장 / 서울시 종로구 세종로 1	02)770-5600
617	주성철 동문	한국동서발전(주) 기술본부장 / 서울시 강남구 삼성동 167	02)3456-8304
627	신춘균 동문	비케이스틸(주)대표이사 / 경기도 안산시 단원구 성곡동625-6 반월공단 609블럭 20-1롯트	031)499-0077
627	이승재 동문	(주)승화이엔씨 대표이사 / 서울시 송파구 마천동 41단지 승화빌딩 4층	02)2262-6300
627	정희원 동문	(주)네이쳐스팜 대표이사 / 경기도 부천시 원미구 춘의동 202 춘의테크노파크 201동 70.3호	032)623-0217
627	김미영 동문	W-insights 대표 / 서울시 미묜구 서교동 484-25 2층	02)557-0783
637	강경아 동문	(주)송학 대표이사 / 경기도 성남시 분당구 수내동 8-8 동남빌딩 5층	031)778-2225
637	김철환 동문	동국제강(주) 상무 / 서울시 강남구 대치동 890 유니온스틸빌딩 14층 동국제강 원료팀	02)317-1202
637	박영규 동문	(주)에이피앤피 대표이사 / 서울시 강남구 삼성동 144-25 테리타워 14층	02)521-5536
637	윤상묵 동문	정윤건설(주) 대표이사 / 서울시 서초구 방배동 873-20 정방빌딩 3층 305호	02)592-8838
637	심영근 동문	(주)협진상사ㆍ(주)이산메디칼 대표이사 / 서울시 강서구 내발신동 649-1 백상빌딩 2층	02)2661-3300

#### 자 / 택 / 주 / 소 / 변 / 경 / 안 / 내

127	조식원 동문	서울시 서대문구 연희3동 739 연희대우아파트 106동 1404호	02)324-4956
137	조길용 자문위원	광명실업 · 광명농원 대표이사 / 서울시 동작구 상도4동 279-412호	02)823-7877
167	지재윤 동문	경기 안양시 동안구 호계2동 929-5	031)453-9814
317	김아직 이사	경기도 용인시 기홍구 보정동 416-1 명훈빌라트 101호	031)272-1463
317	이에스더(이향연) 동문	Spaace Dreampia Colltd 시장 / 서울시 서초구 서초동 1675-11 대우아이빌 316호	
327	최재진 동문	(주)서진통상 前 대표이사 / 서울시 양천구 목2동 548 상진지오밸리 1동 601호	02)2651-4809
337	윤태림 동문	(주)가원주택 회장 / 서울시 강남구 역삼2동 778-5 세비앙 102동 301호	02)2052-3434
447	조희재 부회장	LG전자부품(주)前 사장 / 경기 용인시 수지구 성복동 731 LG빌리지 609동 101호	031)264-2375
477	원제철 사무총장	자이언트종합물류(주) 대표이사 / 경기 고양시 일산구 미두동 964-4	031)901-3711
547	김병국 동문	(주)타임투자개발 대표이사 / 서울시 서대문구 연희2동 703-32 선명이파트 101동 402호	02)335-0819



HOPE

I

토란생한원 분원 \*

ひったい

1 후를 생각합니다.

1.资金品



### 연세 AMP 동문 광고집이 귀사의 광고를 기다립니다

इड 🙌 ज व थ थ

사업홍보는 물론, 활발한 비즈니스 교류까지. 4,000여 명이 넘는 연세 AMP 동문들에게 당신의 소중한 사업을 소개할 수 있는 기회를 제공해 드립니다. 연세 AMP 동문 광고집으로 귀사의 발전에 힘을 실어보세요.



문의연락처

AMP사무국 02)702-7554

### "최고의 길을 약속하는 기업, 동남유화"

아스팔트에서, 솔벤트, 왁스까지 첨단기술과 최신설비를 갖춘 동남유화는 최고가 아니면 만들지 않습니다. KS, ASTM에 준한 고품질을 생<mark>산하는 기업,</mark> 동남유화는 고객에게 최상의 길을 만들어 드립니다.



도로포장용 아스팔트에서 부터 블로운 아스팔트 제품에 이르기까지 고체 및 반고체상의 아스팔트를 만들고 있으며 여러 제품을 첨가한 액체상 아스팔트까지 우수한 제품으로 생산하고 있습니다.



2. 솔벤트 도로용 접착제, 고무용제, 세척제, 페인트제 등 도로용 사용제품을 우수한 품질로 만들고 있습니다.



3. 왁스 일반신업용과 양초, 화장품, 식용품 등에까지 폭 넓게 사용되는 우수한 품질의 파라핀왁스 및 마이크로 왁스를 만들어내고 있습니다. 64기 최두준 동문 (주)동남유화 부사장



서울특별시 강남구 대치동 1001-10번지 동남유화 B/D (우편번호:135-280) 전화: 02)569-3001, 052)270-0600 www.dongnamyuhwa.co.kr



